

**ZA4722**

**Flash Eurobarometer 187  
(Innobarometer 2006)**

**Country Specific Questionnaire  
Poland**



To badanie jest częścią projektu Unii Europejskiej, którego zadaniem jest gromadzenie opinii wśród osób decyzyjnych w firmach na temat pewnych zagadnień ekonomicznych. Gwarantujemy zachowanie poufności w zakresie wszystkich Pana(i) odpowiedzi. Czy mógłby(mogłaby) Pan(i) pomóc mi odpowiadając na nasze pytania?

01 – Zgadza się, rozpoczęcie ankiety w tym momencie

02 - Zgadza się, rozpoczęcie wywiadu w innym terminie

----TELEFON PONOWNY:-----

03 - Respondent nie jest dostępny podczas trwania badania, możliwy inny właściwy respondent, zapisać informację o nim

04 - Respondent nie jest kompetentny, możliwy inny właściwy respondent, zapisać informację o nim

NIE TELEFONOWAĆ POWTÓRNIE:-----

05 – Respondent nie jest dostępny podczas trwania badania, żaden inny respondent nie jest dostępny

06 - Odmowa respondenta, żaden inny respondent nie jest dostępny

07 - bariera językowa

08 - Nie można otrzymać nazwiska, adresu osoby decyzyjnej

09 – Firma jest w trakcie likwidacji

SC11.

IF SC0=1

To badanie jest częścią projektu Unii Europejskiej, którego zadaniem jest gromadzenie opinii wśród osób decyzyjnych w firmach na temat pewnych zagadnień ekonomicznych. Gwarantujemy zachowanie poufności w zakresie wszystkich Pana(i) odpowiedzi. Czy mógłby(mogłaby) Pan(i) pomóc mi odpowiadając na nasze pytania?

01 – Zgadza się, rozpoczęcie ankiety w tym momencie

02 - Zgadza się, rozpoczęcie wywiadu w innym terminie

SC2.

Harmonogram

**Czy może Pan(i) poświęcić teraz trochę czasu na ten wywiad, czy powinniśmy wyznaczyć dogodniejszy czas?**

1 – przeprowadzenie obecnie wywiadu

2 – inny czas

SC3.

**Jakie jest Pana(i) stanowisko w tej firmie?**

.....

1 – dyrektor zarządzający, dyrektor generalny, itp

2 – dyrektor finansowy, finansowy manager

3 – inna osoba decyzyjna

SC4.

Harmonogram Jeśli jest kontakt z właściwym respondentem

**Czy mógłby(mogłaby) Pan(i) podać mi numer telefonu, pod który będę mógł(mogła) ponownie zadzwonić?**

Liczba: \_\_\_\_\_

**Czy mógłby(mogłaby) Pan(i) podać mi swoje nazwisko?:** \_\_\_\_\_

**A Pana(i) stanowisko to..?:** \_\_\_\_\_

**Kiedy wolał(a)by Pan(i), abym ponownie zadzwonił(a)?** (RRMMDDGGMM)

**Bardzo dziękuję Panu(i) za pomoc, skontaktujemy się ponownie z Panem(ią) tak, jak to zostało uzgodnione.**

SC6.

Rozpoczęcie dla następnego telefonu powrotnego

**Witam/Dzień dobry/Dobry wieczór, nazywam się ..... i dzwonię z Instytutu Gallupa. Ostatnim razem, kiedy dzwonił(a)m, sugerował(a) Pan(i), abym ponownie zadzwonił(a) o tej porze, aby przeprowadzić badanie opinii publicznej dla Komisji Europejskiej wśród osób decyzyjnych. Czy możemy zacząć ankietę?**

**1 – tak**

**2 – wyznaczyć inny termin wywiadu**

SC5.

Harmonogram JEŚLI NIE MA KONTAKTU Z WŁAŚCIWYM RESPONDENTEM

**Czy mógłby (mogłaby) Pan(i) podać mi nazwisko właściwej osoby?: \_\_\_\_\_**

**a jej (jego) tytuł brzmi: \_\_\_\_\_**

**Czy mógłby(mogłaby) Pan(i) podać mi numer telefonu, pod którym mogę się z tą osobą skontaktować?**

Liczba: \_\_\_\_\_

**Kiedy wolał(a)by Pan(i), abym ponownie zadzwonił(a)? (RRMMDDGGMM)**

#### FIRST SCREENER

D1. Proszę pozwolić mi na początek zadać kilka ogólnych pytań dotyczących Pana(i) firmy. Ilu pracowników zatrudnia Pana(i) firma?

