

**ZA6585**

**Flash Eurobarometer 421  
(Internationalisation of Small and Medium-Sized Enterprises)**

**Country Questionnaire  
Spain**

A	número de estudio
	<input type="text"/>
	FL415 A
B	código del país
	<input type="text"/>
	FL415 B
C	número de entrevista
	<input type="text"/>
	FL415 C
NACE	Código NACE (Información de la muestra)
	<input type="text"/>
	<input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> Código NACE - 4 dígitos
	FL415 NACE
	<input type="text"/>
SIZE	Tamaño de la empresa (Información de la muestra)
	<input type="text"/>
	<input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> Tamaño de la empresa
	FL415 SIZE
	(INTRO 1) Hola, mi nombre es (NOMBRE), y llamo de (TNS Investigación de Mercados y Opinión). ¿Podría hablar con el director general, director financiero o directivo jurídico que tenga poder de toma de decisiones en su empresa?
	(INTRO2) SI EL INTERLOCUTOR PIDE INFORMACIÓN ADICIONAL: Estamos contactando con (personas en puestos de toma de decisiones) en empresas de toda Europa en relación con sus opiniones sobre asuntos empresariales de actualidad. Sus respuestas servirán para reforzar la toma de decisiones y elaborar futuras políticas europeas. Le agradecería mucho si pudiera hablar con esta persona para incorporar su opinión al estudio.
	SI EL/LA CANDIDATO/A ELEGIDO/A NO ESTÁ DISPONIBLE, PEDIR UNA CITA
	(INTRO3)(CUANDO HABLE CON EL/LA CANDIDATO/A OBJETIVO DE LA ENCUESTA) Hola, mi nombre es (NOMBRE), y llamo de (TNS Investigación de Mercados y Opinión), una empresa de estudios de mercado.

(INTRO4) Estamos contactando con (personas en puestos de toma de decisiones) en empresas de toda Europa para conocer su opinión sobre asuntos económicos de actualidad y agradeceríamos mucho su aportación. Las respuestas servirán para reforzar la toma de decisiones y elaborar futuras políticas europeas. ¿Tendría tiempo para contestar unas cuantas preguntas? No tardaremos más de 15 minutos...

PREGUNTAR LAN1 SÓLO EN BE, EE, FI, IE, LV, LU, MT,

LAN1 ¿En qué idioma le gustaría hacer esta entrevista?

(LEER - UNA SOLA RESPUESTA)

Austria - Alemán	1
Bélgica - Holandés	2
Bélgica - Francés	3
Bulgaria - Búlgaro	4
Croacia - Croata	5
República Checa - Checo	6
Dinamarca - Danés	7
Estonia - Estonio	8
Estonia - Ruso	9
Finlandia - Finlandés	10
Finlandia - Sueco	11
Francia - Francés	12
Alemania - Alemán	13
Grecia - Griego	14
Hungría - Húngaro	15
Islandia - Islandés	16
Irlanda - Inglés	17
Irlanda - Gaélico	18
Italia - Italiano	19
Letonia - Letón	20
Letonia - Ruso	21
Lituania - Lituania	22
Luxemburgo - Luxemburgués	23
Luxemburgo - Francés	24
Luxemburgo - Alemán	25
Macedonia - Macedonio	26
Macedonia - Albanés	27
Malta - Maltés	28
Malta - Inglés	29
Montenegro - Montenegrino	30
Países Bajos - Holandés	31
	32
Polonia - Polaco	33
Portugal - Portugués	34
República de Chipre - Griego	35
Rumanía - Rumano	36
Eslovaquia - Eslovaco	37
Eslovenia - Esloveno	38

España - Catalán	39
España - Español	40
Suecia - Sueco	41
	42
	43
	44
Turquía - Turco	45
Turquía - Kurdo	46
	47
Reino Unido - Inglés	48
	49
	50
	51
	52

FL415 LAN1

(TRANQUILIDAD DEL/DE LA ENTREVISTADO/A) Me gustaría volver a asegurarle que su cooperación es totalmente voluntaria y que todas sus respuestas son confidenciales. Por temas de control de calidad y formación es posible que esta entrevista sea monitorizada o grabada. En primer lugar le voy a hacer algunas preguntas simplemente para clasificar.

A TODOS

Me gustaría empezar con unas preguntas básicas sobre su empresa. Por favor, para todas las preguntas limite sus respuestas sólo a las actividades de su empresa en España.

