

F1320
FLASH EUROBAROMETER
Business attitudes towards cross-border business-to-business transactions and the usefulness of a European contract law

SCREENER

D01. Részt vesz Ön cégek között zajló ügyletekben? (azaz olyan ügyletekben, amelyek az Ön cége, mint eladó vagy vevő, és más cégek közt zajlanak?)

- Igen 1
- Nem 2 [KÖSZÖND MEG ÉS FEJEZD BE AZ INTERJÚT]
- [NT/NV] 9 [KÖSZÖND MEG ÉS FEJEZD BE AZ INTERJÚT]

D02. A következő állítások közül melyik jellemzi az Ön helyzetét?

- Jelenleg folytatunk határon átnyúló eladást és /vagy vásárlást más EU országbeli cégeknek és /vagy cégektől 1
- Fontolgatjuk, hogy folytassunk határon átnyúló eladást/vásárlást más EU-országbeli cégeknek/-től a jövőben 2
- NEM akarunk foglalkozni határon átnyúló eladásokkal és / vagy vásárlásokkal más EU-országbeli cégektől/-nek 3 [KÖSZÖND MEG ÉS FEJEZD BE AZ INTERJÚT]
- [NT/NV] 9 [KÖSZÖND MEG ÉS FEJEZD BE AZ INTERJÚT]

D03. Milyen típusú cégek közötti ügyletekben vesznek Önök főként részt?

- Termékek eladása/beszerzése (beleértve a feldolgozóipari termékeket, szabadidős termékeket, hotelek/éttermeket) 1
- Digitális termékek eladása/beszerzése (például CD, DVD, szoftver, letölthető zene és filmek) 2
- Pénzügyi szolgáltatások eladása/beszerzése 3
- Egyéb szolgáltatások eladása/beszerzése .. 4 [KÖSZÖND MEG ÉS FEJEZD BE AZ INTERJÚT]
- [NT/NV] 9

DEMOGRAPHICS

D1. Hány alkalmazottja van az Ön cégének?

- Alkalmazott
- NT/NV 99999999

D2. Mekkora volt a cége árbevétele 2009-ben?

-forint
- NT/NV 99999999

D3. A következő termékkategóriák közül melyiknek a legnagyobb az aránya az értékesítésben?

[CSAK EGY VÁLASZ LEHETSÉGES]

- Autók, gépjárművek és alkatrész 1
- Ruházat, cipő és ruházati kiegészítő (beleértve az ékszereket és kozmetikumokat) 2

- Pénzügyi és biztosítási szolgáltatások	3
- Étel és ital	4
- Bútor, lakberendezés és dekoráció (beleértve a barkácsárut és karbantartással kapcsolatos termékeket).....	5
- Háztartási gépek, elektronikus termékek és információs technológiával kapcsolatos termékek	6
- Szabadidős termékek (pl. könyv, audiovizuális anyagok, játékok)	7
- Gépészeti termékek, pl gépek	8
- Digitális termékek.....	9
- Egyéb termékek.....	10
- [NT/NV].....	99

D4. Önök főként mint vásárlók vagy mint eladók vesznek részt a cégek közötti ügyletekben?

- Főként, mint vásárlók	1
- Főként mint eladók.....	2
- Egyforma arányban mint vásárlók és mint eladók	3
- [NT/NV].....	9

D5. A felsoroltak közül mely értékesítési csatornákat használja?

[TÖBB VÁLASZ IS LEHETSÉGES]

- Helyszíni értékesítés (pl. üzletben).....	1
- Internet.....	2
- Telefon, posta és egyéb távolsági kommunikáció	3
- A fogyasztók lakhelyén történő személyes értékesítés és egyéb, bolton kívüli csatornák használata.....	4
- [NT/NV].....	9

D6. Magyarországon kívül hány EU országban folytatnak jelenleg határon átnyúló ügyleteket?

[CSAK EGY VÁLASZ LEHETSÉGES]

- [][]országok (0 – 26)	
- [NT/NV].....	99

MAIN QUESTIONNAIRE

[MINDENKITŐL KÉRDEZD]

Q1. Melyik ország szerződési joga szabályozza leggyakrabban az Ön cégének határon átnyúló ügyleteit az EU-ban?

[CSAK EGY VÁLASZ LEHETSÉGES]

- A magyar szerződési jog	1
- Annak az országnak a szerződési joga, ahol a másik cég székhelye található	2
- Egy harmadik ország szerződési joga.....	3
- Nem egy konkrét ország szerződési joga - azaz pl nemzetközi egyezmények vagy az UNIDROIT elvek	4
- [NT/NV].....	9

[MINDENKITŐL KÉRDEZD]

Q2. Mennyire befolyásolják a következő lehetséges akadályok az Önök azon döntését, hogy folytassanak-e eladást/vásárlást határon átnyúló kereskedelem keretén belül más EU országbeli cégeknek/cégektől?

