

**ZA4155**

**Flash Eurobarometer 144  
(Innobarometer 2003)**

**Questionnaire  
Netherlands**

SAVE CURRENT TIME IN 61L7

**QUESTION 9801**

Goede..., u spreekt met ... van TNS NIPO.

Kunt u mij doorverbinden met de persoon die het bedrijfsbeleid vaststelt of binnen het bedrijf verantwoordelijk is voor de administratie.

(Bijv. Voorzitter, Algemeen directeur, Algemeen manager, Financieel directeur, eigenaar, baas.)

- 1  Ja, spreekt mee
- 2  Ja, wordt doorverbonden
- 3  Nee, weigering
- CONTINUE AT QUESTION 990
- 4  Ja, maar nu niet, maak afspraak
- END OF INTERVIEW, NON-RESPONSE "A"

PUT IN AFSPR [ 0 ]

PUT IN INTRO1 " "

PUT IN INTRO2 " "

IF [ Q9801 , 2 ] PUT IN INTRO1 " \_a"

IF [ Q9801 , 2 \ 0 ] PUT IN INTRO2 "Goede..., u spreekt met ... van TNS NIPO.

\_a"

**QUESTION 3**

<?>

<?>

Wij doen momenteel een onderzoek met als onderwerp innovatie vandaag de dag in Europa.

Bent u bereid mee te werken aan dit onderzoek?

Het duurt ongeveer 10 minuten.

- 1  Ja, nu meteen
- 2  Ja, maar nu niet, maak afspraak
- 3  Nee, weigering
- CONTINUE AT QUESTION 990

IF [ Q3 , 2 ] PUT IN AFSPR [ 1 ]

**QUESTION 1**

Allereerst zou ik u een aantal vragen willen stellen over uw bedrijf.

**QUESTION 10**

FORM QUESTION

D1.

Hoeveel mensen met een vast dienstverband werken er in uw bedrijf in Nederland?

IF [ Q10 < 20 \ Q10 = 99999 ] CONTINUE AT QUESTION 9902

IF [ Q10 > 249 ] PUT IN PERS [ 1 ]

IF [ Q10 < 250 ] PUT IN PERS [ 2 ]

IF [ Q10 < 50 ] PUT IN PERS [ 3 ]

**QUESTION 20**

SHOW HELPSCREEN

D2.

Tot welke sector behoort uw bedrijf **HOOFDZAKELIJK**?  
(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  **Extractieve activiteiten of de productie van primaire grondstoffen**  
*PUT IN SECTOR [ 3 ]*
- 2  **Bouw, weg- en waterbouw**  
*PUT IN SECTOR [ 4 ]*
- 3  **Fabricage en productie van goederen**  
*PUT IN SECTOR [ 3 ]*
- 4  **Handel en distributie, bijvoorbeeld groothandel of detailhandel**  
*PUT IN SECTOR [ 2 ]*
- 5  **Transport van goederen, handelswaar of mensen**  
*PUT IN SECTOR [ 1 ]*
- 6  **Financiële diensten, bijvoorbeeld bankwezen, financieringswezen of verzekeringen**  
*PUT IN SECTOR [ 1 ]*
- 7  **Communicatie**  
*PUT IN SECTOR [ 1 ]*
- 8  **Andere zakelijke diensten**  
*PUT IN SECTOR [ 1 ]*
- 9  **Andere consumenten diensten**  
*PUT IN SECTOR [ 1 ]*
- 11  **(Agrarische sector)**  
*CONTINUE AT QUESTION 9902*
- 12  **(Overheid)**  
*CONTINUE AT QUESTION 9902*
- 10  **(Anders nl.)**
- 13  **(Weet niet \ geen antwoord)**  
*CONTINUE AT QUESTION 9902*

**QUESTION 21**

IF [ Q20 , 10 ]

D2b.

(ENQ.: Indien **HOOFDZAKELIJK** een van de onderstaande bedrijfstakken,  
dan gesprek afbreken.)

- 1  **Agrarische sector**  
*CONTINUE AT QUESTION 9902*
- 2  **Overheid**  
*CONTINUE AT QUESTION 9902*
- 9  **Geen van deze, vraaggesprek kan gewoon doorgaan**

**QUESTION 22**

IF | Q21 , 9 |

D2c.

