

ZA5558

**Flash Eurobarometer 320
(European Contract Law in Business-to-Business Transactions)**

**Country Questionnaire
Sweden**

F1320
FLASH EUROBAROMETER
Business attitudes towards cross-border business-to-business transactions and the usefulness of a European contract law

SCREENER

D01. Är ni involverade i företag-till-företagstransaktioner (t.ex. transaktioner mellan ert företag - som säljare eller köpare - och andra företag)?

- Ja..... 1
- Nej 2 [TACKA OCH AVSLUTA]
- [Vet ej/inget svar]..... 9 [TACKA OCH AVSLUTA]

D02. Vilka av följande påståenden stämmer in på er situation?

- För närvarande säljer/köper vi gränsöverskridande till/från företag i andra EU-länder.... 1
- Vi överväger att sälja/köpa gränsöverskridande till/från företag i andra EU-länder i framtiden 2
- Vi är INTE intresserade av att sälja/köpa gränsöverskridande till företag från andra EU-länder 3 [TACKA OCH AVSLUTA]
- [Vet ej/inget svar] 9 [TACKA OCH AVSLUTA]

D03. I vilken typ av företag-till-företagstransaktioner sysslar ni huvudsakligen med?

- Försäljning/inköp av varor (... inklusive produkter från tillverkning, fritidsartiklar och hotell / restauranger m.m.)..... 1
- Försäljning/inköp av digitala produkter (t.ex. CD-skivor, DVD-skivor, mjukvara, nedladdningsbar musik och filmer) 2
- Försäljning/inköp av finansiella tjänster 3
- Försäljning/inköp av andra tjänster 4 [TACKA OCH AVSLUTA]
- [Vet ej/inget svar]..... 9

DEMOGRAPHICS

D1. Hur många anställda har ditt företag?

- Anställda
- Vet ej/inget svar 99999999

D2. Vad var ditt företags omsättning för 2009?

-Kr
- Vet ej/inget svar 99999999

D3. Vilken av följande produktkategorier är den största av er försäljning?

[ENDAST ETT SVAR MÖJLIGT]

- Bilar, motorfordon och -delar 1
- Kläder, skor och accessoarer (inklusive smycken och kosmetika) 2
- Finansiella tjänster och försäkrings tjänster..... 3

- Mat och dryck.....	4
- Möbler, inredning och prydnadsaker (inklusive gör det själv-gods och underhållsprodukter)	5
- Hushållsapparater, elektroniska varor och IT-varor	6
- Fritidsvaror (såsom böcker, audiovisuella material, leksaker...)	7
- Produkter från ingenjörsektorn, t.ex. maskiner.....	8
- Digitala produkter	9
- Andra varor.....	10
- [Vet ej/inget svar].....	99

D4. Är ni huvudsakligen involverade med företag-till-företag transaktioner som köpare eller säljare?

- Huvudsakligen som köpare	1
- Huvudsakligen som säljare	2
- Lika stor del köpare som säljare	3
- [Vet ej/inget svar].....	9

D5. Vilka av följande försäljningskanaler använder ni?

[FLERA SVAR ÄR MÖJLIGT]

- Direktförsäljning	1
- Internet.....	2
- Telefon, post eller annan distanskommunikation	3
- Dörrförsäljning eller andra uteförsäljningskanaler	4
- [Vet ej/inget svar].....	9

D6. Utöver Sverige, i hur många andra EU-länder gör ni för närvarande gränsöverskridande transaktioner?

[ENDAST ETT SVAR]

- [][]Länder (0 – 26)	
- [Vet ej/inget svar].....	99

MAIN QUESTIONNAIRE

[FRÅGA ALLA]

Q1. Vilken kontraktslagstiftning brukar reglera era gränsöverskridande företag-till-företagstransaktioner inom EU?

[ENDAST ETT SVAR MÖJLIGT]

- Sveriges nationella kontraktslag.....	1
- Den nationella kontraktslag som gäller i det land där den andra parten finns.....	2
- Ett tredje lands nationella kontraktslag	3
- Kontraktslagar som inte är bundna till något specifikt land, t.ex. internationella avtal eller UNIDROIT-regler	4
- [Vet ej/inget svar].....	9

[FRÅGA ALLA]

Q2. Vilken inverkan har följande potentiella hinder för era beslut att sälja / köpa över gränserna till / från företag från andra EU-länder?