D1a ¿Cuántos empleados (a jornada completa) tiene su empresa actualmente?

(ANOTAR RESPUESTA - SOLO UNA RESPUESTA - SI NO LO SABE EXACTAMENTE, INSISTA EN UNA ESTIMACIÓN Y RECODIFIQUE EN LOS PARÉNTESIS DE D1b) (CÓDIGO 999 SI NS/REHÚSA)

			empleados
--	--	--	-----------

NEW

PREGUNTAR D1b SI CÓDIGO 999 EN D1a - RECODIFIQUE TODAS LAS RESPUESTAS VÁLIDAS EN D1a

D1b ¿Cuántos empleados (a jornada completa) tiene su empresa actualmente?

(LEER - UNA SOLA RESPUESTA)

Ninguno ó 1 empleado	1
Entre 2 ó 3 empleados	2
Entre 4 ó 5 empleados	3
Entre 6 y 9 empleados	4
Entre 10 y 29 empleados	5
Entre 30 y 49 empleados	6
Entre 50 y 249 empleados	7
250 o más empleados	8
NS / NC (NO LEER)	9

NEW

SI D1=8 ó 9, ENTONCES DETENER ENTREVISTA

D2a ¿En qué año se fundó su empresa?

(ANOTAR RESPUESTA - SÓLO UNA RESPUESTA - SI NO LO SABE EXACTAMENTE, INSISTA EN UNA ESTIMACIÓN Y RECODIFIQUE EN LOS PARÉNTESIS DE D2b) (CÓDIGO 9999 SI NS/REHÚSA)

--	--	--	--

NEW

PREGUNTAR D2b SI CÓDIGO 999 EN D2a - RECODIFIQUE TODAS LAS RESPUESTAS VÁLIDAS EN D2a

D2b ¿En qué año se fundó su empresa?

(LEER - UNA SOLA RESPUESTA)

Antes del 1 de enero de 2008	1
Entre el 1 de enero de 2008 y el 31 de diciembre de 2010	2
Entre el 1 de enero de 2011 y el 1 de enero de 2015	3
A partir del 1 de enero de 2015	4
NS / NC (NO LEER)	5

NEW

PREGUNTAR D3a SI CÓDIGO 1 EN D2b

PROG: LOS PORCENTAJES POSITIVOS EN D3a PUEDEN SER SÓLO CÓDIGO 1, 2 Ó 3 EN D3b - LOS PORCENTAJES NEGATIVOS EN D3a PUEDEN SER SOLO CÓDIGO 3, 4 Ó 5 EN D3b

D3a Desde enero de 2008, indíqueme por favor el porcentaje en el que ha aumentado o disminuido la facturación de su empresa.

(ANOTAR "+/-" Y PORCENTAJE - UNA SOLA RESPUESTA - SI NO LO SABE EXACTAMENTE, INSISTA EN UNA ESTIMACIÓN Y RECODIFIQUE EN LOS PARÉNTESIS EN D3b) (CÓDIGO 999 SI NS/REHÚSA)

				%
--	--	--	--	---

NEW
-----

PREGUNTAR D3b SI CÓDIGO 999 EN D3a - RECODIFIQUE TODAS LAS RESPUESTAS VÁLIDAS EN D3a

D3b Desde enero de 2008, indíqueme por favor el porcentaje en el que ha aumentado o disminuido la facturación de su empresa.

(LEER - UNA SOLA RESPUESTA)

Aumentado más de un 25%	1
Aumentado entre un 5 y un 25%	2
Continuado aproximadamente igual	3
Disminuido entre un 5 y un 25%	4
Disminuido más de un 25%	5
NS / NC (NO LEER)	6

NEW
-----

PREGUNTAR D4a SI CÓDIGOS 2, 3, 4 EN D2b

PROG: LOS PORCENTAJES POSITIVOS EN D4a PUEDEN SER SÓLO CÓDIGO 1, 2 Ó 3 EN D4b - LOS PORCENTAJES NEGATIVOS EN D4a PUEDEN SER SOLO CÓDIGO 3, 4 Ó 5 EN D4b

D4a Indique por favor el porcentaje en el que ha aumentado o disminuido la facturación de su empresa desde el final del primer año de operaciones de la empresa.