(ENQ.: Breng antwoord onder in één van de volgende categorieën:

Antw.: &lt;Question 20&gt;)

- 1  Industrie, productie  
↳ PUT IN SECTOR | 3 |
- 2  Bouw, weg- en waterbouw  
↳ PUT IN SECTOR | 4 |
- 3  Handel en distributie  
↳ PUT IN SECTOR | 2 |
- 4  Dienstverlening  
↳ PUT IN SECTOR | 1 |

PUT IN TELEPHONE FILE ON POSITION OF 462

IF STRATIFICATION REACHED, CONTINUE AT QUESTION 9904

**QUESTION 30**

D3.

Wanneer is uw bedrijf opgericht?

(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Opgericht voor 1973 (bestaat meer dan 30 jaar )
- 2  Opgericht tussen 1973 en 1982 (bestaat meer dan 20 jaar)
- 3  Opgericht tussen 1983 en 1992 (bestaat meer dan 10 jaar)
- 4  Opgericht tussen 1993 en 1997 (bestaat meer dan 5 jaar)
- 5  Opgericht in of na 1998 (bestaat 5 jaar of korter)
- 6  (Weet niet \ geen antwoord)

**QUESTION 40**

FORM QUESTION

D4.

Ongeveer welk percentage van de verkoop realiseert uw bedrijf door export?

(ENQ.: ALS DE RESPONDENT HET NIET PRECIËS WEET, LAAT DAN EEN SCHATTING MAKEN, PROBEER IN IEDER GEVAL EEN ANTWOORD TE KRIJGEN)

**QUESTION 50**

FORM QUESTION

D5.

Welk percentage van de omzet van uw bedrijf wordt gerealiseerd

door het doen van zaken met andere bedrijven (business to business)?

(ENQ.: ALS DE RESPONDENT HET NIET PRECIËS WEET, LAAT DAN EEN SCHATTING MAKEN, PROBEER IN IEDER GEVAL EEN ANTWOORD TE KRIJGEN)

**QUESTION 60**

FORM QUESTION

D6.

Welk percentage van de omzet van uw bedrijf wordt gerealiseerd door

het doen van zaken rechtstreeks met eindconsumenten (business to consumers)?

(ENQ.: ALS DE RESPONDENT HET NIET PRECIËS WEET, LAAT DAN EEN SCHATTING MAKEN, PROBEER IN IEDER GEVAL EEN ANTWOORD TE KRIJGEN)

PUT IN TOTAL | BTOB + BTOC |

IF | TOTAL = 100 | CONTINUE AT QUESTION 100

IF | Q50 = 999 | CONTINUE AT QUESTION 100

IF | Q60 = 999 | CONTINUE AT QUESTION 100

**QUESTION 69**

IF [ TOTAL &lt; 100 ]

LET OP!

De optelling van de percentages van de omzet voor  
Business to Business en Business to Consumers is geen 100%!  
Business to Business <Question 50>  
Business to Consumers <Question 60>  
Optelling <?>

BACK TO QUESTION 60

**QUESTION 100**

1.

Laten we beginnen met de totale inspanningen op het gebied van  
innovatie en wat uw bedrijf hierin bereikt heeft gedurende  
de afgelopen twee jaren.

**QUESTION 110**

1.1

Ongeveer welk percentage van uw omzet wordt naar uw mening gerealiseerd  
door nieuwe of vernieuwde producten of diensten, die in  
afgelopen twee jaar op de markt zijn gebracht?  
Is dat..

(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  0%
- 2  Tussen 1-5%
- 3  Tussen 6-10%
- 4  Tussen 11-20%
- 5  Tussen 21-50%
- 6  of 51% of meer
- 7  (Weet niet | Geen antwoord)

**QUESTION 120**

1.2

Ongeveer welk percentage van uw investeringen was de afgelopen twee jaar  
bestemd voor innovatie, hetzij van uw produkten, hetzij van  
uw processen of uw organisatie?

Is dat..

