

ZA4455

**Flash Eurobarometer 190
Internal Market: Opinions and experiences of Businesses
in the 10 New Member States**

**Country Specific Questionnaire
Slovenia**

DG MARKT QUESTIONNAIRE
June 2006

INTRO:

Dobro jutro/dober dan. Moje ime je... in delam za raziskovalno družbo CATI. Za Evropsko Komisijo izvajamo raziskavo. Naš cilj je pridobiti mnenja vodilnih (managerjev) na višjih položajih o enotnem trgu Evropske unije. Enotni trg formalno deluje že od 1. januarja 1993. Od takrat so bile sprejete različne gospodarske reforme, ki omogočajo lažje poslovanje v Evropski uniji. Maja 2004 se je Uniji pridružilo 10 novih držav članic. Zanima nas vaše mnenje o spremembah v splošnem poslovnem okolju.

ANKETAR: ČE KONTAKTNA OSEBA NI PODANA V VZORCU, POSKUSITE NAJTI SLEDEČE OSEBE:
GENERALNI DIREKTOR, DIREKTOR, DIREKTOR PRODAJE, VODJA MARKETINGA, VODJA UVOZA/IZVOZA,
VODJA LOGISTIKE

PREBERI, KO DOBIŠ USTREZNO OSEBO, ČE SE RAZLIKUJE OD PRVE KONTAKTIRANE OSEBE

Ali lahko govorim z generalnim direktorjem, direktorjem, direktorjem prodaje, vodjo marketinga ali vodjo uvoza/izvoza, vodjo logistike?

- A1: Kakšen točno je vaš naziv in vaše odgovornosti v podjetju?
[PODROBNO]
[SPODAJ KODIRAJ GLAVNE ODGOVORNOSTI – SAMO EN ODGOVOR]
- splošno vodstvo, direktor 1
 - prodaja, vodja marketinga, odgovoren za poslovanje v Evropi 2
 - vodja uvoza/izvoza 3
 - vodja logistike 4
 - [drugo] [KONČAJ ANKETO – ZAHVALI SE IN KONČAJ] 5

- A2: Koliko ljudi je redno zaposlenih v vašem podjetju v Sloveniji?

FILTER! ČE MANJ KOT 10 ZAPOSLENIH – KONČAJ ANKETO – ZAHVALI SE IN KONČAJ]
ČE NE VEM/BREZ ODGOVORA [ČE MANJ KOT 10 ZAPOSLENIH – KONČAJ ANKETO – ZAHVALI SE IN KONČAJ]
- [ne vem/brez odgovora] 9999
..... ljudi

- A3: V koliko državah Evropske Unije redno prodajate izdelke ali storitve, če izvezete Slovenijo?

[ČE NIKJER: KODA 98 IN POJDI NA A5]
[ČE NE VEM/BREZ ODGOVORA: KONČAJ ANKETO – ZAHVALI SE IN KONČAJ]
..... državah

- Nikjer 98
- [ne vem/brez odgovora] 99

- A4: Kolikšen odstotek vašega prometa, v povprečju, ustvarite s prodajo v teh državah Evropske Unije?
[ČE NE VEM/BREZ ODGOVORA: VZTRAJAJ, DA DOBIŠ ODGOVOR IN KODIRAJ 999 SAMO POTEM, KO VZTRAJAŠ]
..... %
- [ne vem/brez odgovora] 999

- A5: Ali se vaše podjetje v glavnem ukvarja z...?

[PREBERI - SAMO EN ODGOVOR]

- gradnjo in gradbeništvo 1
- proizvodnjo in predelavo dobrin 2
- Trgovina in distribucija (na debelo ali na drobno) 3
- Promet - dobrin ali ljudi 4
- Finančne storitve - bančništvo, zavarovalništvo, posredništvo 5
- Poslovne storitve 6
- kmetijstvo, rudarstvo, ekstraktivna industrija [KONČAJ ANKETO - ZAHVALI SE IN KONČAJ] 7
- hoteli/restavracije/lokali [KONČAJ ANKETO - ZAHVALI SE IN KONČAJ] 8
- osebne storitve [KONČAJ ANKETO - ZAHVALI SE IN KONČAJ] 9
- javna uprava [KONČAJ ANKETO - ZAHVALI SE IN KONČAJ] 10
- drugo [KONČAJ ANKETO - ZAHVALI SE IN KONČAJ] 98
- ne vem/brez odgovora [KONČAJ ANKETO - ZAHVALI SE IN KONČAJ] 99

- Q1: Zanima me, ali so imeli naslednji ukrepi Enotnega trga Evropske Unije kakšen vpliv na aktivnosti vašega podjetja?