- Mniej niż 20 ..... 0
- 20-49..... 1
- 50-249..... 2
- 250-499..... 3
- 500 lub więcej ..... 4
- [Nie wie/brak odpowiedzi]..... 9

JEŚLI MNIEJ NIŻ 20 NALEŻY PODZIĘKOWAĆ I ZAKOŃCZYĆ WYWIAD

#### SECOND SCREENER

D2. Kiedy, w którym roku została założona Pana(i) firma?

- przed 1986..... 1
- pomiędzy 1986 a 2001 ..... 2
- po 2001 ..... 3
- [Nie wie/brak odpowiedzi]..... 9

D3. Pomiędzy dwoma ostatnimi zamkniętymi latami finansowymi, jak zmieniły się obroty tzn. roczne przychody Pana(i) firmy?

- zmniejszyły się ..... 1
- zwiększyły się o mniej niż 5%..... 2
- zwiększyły się od 6% do 25%..... 3
- zwiększyły się o więcej niż 25% ..... 4
- nie zmieniły się ..... 5
- [nie ma dwóch zamkniętych lat finansowych] ..... 6
- [Nie wie/brak odpowiedzi]..... 9

D4. NIE PYTAĆ, ZANOTOWAĆ Z BAZY DANYCH KOD PKD GŁÓWNEJ DZIAŁALNOŚCI FIRMY

D5. NIE PYTAĆ, ZANOTOWAĆ Z BAZY DANYCH WOJEWÓDZTWO (POZIOM NUTS 2)

- Q1. Czy Pana(i) firma (jej lokalne założenie) ma znacząco silniejsze powiązania z dostawcami i usługodawcami, którzy geograficznie są blisko Pana(i) firmy niż z innymi dostawcami lub usługodawcami?

**ANKIETER: "FIRMĘ" ROZUMIENY JAKO LOKALNIE ZAŁOŻONĄ ORGANIZACJĘ, JEŚLI NIE JEST TO JASNE DLA RESPONDENTA**

TYLKO JEDNA ODPWIEDŹ

- Tak ..... 1
- Nie ..... 2
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9

- Q2. Czy, w Pana(i) regionie, Pana(i) firma utrzymuje kontakty z innymi firmami, uniwersytetami i organami administracyjnymi, w celu przedyskutowania wspólnych problemów lub potencjalnych wspólnych możliwości?  
ODCZYTAĆ – TYLKO JEDNA ODPWIEDŹ

- tak, często ..... 1
- tak, okazjonalnie ..... 2
- rzadko ..... 3
- nigdy ..... 4
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9

- Q3. Czy Pana(i) firma jest zlokalizowana w regionie, gdzie koncentracja innych firm pracujących w tej samej branży co Pana(i) firma jest:  
ODCZYTAĆ – TYLKO JEDNA ODPWIEDŹ

- wyższa niż gdzieś indziej w Polsce ..... 1
- podobna jak gdziekolwiek indziej w Polsce ..... 2
- niższa niż gdzieś indziej w Polsce ..... 3
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9

- Q4. ANKIETER, ODCZYTAJ POWOLI  
Ekonomiści często mówią o tzw klastrach. Klastry to geograficznie przybliżone do siebie grupy firm wzajemnie ze sobą powiązanych, dostawców, firm usługowych i instytucji stowarzyszonych w obrębie poszczególnych branż lub obszarów.

W klastrach wszyscy aktorzy są powiązani ze sobą na kilka sposobów. Dotyczy to ich wspólnej sytuacji np. ta sama branża, wspólny rynek, wspólne problemy do rozwiązania oraz komplementarnych funkcji np. laboratorium wyższej uczelni może pomóc prywatnej firmie, kilka firm może rozwijać nowy produkt razem, lub wchodzić razem na nowe rynki.

Klastry często pracują w poszczególnych regionach i czasami w pojedynczym mieście.