(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  0%
- 2  Tussen 1-5%
- 3  Tussen 6-10%
- 4  Tussen 11-20%
- 5  Tussen 21-50%
- 6  of 51% of meer
- 7  (Weet niet | Geen antwoord)

**QUESTION 130**

ROTATED ORDER

1.3.1

Welke van de volgende factoren heeft uw bedrijf **HET MEEST** gestimuleerd om te innoveren gedurende de laatste twee jaar?  
(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tegemoet komen aan de behoeften van consumenten
- 2  Toenemende concurrentie op het gebied van prijs
- 3  Toenemende concurrentie op het gebied van producten
- 4  Maatregelen om nieuwe regelgeving of nieuwe wettelijke verplichtingen te moeten na te leven
- 5  De noodzaak om het productie niveau van het personeel te verhogen
- 6  De noodzaak om de efficiëntie van machines en apparatuur te verbeteren
- 7  (Weet niet \ geen antwoord)

**QUESTION 132**

ROTATED ORDER

DON'T DISPLAY ANSWER CATEGORIES MENTIONED IN Q130  
IF [# Q130, 7]

1.3.2

Welke van de volgende factoren heeft uw bedrijf **HET OP EEN NA MEEST** gestimuleerd om te innoveren gedurende de laatste twee jaar?  
(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tegemoet komen aan de behoeften van consumenten
- 2  Toenemende concurrentie op het gebied van prijs
- 3  Toenemende concurrentie op het gebied van producten
- 4  Maatregelen om nieuwe regelgeving of nieuwe wettelijke verplichtingen te moeten na te leven
- 5  De noodzaak om het productie niveau van het personeel te verhogen
- 6  De noodzaak om de efficiëntie van machines en apparatuur te verbeteren
- 7  (weet niet \ geen antwoord)

**QUESTION 140****MULTIPLE**ROTATED ORDER  
MINIMAL VALUE [ 2 ]  
MAXIMAL VALUE [ 2 ]

1.4

Graag zouden we willen weten wat voor uw bedrijf de twee meest belangrijke onvervulde behoeften zijn als het gaat om innovatie.  
Welke van de volgende zijn dat voor u?  
(ENQ.: Lees op - Twee antwoorden verwacht, vraag door!)

- 1  Het ontdekken of het mobiliseren van human resources
- 2  Het aanboren van klanten en/of markten met belangstelling voor innovatie
- 3  Het ontdekken of gebruiken van nieuwe technologieën
- 4  Het ontdekken of het mobiliseren van financiële bronnen
- 5  Het uitwisselen van kennis of netwerken met andere organisaties
- 6  Het beschermen van uw intellectuele eigendom
- 7  (Geen van de voorgaande, maar deze is de belangrijkste, namelijk..)
- 8  (Behoeften allemaal even belangrijk)
- 9  (Weet niet \ Geen antwoord)

**QUESTION 141****OPEN**

IF [ Q140, 7 ]

2e Anders, nl...

**QUESTION 150**

Elk van de volgende middelen die ik nu ga opnoemen kan voor uw bedrijf van belang zijn voor het verkrijgen van toegang tot geavanceerde technologie.

Kunt aangeven hoe geschikt of ongeschikt elk middel is voor het verkrijgen van toegang tot geavanceerde technologie?

*PUT IN 1 "Aankoop van geavanceerde machinerie en uitrusting"*

**QUESTION 151**

1.5

Aankoop van geavanceerde machinerie en uitrusting

Hoe geschikt is dit middel (voor het verkrijgen van toegang tot geavanceerde technologie)?

(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk geschikt
- 2  Tamelijk ongeschikt
- 3  (Noch geschikt, noch ongeschikt)
- 4  (Weet niet \ Geen antwoord)

*PUT IN 1 "Samenwerking met leveranciers of klanten"*

**QUESTION 151**

1.5

Samenwerking met leveranciers of klanten

Hoe geschikt is dit middel (voor het verkrijgen van toegang tot geavanceerde technologie)?

(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk geschikt
- 2  Tamelijk ongeschikt
- 3  (Noch geschikt, noch ongeschikt)
- 4  (Weet niet \ Geen antwoord)

*PUT IN 1 "Uitvoeren van in-house Research & Development"*

**QUESTION 151**

1.5

Uitvoeren van in-house Research & Development

Hoe geschikt is dit middel (voor het verkrijgen van toegang tot geavanceerde technologie)?

(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk geschikt
- 2  Tamelijk ongeschikt
- 3  (Noch geschikt, noch ongeschikt)
- 4  (Weet niet \ Geen antwoord)

*PUT IN 1 "Samenwerking met universiteiten of specialisten op het gebied van Research & Development"*

**QUESTION 151**

1.5

Samenwerking met universiteiten of specialisten op het gebied van Research & Development  
Hoe geschikt is dit middel (voor het verkrijgen van toegang tot geavanceerde technologie)?

