

ZA5558

**Flash Eurobarometer 320
(European Contract Law in Business-to-Business Transactions)**

**Country Questionnaire
Czech Republic**

F1320
FLASH EUROBAROMETER
Business attitudes towards cross-border business-to-business transactions and the usefulness of a European contract law

SCREENER

D01. Zapojuje se vaše firma do mezifiremních obchodních transakcí (B2B, business-to-business, tj. transakce mezi vaší firmou, jakožto prodejcem či kupujícím, a jinými firmami)?

- Ano 1
- Ne2 [PODĚKUJTE A UKONČETE]
- [Neví/neodpověděl(a)] 9 [PODĚKUJTE A UKONČETE]

D02. Které z následujících tvrzení odpovídá vaší situaci?

- Momentálně přeshraničně prodáváme podnikům/nakupujeme od podniků z jiných zemí EU 1
- Zvažujeme přeshraniční prodej podnikům/nákup od podniků z jiných zemí EU v budoucnu 2
- NEMÁME zájem o přeshraniční prodej podnikům/nákup od podniků z jiných zemí EU ... 3 [PODĚKUJTE A UKONČETE]
- [Neví/neodpověděl(a)]9 [PODĚKUJTE A UKONČETE]

D03. Jaký typ mezifiremních transakcí (B2B) hlavně provádíte?

- Prodej/nákup zboží (včetně produktů z výroby, služeb pro volný čas a ubytování/stravování atd.) 1
- Prodej/nákup digitálních výrobků (např. CD, DVD, software, hudba a filmy ke stažení) ... 2
- Prodej/nákup finančních služeb 3
- Prodej/nákup jiných služeb4 [PODĚKUJTE A UKONČETE]
- [Neví/neodpověděl(a)] 9

DEMOGRAPHICS

D1. Kolik zaměstnanců je ve vaší firmě?

- Zaměstnanci
- Neví/neodpověděl(a)..... 99999999

D2. Jaký byl obrat vaší společnosti v roce 2009?

-Kč
- Neví/neodpověděl(a)..... 99999999

D3. Která z následujících produktových kategorií má největší podíl na vašem prodeji?

[POUZE JEDNA MOŽNÁ ODPOVĚĎ]

- Auta, motorová vozidla a součástky 1
- Oblečení, obuv a doplňky (včetně šperků a kosmetiky) 2
- Finanční a pojišťovací služby 3
- Potraviny a nápoje..... 4

- Nábytek, domovní vybavení a dekorace (včetně kutilského zboží a údržbářských produktů)	5
- Přístroje pro domácnost, elektronické zboží a zboží založené na informačních technologiích	6
- Zboží pro volný čas (např. knihy, audiovizuální materiály, hračky...)	7
- Výrobky ze strojírenského odvětví, např. strojní zařízení	8
- Digitální produkty	9
- Jiné zboží	10
- [Neví/neodpověděl(a)]	99

D4. Je vaše firma zapojena do mezifirmních (B2B) transakcí zejména jako kupující, či jako prodejce?

- Hlavně jako kupující	1
- Hlavně jako prodejce	2
- Stejnou měrou jako kupující i jako prodejce	3
- [Neví/neodpověděl(a)]	9

D5. Jaký z následujících prodejních kanálů používáte?

[MOŽNOST VÍCE ODPOVĚDÍ]

- Prodej v prodejnách firmy	1
- Internet	2
- Telefon, pošta či jiné prostředky komunikace na dálku	3
- Podomní prodej a jiné způsoby prodeje mimo prostory firemních prodejen	4
- [Neví/neodpověděl(a)]	9

D6. V kolika dalších zemích EU kromě České republiky momentálně provádíte přeshraniční transakce?

[POUZE JEDNA ODPOVĚĎ]

- [] [] Země (0 – 26)	
- [Neví/neodpověděl(a)]	99

MAIN QUESTIONNAIRE

[PTEJTE SE VŠECH]

Q1. Které smluvní právo nejčastěji upravuje vaše mezifirmní (B2B) přeshraniční transakce v EU?

[POUZE JEDNA MOŽNÁ ODPOVĚĎ]

- Národní smluvní právo České republiky	1
- Národní smluvní právo té země, ve které má sídlo druhá strana	2
- Národní smluvní právo třetí země	3
- Smluvní právo, jež se nevztahuje k žádné konkrétní zemi, např. mezinárodní úmluvy či zásady UNIDROIT	4
- [Neví/neodpověděl(a)]	9

[PTEJTE SE VŠECH]

Q2. Jaký dopad mají následující potenciální překážky na vaše rozhodnutí o přeshraničním prodeji firmám / nákupu od firem z jiných zemí EU?