[PREBERI - ROTIRAJ – PRI VSAKI TOČKI EN ODGOVOR]

- Pozitiven vpliv 1
 - Nima vpliva 2
 - Negativen vpliv 3
 - ne zadeva podjetja 4
 - [ne vem/brez odgovora] 9
- a) vzpostavljanje evropskih standardov za izdelke 1 2 3 4 9
 - b) vzpostavljanje evropskih predpisov za označevanje in embalažo 1 2 3 4 9
 - c) vzpostavljanje evropskih predpisov za javna naročila 1 2 3 4 9
 - d) Odprava carinske dokumentacije 1 2 3 4 9
 - e) Odprava mejnih kontrol 1 2 3 4 9
 - f) procedura DDV-ja za prodajo znotraj Evropske Unije 1 2 3 4 9
 - g) Liberalizacija pretoka kapitala 1 2 3 4 9
 - h) Predpisi za uvajanje poslovanja v drugih državah EU-ja 1 2 3 4 9

Q2: Za vsakega od naslednjih področij mi povejte, kako pomemben je vpliv Enotnega trga Evropske Unije na strategijo vašega podjetja?

[PREBERI - ROTIRAJ – PRI VSAKI TOČKI EN ODGOVOR]

- Zelo pomemben 1
 - Dokaj pomemben 2
 - Dokaj nepomemben 3
 - Sploh ni pomemben 4
 - [Ni relevantno - ne zadeva podjetja] 5
 - [ne vem/brez odgovora] 9
- a) oblikovanje cen vaših izdelkov ali storitev 1 2 3 4 5 9
 - b) Nabava iz drug držav Evropske Unije 1 2 3 4 5 9
 - c) prodaja direktno drugim državam Evropske Unije 1 2 3 4 5 9
 - d) Distribucija v drugih državah Evropske Unije 1 2 3 4 5 9
 - e) Ponujanje storitev v drugih državah Evropske Unije 1 2 3 4 5 9
 - f) Vzpostavitev poslov v drugih državah Evropske Unije 1 2 3 4 5 9
 - g) Investiranje v podjetja v drugih državah Evropske Unije 1 2 3 4 5 9
 - h) Vlaganje podjetij iz drugih držav Evropske Unije v vaše podjetje 1 2 3 4 5 9
 - i) Sporazumi o sodelovanju s podjetji iz drugih držav Evropske Unije 1 2 3 4 5 9
 - j) Marketinška strategija 1 2 3 4 5 9

Q3: Ali ste, kot rezultat Enotnega trga, opazili povečanje ali pa upadanje na ravni KONKURENCE v Sloveniji, s strani...?

[PREBERI – PRI VSAKI TOČKI EN ODGOVOR]

- povečanje 1
 - ni spremembe 2
 - upadanje 3
 - [ne vem/brez odgovora] 9
- a) domačih podjetij 1 2 3 9
 - b) drugih podjetij iz Evropske Unije 1 2 3 9
 - c) podjetij, ki ne prihajajo iz Evropske Unije 1 2 3 9

Q4: Ali je vaše podjetje v Sloveniji najelo delavce, ki so se preselili v Slovenijo iz druge države članice?

[PREBERI – SAMO EN ODGOVOR]

- da 1
- ne 2
- [ne vem/brez odgovora] 9

FILTER! [ČE DA: => POJDI NA Q6]

FILTER! [ČE NE VEM/BREZ ODGOVORA: => POJDI NA Q6]

[ČE PRI Q4 KODA 2]

Q5: Kakšni so glavni razlogi, da vaše podjetje ni najelo nobenega delavca iz druge države članice?

Povejte mi, kaj je najbolj pomembno?

Naj ponovno preberem in vi mi povejte, kateri je naslednji najbolj pomemben razlog?

[PREBERI – ROTIRAJ]

| | |
|--|----|
| - Administrativne težave, povezane s pravicami socialnega varstva..... | 01 |
| - Težave s pokojninsko pravico, vključno s prenosljivostjo..... | 02 |
| - Slabo znanje jezika kandidatov..... | 03 |
| - Težave s presojo profesionalnih izkušenj ali kvalifikacij..... | 04 |
| - Nenaklonjenost kandidatov do selitve zaradi družinskih zadržkov..... | 05 |
| - Pomanjkanje informacij o tem, kako najti in najeti delavce v drugih državah članicah06 | |
| - Razlike v plačah in finančne stimulacije..... | 07 |
| ----- | |
| - [Zadosten lokalni ali nacionalni zaposlitveni trg]..... | 09 |
| - [drugo]..... | 10 |
| - [ne vem/brez odgovora]..... | 99 |