(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk geschikt
- 2  Tamelijk ongeschikt
- 3  (Noch geschikt, noch ongeschikt)
- 4  (Weet niet | Geen antwoord)

PUT IN 1 "Aankoop van extern intellectueel bezit (aankoop van licenties)"

**QUESTION 151**

1.5

Aankoop van extern intellectueel bezit (aankoop van licenties)  
Hoe geschikt is dit middel (voor het verkrijgen van toegang tot geavanceerde technologie)?

(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk geschikt
- 2  Tamelijk ongeschikt
- 3  (Noch geschikt, noch ongeschikt)
- 4  (Weet niet | Geen antwoord)

**QUESTION 160**

1.6

Vindt u dat de capaciteit van uw bedrijf om te innoveren  
vergeleken met twee jaar geleden:

(ENQ.: Lees op, slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Is toegenomen
- 2  Is afgenomen of
- 3  Ongewijzigd is gebleven
- 4  (Weet niet | Geen antwoord)

**QUESTION 200**

Nu over de ervaringen van uw bedrijf met partijen die betrokken  
waren bij de verschillende stadia van uw innovatieve inspanningen.  
Als we het hebben over de ervaringen van uw bedrijf in het  
verleden voor wat betreft innovatie, bent u dan tamelijk tevreden  
of tamelijk ontevreden met de ondersteuning van de volgende  
instellingen of organisaties:

PUT IN 2 "De Kamers van Koophandel"

**QUESTION 210**[SHOW HELPSCREEN](#)

2.1

De Kamers van Koophandel

Bent u..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk tevreden, of
- 2  Tamelijk ontevreden
- 3  (Noch tevreden, noch ontevreden)
- 4  (Weet niet | Geen antwoord)



PUT IN 2 "Banken"

**QUESTION 210**

SHOW HELPSCREEN

2.1

Banken

Bent u..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk tevreden, of
- 2  Tamelijk ontevreden
- 3  (Noch tevreden, noch ontevreden)
- 4  (Weet niet \ Geen antwoord)

PUT IN 2 "Verzekeringsmaatschappijen"

**QUESTION 210**

SHOW HELPSCREEN

2.1

Verzekeringsmaatschappijen

Bent u..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk tevreden, of
- 2  Tamelijk ontevreden
- 3  (Noch tevreden, noch ontevreden)
- 4  (Weet niet \ Geen antwoord)

PUT IN 2 "Accountants"

**QUESTION 210**

SHOW HELPSCREEN

2.1

Accountants

Bent u..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk tevreden, of
- 2  Tamelijk ontevreden
- 3  (Noch tevreden, noch ontevreden)
- 4  (Weet niet \ Geen antwoord)

PUT IN 2 "Beroepsverenigingen"

**QUESTION 210**

SHOW HELPSCREEN

2.1

Beroepsverenigingen

Bent u..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk tevreden, of
- 2  Tamelijk ontevreden
- 3  (Noch tevreden, noch ontevreden)
- 4  (Weet niet \ Geen antwoord)

PUT IN 2 "Vakbonden"

**QUESTION 210**[SHOW HELPSCREEN](#)

2.1

Vakbonden

Bent u..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk tevreden, of
- 2  Tamelijk ontevreden
- 3  (Noch tevreden, noch ontevreden)
- 4  (Weet niet | Geen antwoord)

PUT IN 2 "Uw personeel"

**QUESTION 210**[SHOW HELPSCREEN](#)

2.1

Uw personeel

Bent u..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk tevreden, of
- 2  Tamelijk ontevreden
- 3  (Noch tevreden, noch ontevreden)
- 4  (Weet niet | Geen antwoord)

PUT IN 2 "Nationale instanties die patenten toekennen"

**QUESTION 210**[SHOW HELPSCREEN](#)

2.1

Nationale instanties die patenten toekennen

Bent u..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk tevreden, of
- 2  Tamelijk ontevreden
- 3  (Noch tevreden, noch ontevreden)
- 4  (Weet niet | Geen antwoord)

PUT IN 2 "Europese instanties"

**QUESTION 210**[SHOW HELPSCREEN](#)

2.1

Europese instanties

Bent u..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk tevreden, of
- 2  Tamelijk ontevreden
- 3  (Noch tevreden, noch ontevreden)
- 4  (Weet niet | Geen antwoord)

PUT IN 2 "Nationale autoriteiten"

**QUESTION 210**

SHOW HELPSCREEN

2.1

Nationale autoriteiten

Bent u..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Tamelijk tevreden, of
- 2  Tamelijk ontevreden
- 3  (Noch tevreden, noch ontevreden)
- 4  (Weet niet | Geen antwoord)

**QUESTION 300**

Nu even over innovatie voor wat betreft nieuwe benaderingen op het gebied van organisatie en management in uw bedrijf.