(ANOTAR "+/-" Y PORCENTAJE - UNA SOLA RESPUESTA - SI NO LO SABE EXACTAMENTE, INSISTA EN UNA ESTIMACIÓN Y RECODIFIQUE EN LOS PARÉNTESIS EN D4b) (CÓDIGO 999 SI NS/REHÚSA)

				%
--	--	--	--	---

NEW
-----

PREGUNTAR D4b SI CÓDIGO 999 EN D4a - RECODIFIQUE TODAS LAS RESPUESTAS VÁLIDAS EN D4a

D4b Indique por favor el porcentaje en el que ha aumentado o disminuido la facturación de su empresa desde el final del primer año de operaciones de la empresa.

(LEER - UNA SOLA RESPUESTA)

Aumentado más de un 25%	1
Aumentado entre un 5 y un 25%	2
Continuado aproximadamente igual	3

Disminuido entre un 5 y un 25%	4
Disminuido más de un 25%	5
NS / NC (NO LEER)	6

NEW

PREGUNTAR D5a SI CÓDIGO 1 EN D2b

D5a ¿Cuántos empleados (a jornada completa) tenía su empresa en enero de 2008?

(ANOTAR RESPUESTA - SÓLO UNA RESPUESTA - SI NO LO SABE EXACTAMENTE, INSISTA EN UNA ESTIMACIÓN Y RECODIFIQUE EN LOS PARÉNTESIS DE D5b) (CÓDIGO 999 SI NS/REHÚSA)

empleados

NEW

PREGUNTAR D5b SI CÓDIGO 999 EN D5a - RECODIFIQUE TODAS LAS RESPUESTAS VÁLIDAS EN D5a

D5b ¿Cuántos empleados (a jornada completa) tenía su empresa en enero de 2008?

(LEER - UNA SOLA RESPUESTA)

Ninguno ó 1 empleado	1
Entre 2 ó 3 empleados	2
Entre 4 ó 5 empleados	3
Entre 6 y 9 empleados	4
Entre 10 y 29 empleados	5
Entre 30 y 49 empleados	6
Entre 50 y 249 empleados	7
250 o más empleados	8
NS / NC (NO LEER)	9

NEW

PREGUNTAR D6a SI CÓDIGOS 2, 3, 4 EN D2b

D6a ¿Cuántos empleados (a jornada completa) tenía su empresa al final de su primer año de operaciones?

(ANOTAR RESPUESTA - SÓLO UNA RESPUESTA - SI NO LO SABE EXACTAMENTE, INSISTA EN UNA ESTIMACIÓN Y RECODIFIQUE EN LOS PARÉNTESIS DE D6b) (CÓDIGO 999 SI NS/REHÚSA)

empleados

NEW

PREGUNTAR D6b SI CÓDIGO 999 EN D6a - RECODIFICAR TODAS LAS RESPUESTAS VÁLIDAS EN D6a





D9b ¿Cuál fue la facturación total de su empresa en 2014?

(LEER - UNA SOLA RESPUESTA)

25.000 euros o menos	1
Más de 25.000 euros y hasta 50.000 euros	2
Más de 50.000 euros y hasta 100.000 euros	3
Más de 100.000 euros y hasta 250.000 euros	4
Más de 250.000 euros y hasta 500.000 euros	5
Más de 500.000 euros y hasta 2 millones de euros	6
Más de 2 millones de euros y hasta 10 millones de euros	7
Más de 10 millones de euros	8
NS / NC (NO LEER)	9

NEW

A TODOS

Q1 ¿Ha oído hablar o leído sobre la Enterprise Europe Network?

(LEER - UNA SOLA RESPUESTA)

Sí	1
No	2
NS/NC (NO LEER)	3

NEW

PROG: CÓDIGO 7 Y 8 SON CÓDIGOS ÚNICOS

PROG: ROTAR ÍTEMS DE 1 A 6

Q2 En los últimos tres años, ¿su empresa ha realizado alguna de las siguientes acciones dentro de la UE?

(LEER - POSIBLE RESPUESTA MÚLTIPLE)

Exportado a otro país	1,
Importado de otro país	2,
Trabajado con un socio con sede en el extranjero por motivos de investigación y desarrollo (I+D)	3,
Trabajado como subcontratista para una empresa con sede en el extranjero	4,
Utilizado un subcontratista con sede en el extranjero	5,
Invertido en una empresa con sede en el extranjero	6,
Ninguna (NO LEER)	7,
NS / NC (NO LEER)	8,

NEW

PROG: CÓDIGO 7 Y 8 SON CÓDIGOS ÚNICOS

PROG: ROTAR ÍTEMS DE 1 A 6

Q3 En los últimos tres años, ¿su empresa ha realizado alguna de las siguientes acciones fuera de la UE?