Czy był Pan(i) zorientowany w koncepcji klastrów?  
TYLKO JEDNA ODPWIEDŹ

- Tak ..... 1
- Nie ..... 2
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9

- Q5. Czy w Pana(i) regionie działają klastry w obszarze aktywności Pana(i) firmy?  
TYLKO JEDNA ODPWIEDŹ

- Tak ..... 1
- Nie ..... 2
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9

1 punkt jest przyznawany dla każdej z poniższych odpowiedzi:

- Q1 – 1
- Q2 – 1 or 2
- Q3 – 1
- Q4 – 1
- Q5 – 1

Maksymalny wynik to 5 punktów.

Wywiad będzie przeprowadzony tylko z firmami, które uzyskały 3 lub więcej punktów.

## MAIN QUESTIONNAIRE

Q7. Czy uważa Pan(i), że Pana(i) firma jest częścią klastra, czy też nie jest?  
TYLKO JEDNA ODPWIEDŹ

- Tak..... 1
- Nie ..... 2
- [Nie wie/brak odpowiedzi]..... 9

JEŚLI w PYT. Q7=1, WYBRAĆ [KLASTER] WE WSZYSTKICH PYTANIACH GDZIE JEST WSKAZANY

JEŚLI W PYT. Q7=2 lub 9, WYBRAĆ [REGION] WE WSZYSTKICH PYTANIACH GDZIE JEST WSKAZANY

Q8. Czy Pana(i) firma AKTYWNIEM uczestniczy w jednej lub więcej sieci obejmujących lokalne firmy (konkurentów, dostawców, klientów) i/lub administrację publiczną związanych z tą samą branżą?  
ODCZYTAĆ – TYLKO JEDNA ODPWIEDŹ

- Tak, w jednej takiej sieci..... 1
- Tak, w dwóch lub więcej takich sieciach ..... 2
- Nie ..... 3
- [Nie wie/brak odpowiedzi]..... 9

Q9. Czy w ciągu ostatnich 2 lat, Pana(i) firma:  
ODCZYTAĆ – ROTOWAĆ – MOŻLIWYCH KILKA ODPWIEDZI

- Tak..... 1
- Nie ..... 2
- [Nie wie/brak odpowiedzi]..... 9

- a) prowadziła badania rynku w celu wprowadzenia nowych produktów lub usług ..... 1 2 9
- b) wprowadziła nowe lub znacząco ulepszone produkty lub usługi ..... 1 2 9
- c) wprowadziła nowe lub znacząco ulepszone technologie produkcji..... 1 2 9
- d) zgłosiła jeden lub więcej patentów ..... 1 2 9
- e) zarejestrowała jeden lub więcej międzynarodowych znaków handlowych ..... 1 2 9
- f) przeprowadziła badania we własnych laboratoriach ..... 1 2 9
- g) Zleciła innym firmom, wyższym uczelniom lub instytutom badawczym przeprowadzenie badań. 1 2 9

Q10. W jakiej branży Pana(i) firma prowadzi swoją główną działalność?  
ODCZYTAĆ – TYLKO JEDNA ODPWIEDŹ

- Technologie informatyczne i telekomunikacyjne oraz wyposażenie telekomunikacyjne 1
- Przemysł lotniczy i kosmiczny ..... 2
- Przemysł farmaceutyczny oraz aparatura medyczna ..... 3
- Budownictwo (materiały, sprzęt, budownictwo ciężkie)..... 4
- Motoryzacja ..... 5
- Produkcja metali ..... 6
- Plastyki ..... 7
- Produkty chemiczne ..... 8
- Tekstylna, skóra, obuwie ..... 9
- Energia ..... 10
- Produkcja sprzętu (maszyny, sprzęt elektryczny)..... 11
- Żywność ..... 12
- Rozrywka ..... 13
- Usługi..... 14
- Inne... ..... 15
- [Nie wie/brak odpowiedzi]..... 99