[PŘEČTĚTE – ROTUJTE - JEDNA ODPOVĚĎ NA ŘÁDEK]

- Velký dopad	4
- Nějaký dopad	3
- Minimální dopad	2
- Žádný dopad	1
- [Neví/neodpověděl(a)]	9

A - Jazyk (komunikační problémy, překlad dokumentů atd.)	1 2 3 4 9
B - Potíže s nalezením shody o aplikovatelném zahraničním smluvním právu.....	1 2 3 4 9
C - Potíže s vyhledáváním informací o opatřeních v zahraničním smluvním právu	1 2 3 4 9
D - Kulturní rozdíly	1 2 3 4 9
E - Daňové předpisy	1 2 3 4 9
F - Formální požadavky, např. udělení licence, registrační procedury	1 2 3 4 9
G - Problémy při řešení přeshraničních sporů včetně nákladů na soudní spory v zahraničí.....	1 2 3 4 9
H - Získání právní rady ohledně zahraničního smluvního práva	1 2 3 4 9
I - Problémy s přeshraničním doručováním	1 2 3 4 9
J - Poprodejní podpora v zahraničí.....	1 2 3 4 9
K - Jiné.....	1 2 3 4 9

[PTEJTE SE Q3, POUZE POKUD odpovědi obsahují velký, nějaký či minimální dopad na alespoň jedno z následujících]:

- Q2 B - Potíže s nalezením shody o aplikovatelném zahraničním smluvním právu = 4 NEBO 3 NEBO 2, nebo**
Q2 C - Potíže s vyhledáváním informací o opatřeních v zahraničním smluvním právu = 4 NEBO 3 NEBO 2, nebo
Q2 G - Problémy při řešení přeshraničních sporů včetně nákladů na soudní spory v zahraničí = 4 NEBO 3 NEBO 2, nebo
Q2 H - Získání právní rady ohledně zahraničního smluvního práva = 4 NEBO 3 NEBO 2]

Q3. Uvedli jste, že některé problémy spojené se smluvním právem mají dopad na vaše přeshraniční mezifiremní (B2B) transakce. Jak často vás tyto překážky odradily od provázení přeshraničních transakcí?
[POUZE JEDNA MOŽNÁ ODPOVĚĎ]

- Vždy	4
- Často.....	3
- Nepříliš často	2
- Nikdy.....	1
- [Neví/neodpověděl(a)]	9

[PTEJTE SE VŠECH]

Q4. Kdybyste si mohli zvolit, že se vaše přeshraniční mezifiremní (B2B) transakce s partnerem z jiné země EU budou řídit jednotným evropským smluvním právem, jaká je pravděpodobnost, že byste tuto možnost využili?

[POUZE JEDNA MOŽNÁ ODPOVĚĎ]

- Velmi pravděpodobné	4
- Pravděpodobné	3
- Nepravděpodobné.....	2
- Velmi nepravděpodobné	1
- [Neví/neodpověděl(a)]	9

[PTEJTE SE VŠECH]

Q5. Kdybyste si mohli zvolit, že se vaše přeshraniční mezifiremní (B2B) transakce s partnerem z jiné země EU budou řídit jednotným evropským smluvním právem, vaše přeshraniční operace by se...

[POUZE JEDNA MOŽNÁ ODPOVĚĎ]

- značně zvýšily	4
- částečně zvýšily	3
- nezměnily	2
- snížily?	1
- [Neví/neodpověděl(a)]	9

[POKUD Q5="značně zvýšily" nebo "částečně zvýšily"]

Q6. Pokud byste si mohli vybrat jednotné evropské smluvní právo, v kolika dalších zemích EU odhadujete, že byste prováděli přeshraniční mezifiremní (B2B) transakce?

[POUZE JEDNA MOŽNÁ ODPOVĚĎ]

- v 6 či více nových zemích EU 4
- v 3-5 nových zemích EU..... 3
- v 1 až 2 nových zemích EU..... 2
- [žádné zvýšení v počtu zemí] 1
- [Neví/neodpověděl(a)] 9

[PTEJTE SE VŠECH]

Q7. Pokud by bylo vytvořeno jednotné evropské smluvní právo, čemu byste pro své přeshraniční mezifiremní (B2B) transakce dávali přednost?

[POUZE JEDNA MOŽNÁ ODPOVĚĎ]

- Jednotné smluvní právo Evropské unie, jež by nahradilo 27 národních smluvních práv 1
- Jednotné smluvní právo Evropské unie, jež byste si mohli vybrat jako alternativu k národnímu právu a to pouze, pokud by šlo o přeshraniční transakce 2
- Jednotné smluvní právo Evropské unie, jež byste si mohli vybrat jako alternativu k národnímu právu, jak pro přeshraniční tak pro domácí transakce. 3
- [Neví/neodpověděl(a)] 9