(LEER - RESPUESTA MÚLTIPLE)

Exportado a otro país	1,
Importado de otro país	2,
Trabajado con un socio con sede en el extranjero por motivos de investigación y desarrollo (I+D)	3,
Trabajado como subcontratista para una empresa con sede en el extranjero	4,
Utilizado un subcontratista con sede en el extranjero	5,
Invertido en una empresa con sede en el extranjero	6,
Ninguna (NO LEER)	7,
NS / NC (NO LEER)	8,

NEW

PREGUNTAR Q4 SI NO "CÓDIGO 1 EN Q2" Y NO "CÓDIGO 1 EN Q3"

Q4 ¿Alguna vez ha exportado, intentado exportar, o considerado exportar sus productos y/o servicios?

(LEER - UNA SOLA RESPUESTA)

Exportó en el pasado pero dejó de hacerlo	1
Lo intentó pero lo ha dejado	2
Lo está intentando en la actualidad	3
Lo está considerando de cara al futuro	4
Probablemente nunca exportará	5
NS / NC (NO LEER)	6

NEW

PREGUNTAR Q5a SI "CÓDIGO 1 EN Q2" O "CÓDIGO 1 EN Q3" O "CÓDIGO 1 O 2 EN Q4"

PROG: GIRAR ENUNCIADOS DE 1 A 12

Q5a De las posibles siguientes dificultades que pueden aparecer cuando se exporta, dígame si ha supuesto un gran problema, un problema menor o ningún problema en absoluto.

(LEER - UNA RESPUESTA POR LÍNEA)

		Un gran problema	Un problema menor	Ningún problema en absoluto	No es aplicable (NO LEER)	NS / NC (NO LEER)
--	--	------------------	-------------------	-----------------------------	---------------------------	-------------------

1	Los costes de entrega son demasiado altos	1	2	3	4	5
2	Su empresa no conoce las normas que se deben seguir (por ejemplo en el etiquetado)	1	2	3	4	5
3	Los pagos de otros países no son suficientemente seguros	1	2	3	4	5
4	Tratar con impuestos extranjeros es demasiado complicado o demasiado caro	1	2	3	4	5
5	Su empresa no domina los idiomas extranjeros para tratar con empresas extranjeras	1	2	3	4	5
6	Los productos y/o servicios de su empresa son específicos para el mercado de su país	1	2	3	4	5
7	La resolución de reclamaciones y conflictos transfronterizos es demasiado cara	1	2	3	4	5
8	Su empresa no dispone de personal especializado para tratar con exportaciones	1	2	3	4	5
9	Identificar socios empresariales en el extranjero es demasiado difícil	1	2	3	4	5
10	Los procedimientos administrativos son demasiado complicados	1	2	3	4	5
11	La inversión financiera es demasiado grande	1	2	3	4	5
12	Su empresa no sabe dónde encontrar información sobre el mercado potencial	1	2	3	4	5

NEW

PREGUNTAR Q5B SI CÓDIGO 3 Ó 4 Ó 5 EN Q4

PROG: ROTAR AFIRMACIONES DE 1 A 12

Q5b	Si su empresa fuese a exportar, dígame para cada una de las siguientes dificultades si supondrían un gran problema, un problema menor o ningún problema en absoluto.
-----	--

(LEER - UNA RESPUESTA POR LÍNEA)

		Un gran problema	Un problema menor	Ningún problema en absoluto	No aplicable (NO LEER)	NS / NC (NO LEER)
1	Los costes de entrega son demasiado altos	1	2	3	4	5
2	Su empresa no conoce las normas que se deben seguir (por ejemplo en el etiquetado)	1	2	3	4	5
3	Los pagos de otros países no son suficientemente seguros	1	2	3	4	5
4	Tratar con impuestos extranjeros es demasiado complicado o demasiado caro	1	2	3	4	5
5	Su empresa no domina los idiomas extranjeros para tratar con empresas extranjeras	1	2	3	4	5
6	Los productos y/o servicios de su empresa son específicos para el mercado de su país	1	2	3	4	5
7	La resolución de reclamaciones y conflictos transfronterizos es demasiado cara	1	2	3	4	5
8	Su empresa no dispone de personal especializado para tratar con exportaciones	1	2	3	4	5
9	Identificar socios empresariales en el extranjero es demasiado difícil	1	2	3	4	5
10	Los procedimientos administrativos son demasiado complicados	1	2	3	4	5