- Q12. [CLUSTER]: Czy współpracuje Pan(i) w ramach klastrów z następującymi partnerami?  
[REGION]: Czy współpracuje Pan(i) w ramach regionu z poniższymi partnerami?  
MOŻLIWYCH KILKA ODPOWIEDZI
- Tak ..... 1  
- Nie ..... 2  
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9
- a) Administracją Publiczną ..... 1 2 9  
b) Uczelniami Wyższymi lub innymi instytucjami edukacyjnymi ..... 1 2 9  
c) Publicznymi (państwowymi) laboratoriami lub centrami badawczymi ..... 1 2 9  
d) Dużymi firmami ..... 1 2 9  
e) Małymi i średnimi firmami ..... 1 2 9  
f) Firmami nowo powstałymi ..... 1 2 9  
g) Instytucjami finansowymi ..... 1 2 9
- Q13. [CLUSTER]: Czy będąc częścią klastra, w którym Pan(i) działa, daje to Panu(i) przewagę w konkurowaniu na...  
[REGION]: Czy będąc obecnym(a) w swoim regionie, daje to Panu(i) przewagę w konkurowaniu na...  
MOŻLIWYCH KILKA ODPOWIEDZI
- Tak ..... 1  
- Nie ..... 2  
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9
- a) lokalnym rynku ..... 1 2 9  
b) regionalnym rynku ..... 1 2 9  
c) krajowym rynku ..... 1 2 9  
d) europejskim rynku ..... 1 2 9  
e) światowym rynku ..... 1 2 9
- Q14. [CLUSTER]: Proszę powiedzieć dla każdej z poniższych działalności i obszarów czy są one charakterystyczne dla Pana(i) klastrów?  
[REGION]: Proszę powiedzieć dla każdej z poniższych działalności i obszarów czy są one charakterystyczne dla Pana(i) regionów?  
ODCZYTAĆ – ROTOWAĆ – MOŻLIWYCH KILKA ODPOWIEDZI
- Są charakterystyczne ..... 1  
Nie są charakterystyczne ..... 2  
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9
- a) Wymiana informacji na temat technologii ..... 1 2 9  
b) Wymiana informacji na temat rynku ..... 1 2 9  
c) Wymiana najlepszych praktyk ..... 1 2 9  
d) Rozwijanie partnerstwa w celu realizacji określonych projektów biznesowych ..... 1 2 9  
e) Rozwijanie partnerstwa w celu konkurowania na rynkach Europejskich ..... 1 2 9  
f) Zatrudnianie wykwalifikowanych osób ..... 1 2 9  
g) Stymulowanie ducha przedsiębiorczości ..... 1 2 9  
h) Ułatwianie dostępu do finansowania ..... 1 2 9  
i) Ułatwianie dostępu do ziemi ..... 1 2 9  
j) Ułatwianie dzieleniem się infrastrukturą (e.g. budynkami, laboratoriami badawczymi, wyposażeniem treningowymi) ..... 1 2 9  
k) Dostęp do infrastruktury badawczej (laboratoria, szkoły wyższe, i.t.d.) ..... 1 2 9  
l) Skrócenie czasu wejścia na rynek ..... 1 2 9

Q15. [CLUSTER]: Czy popyt na innowacyjne produkty lub usługi jest większe w klastrze, jeśli porównać go do zapotrzebowania poza klastrem?  
 [REGION]: Czy popyt na innowacyjne produkty lub usługi jest wyższe w Pana(i) regionie, jeśli porównać go do zapotrzebowania poza regionem?  
 ODCZYTAĆ – TYLKO JEDNA ODPOWIEDŹ

- Tak, znacząco wyższe ..... 1
- Tak, nieco wyższe ..... 2
- Nie, jest takie samo w obu wypadkach ..... 3
- Nie, jest niższe ..... 4
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9

Q16. [CLUSTER]: W jakim stopniu jest pożyteczne dla różnych działów Pana(i) firmy bycie w klastrze?  
 [REGION]: W jakim stopniu pożyteczne jest dla różnych działów Pana(i) firmy bycie w regionie?  
 ODCZYTAĆ – MOŻLIWYCH KILKA ODPOWIEDZI

- Bardzo pożyteczne ..... 1
- Częściowo pożyteczne ..... 2
- Mało pożyteczne lub nipożyteczne ..... 3
- [Brak takiego działu] ..... 8
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9

- a) dla Badań i Rozwoju ..... 1 2 3 8 9
- b) Marketingu ..... 1 2 3 8 9
- c) Sprzedaży ..... 1 2 3 8 9
- d) Produkcji ..... 1 2 3 8 9
- e) Zasobów Ludzkich ..... 1 2 3 8 9
- f) Zaopatrzenia/zakupów/dostaw ..... 1 2 3 8 9