**QUESTION 310**

ROTATED ORDER

3.1.1

Op welke van de volgende nieuwe benaderingen op het gebied van management van innovatie zal uw bedrijf zich TEN EERSTE voornamelijk richten in de komende twee jaar.

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  De invoering van nieuwe procestechnologieën
- 2  De relatie met toeleveranciers\gebruikers
- 3  Logistiek, wijze van aflevering
- 4  Nieuwe eigenschappen van producten\diensten
- 5  De verwerking van gegevens en informatie
- 6  De herstructurering van het besluitvormingsproces
- 7  (Weet niet | Geen antwoord)

**QUESTION 315**

ROTATED ORDER

DON'T DISPLAY ANSWER CATEGORIES MENTIONED IN Q310  
IF | # Q310, 7 |

3.1.2

Op welke van de volgende nieuwe benaderingen op het gebied van management van innovatie zal uw bedrijf zich TEN TWEEDE voornamelijk richten in de komende twee jaar.

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  De invoering van nieuwe procestechnologieën
- 2  De relatie met toeleveranciers\gebruikers
- 3  Logistiek, wijze van aflevering
- 4  Nieuwe eigenschappen van producten\diensten
- 5  De verwerking van gegevens en informatie
- 6  De herstructurering van het besluitvormingsproces
- 7  (Weet niet | Geen antwoord)

**QUESTION 320**

ROTATED ORDER

3.2

Wanneer u nieuwe management methodes of -benaderingen voor uw bedrijf zou willen invoeren, zou u dan bij voorkeur advies willen inwinnen van..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Toeleveranciers of klanten
- 2  Onderzoeks instellingen (openbaar of particulier)
- 3  Particuliere adviseurs buiten uw bedrijf
- 4  Openbare of semi-openbare advies centra
- 5  (Weet niet \ Geen antwoord)

PUT IN 3 "bedrijven IN HET ALGEMEEN te stimuleren om te innoveren"

**QUESTION 410**

4.1

Is het creëren van een Gemeenschapsoctrooi dat de wetgeving op het gebied van het intellectuele eigendom in de Europese Unie zal harmoniseren, naar uw mening zeer effectief, tamelijk effectief, tamelijk ineffectief of zeer ineffectief om..

bedrijven IN HET ALGEMEEN te stimuleren om te innoveren

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Zeer effectief
- 2  Tamelijk effectief
- 3  Tamelijk ineffectief
- 4  Zeer ineffectief
- 5  (Weet niet \ Geen antwoord)

PUT IN 3 "UW BEDRIJF te stimuleren om te innoveren"

**QUESTION 410**

4.1

Is het creëren van een Gemeenschapsoctrooi dat de wetgeving op het gebied van het intellectuele eigendom in de Europese Unie zal harmoniseren, naar uw mening zeer effectief, tamelijk effectief, tamelijk ineffectief of zeer ineffectief om..

UW BEDRIJF te stimuleren om te innoveren

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Zeer effectief
- 2  Tamelijk effectief
- 3  Tamelijk ineffectief
- 4  Zeer ineffectief
- 5  (Weet niet \ Geen antwoord)

**QUESTION 500**

Geeft u voor elk van de volgende beweringen telkens aan of u het er helemaal mee eens bent, tamelijk mee eens, tamelijk mee oneens of helemaal mee oneens bent.

PUT IN 4 "Omdat de tijd die nodig is vanaf het ontwerpen en vervaardigen van een nieuw product of een nieuwe dienst tot aan het op de markt brengen ervan steeds korter wordt zouden bedrijven hun inspanningen om te innoveren moeten vergroten."

**QUESTION 510**

5.1

Omdat de tijd die nodig is vanaf het ontwerpen en vervaardigen van een nieuw product of een nieuwe dienst tot aan het op de markt brengen ervan steeds korter wordt zouden bedrijven hun inspanningen om te innoveren moeten vergroten.