11	La inversión financiera es demasiado grande	1	2	3	4	5
12	Su empresa no sabe dónde encontrar información sobre el mercado potencial	1	2	3	4	5

NEW

PREGUNTAR Q6 SI "CÓDIGO 1 EN Q2" O "CÓDIGO 1 EN Q3"

PROG: CÓDIGO 10 Y 11 SON CÓDIGOS ÚNICOS

Q6 ¿A qué países exportó en 2014?

(NO LEER EN VOZ ALTA - POSIBLE RESPUESTA MÚLTIPLE)

La Unión Europea	1
Estados Unidos	2
China	3
Rusia	4
Oriente Medio y el norte de África	5
Europa del Este, el Cáucaso y los Balcanes	6
India y el sudeste asiático	7
América Latina	8
Otros (NO LEER)	9
Ninguno (NO LEER)	10
NS / NC (NO LEER)	11

NEW

PREGUNTAR Q7a/b/c SI "CÓDIGO 1 EN Q2" O "CÓDIGO 1 EN Q3"

LOS PORCENTAJES EN Q7a, Q7b.1/2, Y Q7c TIENEN QUE SUMAR CIEN (Q7a+ Q7b.1/2+ Q7c =100%) SI UNA RESPUESTA 999 EN Q7a, Q7b.1/2, O Q7c ENTONCES LA SUMA DE LAS RESPUESTAS VÁLIDAS (RESPUESTAS ENTRE 0 Y 100%) PUEDE SER INFERIOR A 100%

Q7a En 2014, ¿aproximadamente qué porcentaje de sus ventas provino de cada uno de los siguientes mercados?

(LEER - ANOTAR RESPUESTA COMO PORCENTAJE) (CÓDIGO 999 SI NS/NC)

			de España
--	--	--	-----------

NEW

PREGUNTAR Q7b.1 SI PAÍS DE LA UE

Q7b.1 En 2014, ¿aproximadamente qué porcentaje de sus ventas provino de cada uno de los siguientes mercados?

(LEER - ANOTAR RESPUESTA COMO PORCENTAJE) (CÓDIGO 999 SI NS/NC)

de otros países de la UE

NEW

PREGUNTAR Q7b.2 SI PAÍS NO DE LA UE

Q7b.2 En 2014, ¿aproximadamente qué porcentaje de sus ventas provino de cada uno de los siguientes mercados?

(LEER - ANOTAR RESPUESTA COMO PORCENTAJE) (CÓDIGO 999 SI NS/NC)

de países de la UE

NEW

PREGUNTAR Q7c SI "CÓDIGO 1 EN Q2" O "CÓDIGO 1 EN Q3"

Q7c En 2014, ¿aproximadamente qué porcentaje de sus ventas provino de cada uno de los siguientes mercados?

(LEER - ANOTAR RESPUESTA COMO PORCENTAJE) (CÓDIGO 999 SI NS/NC)

de países de fuera de la UE

ASK ALL

PREGUNTAR Q8 SI NO "CÓDIGO 2 EN Q2" Y NO "CÓDIGO 2 EN Q3"

Q8 ¿Alguna vez ha importado, intentado importar o considerado importar sus productos y/o servicios?

(LEER - UNA SOLA RESPUESTA)

Importó en el pasado pero dejó de hacerlo	1
Lo intentó pero lo ha dejado	2
Lo está intentando en la actualidad	3
Lo está considerando de cara al futuro	4
Probablemente nunca importará	5
NS / NC (NO LEER)	6

NEW

PREGUNTAR Q9a SI "CÓDIGO 2 EN Q2" O "CÓDIGO 2 EN Q3" O "CÓDIGO 1 Ó 2 EN Q8"

PROG: ROTAR ENUNCIADOS DE 1 A 8

Q9a De las posibles siguientes dificultades que pueden aparecer cuando se importa, dígame si han supuesto un gran problema, un problema menor o ningún problema en absoluto.