Q17. Proszę powiedzieć mi czy zgadza się Pan(i) czy też nie zgadza z poniższymi stwierdzeniami:  
 MOŻLIWYCH KILKA ODPOWIEDZI

- Zgadza się ..... 1
- Nie zgadza się ..... 2
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9

- a)[CLUSTER]: Rywalizacja w klastrach jest silniejsza w porównaniu do innych regionów  
 [REGION]: Rywalizacja w Pana(i) regionie jest silniejsza w porównaniu do innych regionów..... 1 2 9

**PRZEJŚCIE, ZAPYTAĆ B, C, ORAZ D, TYLKO JEŚLI Q17A=1**

- b)[CLUSTER]: Większa rywalizacja w klastrach jest korzystna dla poprawienia konkurencyjności  
 [REGION]: Większa rywalizacja w Pana(i) regionie jest korzystna dla poprawienia konkurencyjności 1 2 9
- c)[CLUSTER]: Większa rywalizacja jest częścią sukcesu klastra  
 [REGION]: Większa rywalizacja jest częścią sukcesu mojego regionu ..... 1 2 9
- d)[CLUSTER]: Większa rywalizacja w klastrze ogranicza zdolność rozwoju firm  
 [REGION]: Większa rywalizacja w Pana(i) regionie ogranicza zdolność rozwoju firm ..... 1 2 9

ZAPYTAĆ WSZYSTKICH

Q18. Czy w ciągu ostatnich 5 lat rozszerzył(a) Pan(i) zakres swojej działalności (co oznacza na przykład dodanie nowych usług dla swoich klientów)?  
 ODCZYTAĆ – TYLKO JEDNA ODPOWIEDŹ

- [CLUSTER]:- Tak, i przynależność do klastra to ułatwiła  
 [REGION]:- Tak, i przynależność do mojego regionu to ułatwiła..... 1
- [CLUSTER]: -Tak, ale przynależność do klastra niezbyt to ułatwiła  
 [REGION]: -Tak, ale przynależność do mojego regionu niezbyt to ułatwiła 2
- Nie ..... 3
- [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 4

**PRZEJŚCIE W PYT. Q19: ZAPYTAĆ TYLKO TYCH, KTÓRZY UZNALI, ŻE SĄ W KLASTERZE Q7=1**



- Q19. Mając na uwadze lokalizację Pana(i) firmy, z którym stwierdzeniem Pan(i) się zgadza:  
ODCZYTAĆ – TYLKO JEDNA ODPOWIEDŹ
- Pana(i) firma została umieszczona (stworzona lub przeniesiona) w swojej obecnej lokalizacji z powodów innych niż przynależność do klastra ..... 1
  - Przynależność do klastra było silnym bodźcem przy wyborze lokalizacji dla pana(i) firmy ..... 2
  - [Nie wie/brak odpowiedzi] ..... 9
- Q20. [CLUSTER]: Czy uważa Pan(i), że władze publiczne powinny odegrać jakąś rolę przy wspieraniu Pana(i) klastra?  
[REGION]: Czy uważa Pan(i), że władze publiczne powinny odegrać jakąś rolę przy wspieraniu Pana(i) regionu?  
ODCZYTAĆ – TYLKO JEDNA ODPOWIEDŹ
- Tak, ich rola jest fundamentalna ..... 1
  - Tak, ich rola jest ważna ..... 2
  - Tak, ale ich rola jest ograniczona ..... 3
  - Nie ..... 4
  - Nie wie/brak odpowiedzi ..... 9
- Q21. Czy orientuje się Pan(i) w planach strategicznych, których celem jest docenienie Pana(i) regionu za jego kompetencje w jednej lub kilku branżach?  
ODCZYTAĆ – TYLKO JEDNA ODPOWIEDŹ
- Tak, w sektorze, w którym działa moja firma ..... 1
  - Tak, ale w sektorze, w którym moja firma nie działa ..... 2
  - Nie ..... 3
  - Nie wie/brak odpowiedzi ..... 9
- Q22. [CLUSTER:] Z poniższej listy instrumentów, proszę powiedzieć mi, które z nich są obecnie dostarczane przez władze publiczne w celu wsparcia Pana(i) klastra?  
[REGION:] Z poniższej listy instrumentów, proszę powiedzieć mi, które z nich są obecnie dostarczane przez władze publiczne w celu wsparcia Pana(i) regionu?  
MOŻLIWYCH KILKA ODPOWIEDZI
- obecnie dostarczane ..... 1
  - obecnie niedostarczane ..... 2
  - Nie wie/brak odpowiedzi ..... 9
- a) Bezpośrednie wsparcie finansowe, aby finansować konkretne projekty ..... 1 2 9
- b) Ułatwienia w procedurach administracyjnych ..... 1 2 9
- c) Dostarczanie budynków lub innej infrastruktury ..... 1 2 9
- d) Obniżenie stawek podatkowych ze względu na wydatki związane z badaniami i rozwojem oraz innowacyjnością ..... 1 2 9
- e) Obniżenie stawek podatkowych ze względu na wydatki niezwiązane z badaniami i rozwojem oraz innowacyjnością ..... 1 2 9
- f) Organizacja publicznych imprez (targów, wystaw, misji gospodarczych..) ..... 1 2 9
- g) Ułatwienie w nawiązywaniu kontaktów z uczelniami wyższymi, administracją ..... 1 2 9
- h) Ułatwienie w nawiązywaniu kontaktów z firmami ..... 1 2 9
- i) Wspieranie inkubatora rozwoju przedsiębiorczości ..... 1 2 9
- j) Wspieranie poprawy dobrego imienia regionu/klastra ..... 1 2 9
- k) Ułatwianie przekazywania informacji (potrzeby rynku, sytuacja rynkowa, nowe rozporządzenia...) 1 2 9
- l) Ułatwianie kontaktów ponadnarodowych z innymi klastrami lub innymi obszarami geograficznymi 1 2 9