[OLVASD FEL – ROTÁLD - CSAK EGY VÁLASZ SORONKÉNT]

- Jelentős befolyással bír	4
- Valamekkora befolyással bír	3
- Minimális befolyással bír.....	2
- Semekkora befolyással sem bír	1
- [NT/NV]	9
A - Nyelvi akadályok (kommunikációs problémák, dokumentumok fordítása, stb)	1 2 3 4 9
B - Nehezen egyeznek meg az alkalmazandó külföldi szerződési jogban	1 2 3 4 9
C - Nehéz ismereteket szerezni a külföldi szerződési jog rendelkezéseiről	1 2 3 4 9
D - Kulturális különbségek.....	1 2 3 4 9
E - Adóügyi szabályozás	1 2 3 4 9
F - Formális követelmények, pl engedélyek, regisztrációs eljárások.....	1 2 3 4 9
G - Határon átnyúló konfliktusok megoldásával kapcsolatos problémák, beleértve a külföldi pereskedés költségeit.....	1 2 3 4 9
H - Jogi tanács szerzése a külföldi szerződési jogot illetően	1 2 3 4 9
I - Problémák a határon átnyúló kézbesítést illetően	1 2 3 4 9
J - Az eladást követő karbantartás költségei külföldön.....	1 2 3 4 9
K - Egyéb.....	1 2 3 4 9

[A Q3-AT CSAK AKKOR KÉRDEZD, HA A VÁLASZOK KÖZT SZEREPEL A "NAGY BEFOLYÁS" "VALAMEKKORA BEFOLYÁS" VAGY "MINIMÁLIS BEFOLYÁS" LEGALÁBB AZ ALÁBBIK VALAMELYIKÉRE:

Q2B - "Nehezen egyeznek meg az alkalmazandó külföldi szerződési jogban" = 4 vagy 3 vagy 2

Q2C "Nehéz ismereteket szerezni a külföldi szerződési jog rendelkezéseiről" = 4 VAGY 3 VAGY 2

q2g - "Határon átnyúló konfliktusok megoldásával kapcsolatos problémák, beleértve a külföldi pereskedés költségeit" = 4 VAGY 3 VAGY 2

Q2H - "Jogi tanács szerzése a külföldi szerződési jogot illetően" = 4 VAGY 3 VAGY 2]

Q3. Ön azt mondta, hogy egyes szerződési joggal kapcsolatos problémák befolyással bírnak az Ön cégének határon átnyúló, más cégekkel folytatott ügyleteire. Milyen gyakran riasztották el az Ön cégét ezek az akadályok határon átnyúló ügyletek folytatásától?

[CSAK EGY VÁLASZ LEHETSÉGES]

- Mindig.....	4
- Gyakran	3
- Nem nagyon gyakran.....	2
- Soha	1
- [NT/NV].....	9

[MINDENKITŐL KÉRDEZD]

Q4. Ha lehetőség volna arra, hogy egy másik EU-országbeli partnercéggel folytatott határon átnyúló ügyleteinél egy egységes európai szerződési jogot alkalmazását válassza, milyen valószínűséggel használná ezt?

[CSAK EGY VÁLASZ LEHETSÉGES]

- Nagy valószínűséggel.....	4
- Valószínűleg.....	3
- Nem valószínű	2
- Egyáltalán nem valószínű	1
- [NT/NV].....	9

[MINDENKITŐL KÉRDEZD]

Q5. Ha választhatna egy egységes európai szerződési jogot a más cégekkel folytatott határon átnyúló ügyleteihez az EU-ban, az Ön határon átnyúló ügyleteinek mennyisége...

[CSAK EGY VÁLASZ LEHETSÉGES]

- lényegesen emelkedne.....	4
-----------------------------	---

- kicsit emelkedne..... 3
- Nem változna, vagy 2
- Csökkenne? 1
- [NT/NV]..... 9

[AKKOR KÉRDEZD, HA Q5 = "lényegesen emelkedne" vagy "kicsit emelkedne"]

Q6. Ha választhatna egy egységes európai szerződési jogot, mit gondol, hány további EU országban folytatna határon átnyúló ügyleteket más cégekkel?

[CSAK EGY VÁLASZ LEHETSÉGES]

- 6 vagy több új EU országban 4
- 3-5 új EU országban 3
- 1-2 új EU országban 2
- [Nem növekedne az országok száma] 1
- [NT/NV]..... 9

[MINDENKITŐL KÉRDEZD]

Q7. Ha kidolgoznának egy egységes európai szerződési jogot, a következő megoldások melyikét részesítené előnyben a más cégekkel folytatott ügyleteiben?

[CSAK EGY VÁLASZ LEHETSÉGES]

- Egy közös EU szerződési jog, amely felváltja a 27 nemzeti szerződési jogot..... 1
- Olyan európai szerződési jog, amit alternatívaként választhatna a nemzeti jogokkal szemben kizárólag a határon átnyúló ügyletek esetében..... 2
- Olyan európai szerződési jog, amit alternatívaként választhatna a nemzeti jogokkal szemben mind a határon átnyúló, mind pedig a belföldi ügyletek esetében..... 3
- [NT/NV]..... 9