[LÄS UPP – ROTERA - ETT SVAR PER RAD]

- Stor inverkan	4
- Viss inverkan	3

- Minimal inverkan	2
- Ingen inverkan.....	1
- [Vet ej/inget svar]	9
A - Språk (kommunikationsproblem, översättning av dokument etc)	1 2 3 4 9
B - Svårigheter att enas om tillämplig utländsk kontraktslag	1 2 3 4 9
C - Svårigheter att få reda på villkoren för utländsk kontraktslag	1 2 3 4 9
D - Kulturskillnader	1 2 3 4 9
E - Skattebestämmelser	1 2 3 4 9
F - Formella krav t.ex. licensiering, registrationsprocedurer	1 2 3 4 9
G - Problem att lösa gränsöverskridande konflikter, inklusive kostnader för rättstvister utomlands	1 2 3 4 9
H - Erhålla juridisk rådgivning angående utländsk kontraktslag	1 2 3 4 9
I - Problem med gränsöverskridande leveranser	1 2 3 4 9
J - Efterförsäljnings underhåll utomlands	1 2 3 4 9
K - Annat	1 2 3 4 9

[FRÅGA Q3 BARA OM svaren innehåller stor, viss eller minimal inverkan för minst en av följande:

Q2 B - svårighet att enas om tillämplig utländsk kontraktslag = 4 ELLER 3 ELLER 2 ELLER

Q2 C - svårigheter att få reda på villkoren för utländsk kontraktslag = 4 ELLER 3 ELLER 2 ELLER

Q2 G - Problem att lösa gränsöverskridande konflikter, inklusive kostnader för rättstvister utomlands=4 ELLER 3 ELLER 2 ELLER

Q2 H - erhålla juridisk rådgivning angående utländsk kontraktslag= 4 ELLER 3 ELLER 2]

Q3. Du sa att vissa frågor som berör kontraktslagar inverkar på era gränsöverskridande företag-till-företag transaktioner. Hur ofta gjorde dessa hinder att ni avhöll er från att göra gränsöverskridande transaktioner?

[ENDAST ETT SVAR MÖJLIGT]

- Alltid	4
- Ofta.....	3
- Inte särskilt ofta.....	2
- Aldrig	1
- [Vet ej/inget svar].....	9

[FRÅGA ALLA]

Q4. Om du kunde välja, för era gränsöverskridande företag-till-företagstransaktioner med en partner från annat EU-land, en enhetlig europeisk kontraktslag, hur sannolikt är det att ni skulle använda den?

[ENDAST ETT SVAR MÖJLIGT]

- Mycket sannolikt	4
- Sannolikt.....	3
- Osannolikt	2
- Mycket osannolikt	1
- [Vet ej/inget svar].....	9

[FRÅGA ALLA]

Q5. Om du kunde välja en enhetlig europeisk kontraktslag för era gränsöverskridande företag-till-företagstransaktioner inom EU, skulle era gränsöverskridande affärer...

[ENDAST ETT SVAR MÖJLIGT]

- Öka mycket.....	4
- Öka lite	3
- Vara oförändrade	2
- Minska?	1
- [Vet ej/inget svar].....	9

[FRÅGA OM Q5="öka mycket" eller "öka lite"]

Q6. Om du kunde välja en enhetlig europeisk kontraktslag, i hur många ytterligare EU-länder uppskattar du att ni skulle göra gränsöverskridande företag-till-företagstransaktioner?

[ENDAST ETT SVAR MÖJLIGT]

- med 6 eller fler nya EU-länder..... 4
- med 3-5 nya EU-länder..... 3
- med 1-2 nya EU-länder..... 2
- [ingen ökning av antalet länder]..... 1
- [Vet ej/inget svar]..... 9

[FRÅGA ALLA]

Q7. Om det utvecklades en europeisk kontraktslag, vilket skulle du föredra för era företag-till-företagstransaktioner?

[ENDAST ETT SVAR MÖJLIGT]

- En gemensam EU-kontraktslag som ersätter 27 nationella kontraktslagar 1
- En europeisk kontraktslag som ni skulle kunna välja som ett alternativ till de nationella lagarna för era gränsöverskridande transaktioner endast..... 2
- En europeisk kontraktslag som ni skulle kunna välja som ett alternativ till de nationella lagarna både för era inrikes och gränsöverskridande transaktioner 3
- [Vet ej/inget svar]..... 9