(LEER - UNA RESPUESTA POR LÍNEA)

		Un gran problema	Un problema menor	Ningún problema en absoluto	No aplicable (NO LEER)	NS / NC (NO LEER)
--	--	------------------	-------------------	-----------------------------	------------------------	-------------------

1	Los costes de entrega son demasiado altos	1	2	3	4	5
2	Su empresa no conoce las normas que se deben seguir (por ejemplo aduanas o normativas)	1	2	3	4	5
3	Su empresa no domina los idiomas extranjeros para tratar con empresas extranjeras	1	2	3	4	5
4	Su empresa no dispone de personal especializado para tratar con importaciones	1	2	3	4	5
5	Identificar socios empresariales en el extranjero es demasiado difícil	1	2	3	4	5
6	Los procedimientos administrativos son demasiado complicados	1	2	3	4	5
7	Su empresa no sabe dónde encontrar información sobre proveedores potenciales	1	2	3	4	5
8	Controlar la calidad de los pedidos es demasiado difícil	1	2	3	4	5

NEW

PREGUNTAR Q9b SI CÓDIGO 3, 4 Ó 5 EN Q8

PROG: GIRAR ENUNCIADOS DE 1 A 8

Q9b	Si su empresa fuese a importar, dígame para cada una de las siguientes dificultades si supondrían un gran problema, un problema menor o ningún problema en absoluto.
-----	--

(LEER - UNA RESPUESTA POR LÍNEA)

		Un gran problema	Un problema menor	Ningún problema en absoluto	No aplicable (NO LEER)	NS / NC (NO LEER)
--	--	------------------	-------------------	-----------------------------	------------------------	-------------------

1	Los costes de entrega son demasiado altos	1	2	3	4	5
2	Su empresa no conoce las normas que se deben seguir (por ejemplo aduanas y normativas)	1	2	3	4	5
3	Su empresa no domina los idiomas extranjeros para tratar con empresas extranjeras	1	2	3	4	5
4	Su empresa no dispone de personal especializado para tratar con importaciones	1	2	3	4	5
5	Identificar socios empresariales en el extranjero es demasiado difícil	1	2	3	4	5
6	Los procedimientos administrativos son demasiado complicados	1	2	3	4	5
7	Su empresa no sabe dónde encontrar información sobre proveedores potenciales	1	2	3	4	5
8	Controlar la calidad de los pedidos es demasiado difícil	1	2	3	4	5

NEW

PREGUNTAR Q10 SI "CÓDIGO 2 EN Q2" O "CÓDIGO 2 EN Q3"

PROG: CÓDIGO 10 Y 11 SON CÓDIGOS ÚNICOS

Q10 ¿De qué países importó en 2014?

(NO LEER EN VOZ ALTA - RESPUESTA MÚLTIPLE)

La Unión Europea	1,
Estados Unidos	2,
China	3,
Rusia	4,
Oriente Medio y el norte de África	5,
Europa del Este, el Cáucaso y los Balcanes	6,



India y el sudeste asiático	7,
América Latina	8,
Otros (NO LEER)	9,
Ninguno (NO LEER)	10,
NS / NC (NO LEER)	11,

NEW

A TODOS

PROG: CÓDIGO 4 ES CÓDIGO ÚNICO

Q11 ¿Es posible...

(LEER - POSIBLE RESPUESTA MÚLTIPLE)

ver una página web en la que se presenten sus productos y/o servicios?	1,
pedir sus productos y/o servicios online?	2,
pagar sus productos y/o servicios online?	3,
NS / NC (NO LEER)	4,

NEW

PROG: ROTAR ÍTEMS DE 1 A 7

PROG: CÓDIGO 9 Y 10 SON CÓDIGOS ÚNICOS

Q12 ¿Cuáles de las siguientes medidas ayudarían más a su empresa a iniciar negocios en el extranjero?

(LEER - MÁXIMO 3 RESPUESTAS)

Información sobre reglas y normativas	1,
Oportunidades para participar en ferias comerciales internacionales	2,
Ayuda para encontrar socios empresariales y redes de contactos	3,
Asesoramiento o formación	4,
Subvenciones, subsidios o préstamos a interés bajo	5,
Incentivos fiscales	6,
Información sobre oportunidades de mercado	7,
Otras (NO LEER)	8,
Ninguna (NO LEER)	9,
NS / NC (NO LEER)	10,

NEW