Bent u het hier:

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Helemaal mee eens
- 2  Tamelijk mee eens
- 3  Tamelijk mee oneens of
- 4  Helemaal mee oneens
- 5  (Weet niet \ Geen antwoord)

*PUT IN 4 "Kijkend naar de markt waarop uw bedrijf vandaag de dag opereert bent u verplicht te innoveren. "*

**QUESTION 510**

5.1

Kijkend naar de markt waarop uw bedrijf vandaag de dag opereert bent u verplicht te innoveren.

Bent u het hier:

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Helemaal mee eens
- 2  Tamelijk mee eens
- 3  Tamelijk mee oneens of
- 4  Helemaal mee oneens
- 5  (Weet niet \ Geen antwoord)

*PUT IN 4 "Globalisatie van markten biedt de kans om te innoveren. "*

**QUESTION 510**

5.1

Globalisatie van markten biedt de kans om te innoveren.

Bent u het hier:

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  Helemaal mee eens
- 2  Tamelijk mee eens
- 3  Tamelijk mee oneens of
- 4  Helemaal mee oneens
- 5  (Weet niet \ Geen antwoord)

**QUESTION 520**

5.2

Verwacht u dat uw markt vergeleken met nu, in de komende jaren voor de invoering van innovatieve producten..

(ENQ.: Lees op - Slechts één antwoord mogelijk)

- 1  meer ontvankelijk zal worden
- 2  hetzelfde zal blijven of
- 3  minder ontvankelijk zal worden
- 4  (Weet niet \ Geen antwoord)

**QUESTION 530****MULTIPLE**  
ROTATED ORDER  
MINIMAL VALUE [ 2 ]  
MAXIMAL VALUE [ 2 ]

5.3

Als we het hebben over innovatie, op welk gebied verwacht u dan in de komende jaren voor uw bedrijf de twee meest positieve effecten van de Europese Interne Markt?

Kunt u van de volgende gebieden de TWEE BELANGRIJKSTE noemen?

(ENQ.: Lees op - Twee antwoorden verwacht, vraag door!)

- 1  Goedkopere of beter beschikbare leveranties vanuit andere regio's in Europa
- 2  Betere toegang tot nieuwe markten in de Europese Unie voor verkoop van uw producten en diensten
- 3  Betere toegang tot nieuwe technologieën, apparatuur of onderzoeksresultaten
- 4  Verbeterde regels, die voorzien in gelijke kansen voor met elkaar concurrerende bedrijven in Nederland en over de grens
- 5  Betere samenwerking met andere Europese bedrijven om te innoveren
- 6  (Anders, nl..)
- 7  (Weet niet \ Geen antwoord)

**QUESTION 949**

Dat was de laatste vraag.

Heeft u nog opmerkingen voor wat betreft dit vraaggesprek \ deze vragenlijst?

(ENQ.: Indien opmerkingen, beschrijf deze dan zo kort mogelijk.)

- 1  Ja, namelijk..
- 2  Nee

**QUESTION 950**

We danken u voor uw deelname aan dit onderzoek.

(Enq.: tik een 1 in)

- 1  Geslaagd gesprek

**QUESTION 951**

Heeft u als enquêteur nog opmerkingen voor wat betreft dit vraaggesprek \ deze vragenlijst?

Zo ja, beschrijf deze dan zo kort mogelijk.

- 1  Ja, namelijk..
- 2  Nee

SAVE CURRENT TIME IN Q7020

**QUESTION 9904**

Dan heb ik verder geen vragen voor u.

Dank u wel voor uw medewerking.

- 4  stratificatie bereikt

END OF INTERVIEW, NOT SUCCESFULL, DATA WILL BE WRITTEN

**QUESTION 9902**

Dan heb ik verder geen vragen voor u.

Dank u voor uw medewerking.

- 2  buiten doelgroep

END OF INTERVIEW, NOT SUCCESFULL, DATA WILL BE WRITTEN

**QUESTION 990**

Dan heb ik verder geen vragen meer.

Hartelijk Dank.

(Enq.: Noteer weigering)

- 1  Weigering (te druk etc.)
- 2  Weigering (principeel)
- 3  Weigering (ziek\afwezig)
- 4  Weigering (wel mondelingschriftelijk)
- 5  Weigering (geen toestemming)
- 6  Respondent buiten doelgroep
- 7  Reeds ondervraagd

END OF INTERVIEW, NOT SUCCESFULL, DATA WILL BE WRITTEN