NAJBOLJ POMEMBNO
DRUGI NAJBOLJ POMEMBEN

[ZA VSE]

Q6: Za vsako od naslednjih točk mi prosim povejte, ali je imela širitev Evropske Unije leta 2004 pozitiven ali negativen vpliv na...

| | |
|-------------------------------|---|
| - Pozitiven vpliv..... | 1 |
| - Nima vpliva..... | 2 |
| - Negativen vpliv..... | 3 |
| - [ne vem/brez odgovora]..... | 9 |

[PREBERI - ROTIRAJ – PRI VSAKI TOČKI EN ODGOVOR]

| | |
|-------------------------------|---------|
| a) Stroške surovin..... | 1 2 3 9 |
| b) Stroške plač..... | 1 2 3 9 |
| c) Dostop do novih trgov..... | 1 2 3 9 |
| d) Prodajne cene..... | 1 2 3 9 |
| e) Produktivnost..... | 1 2 3 9 |
| f) Profitabilnost..... | 1 2 3 9 |
| g) Rast zaposlovanja..... | 1 2 3 9 |

Q7: Ali mi lahko prosim poveste, ali vaše podjetje sodeluje pri trgovanju z izdelki ali storitvami z eno ali večimi starimi državami članicami Evropske Unije?

[PREBERI – SAMO EN ODGOVOR]

| | |
|---|---|
| - Da, manj kot 2 leti..... | 1 |
| - Da, več kot 2 leti..... | 2 |
| - Ne, ampak nameravam v naslednjih 3 letih..... | 3 |
| - Ne in ne nameravam v naslednjih 3 letih..... | 4 |
| - [ne vem/brez odgovora]..... | 9 |

Q8: Rad-a bi omenil-a nekaj aktivnosti, ki bi lahko bile del politike Enotnega trga v prihodnosti. Povejte mi, ali menite, da je za vaše podjetje zelo pomembno, dokaj pomembno, dokaj nepomembno ali sploh nepomembno, da se politika Enotnega trga v prihodnje ukvarja z vprašanjem....

[PREBERI - ROTIRAJ – PRI VSAKI TOČKI EN ODGOVOR]

| | |
|--|-----------|
| - Zelo pomemben..... | 1 |
| - Dokaj pomemben..... | 2 |
| - Dokaj nepomemben..... | 3 |
| - Sploh ni pomemben..... | 4 |
| - [ne vem/brez odgovora]..... | 9 |
| ----- | |
| a) Odstranjevanje preostalih tehničnih ovir za trgovanje z dobrinami..... | 1 2 3 4 9 |
| b) Odstranjevanje preostalih tehničnih ovir za trgovanje s storitvami..... | 1 2 3 4 9 |
| c) Ustvarjanje patenta, ki velja v vseh državah Evropske unije..... | 1 2 3 4 9 |
| d) Krepitev zaščite pravic intelektualne lastnine..... | 1 2 3 4 9 |
| e) Nadaljnje odpiranje trgov javnih naročil..... | 1 2 3 4 9 |
| f) Doseganje integriranega Evropskega finančnega trga..... | 1 2 3 4 9 |
| g) Zagotavljanje poštene, lojalne konkurence znotraj Enotnega trga..... | 1 2 3 4 9 |

- h) Nadaljne odpiranje za konkurenco pri storitvah zagotavljanja javnih dobrin, kot so telekomunikacijske storitve, promet in poštne storitve, dobava energije 1 2 3 4 9
- i) Zagotavljanje, da podjetja lahko poslujejo na celotnem Enotnem trgu na podlagi ene zbirke pravil, namesto 25 ali več zbirk nacionalnih pravil 1 2 3 4 9
- j) Olajševanje mobilnosti delovne sile 1 2 3 4 9

[SAMO ZA TISTE, KI SO PRI A3 ODGOVORILI '98']

Q9: Kateri je glavni razlog, da vaše podjetje ne izvažata v druge države znotraj Enotnega trga?

[PREBERI – ROTIRAJ – SAMO EN ODGOVOR]

- Niste še razmišljali o tej možnosti 1
- Vaši izdelki niso primerni za izvoz 2
- Radi bi izvažali, a potrebujete več informacij 3
- Radi bi izvažali, a vas skrbi, da bi naleteli na ovire 4
- Ste že poizkusili izvažati, a ste naleteli na težave 5
- Lokalno povpraševanje je zadostno 6
- Primanjkuje vam finančnih sredstev za izvoz 7
- drugo 8
- [ne vem/brez odgovora] 9