- Q23 [CLUSTER:] Pana(i) zdaniem, w jakich obszarach władze publiczne powinny usprawniać swoją działalność tak, aby lepiej wspierać rozwój Pana(i) klastra:  
 [REGION:] Pana(i) zdaniem, w jakich obszarach władze publiczne powinny usprawniać swoją działalność tak, aby lepiej wspierać rozwój Pana(i) regionu:

MOŻLIWYCH KILKA ODPOWIEDZI

- Powinny usprawniać ..... 1
  - Nie ma potrzeby, aby usprawniać ..... 2
  - Nie wie/brak odpowiedzi ..... 9
- 
- a) Bezpośrednie wsparcie finansowe, aby finansować konkretne projekty ..... 1 2 9
  - b) Ułatwienia w procedurach administracyjnych ..... 1 2 9
  - c) Dostarczanie budynków lub innej infrastruktury ..... 1 2 9
  - d) Obniżenie stawek podatkowych ze względu na wydatki związane z badaniami i rozwojem oraz innowacyjnością ..... 1 2 9
  - e) Obniżenie stawek podatkowych ze względu na wydatki niezwiązane z badaniami i rozwojem oraz innowacyjnością ..... 1 2 9
  - f) Organizacja publicznych imprez (targów, wystaw, misji gospodarczych..) ..... 1 2 9
  - g) Ułatwienie w nawiązywaniu kontaktów z uczelniami wyższymi, administracją ..... 1 2 9
  - h) Ułatwienie w w budowaniu sieci powiązań z firmami ..... 1 2 9
  - i) Wspieranie inkubatora rozwoju przedsiębiorczości ..... 1 2 9
  - j) Wspieranie poprawy dobrego imienia regionu/klastra ..... 1 2 9
  - k) Ułatwianie przekazywania informacji (potrzeby rynku, sytuacja rynkowa, nowe rozporządzenia...) 1 2 9
  - l) Ułatwianie kontaktów ponadnarodowych z innymi klastrami lub innymi obszarami geograficznymi 1 2 9

- Q24. [CLUSTER:] Czy uważa Pan(i), że rozwój stosunków z innymi Europejskimi klastrami działającymi w tym samym obszarze biznesu jest:  
 [REGION:] Czy uważa Pan(i), że rozwój stosunków z innymi Europejskimi regionami działającymi w tym samym obszarze biznesu jest:

ODCZYTAĆ – TYLKO JEDNA ODPOWIEDŹ

- zagrożeniem, czy ..... 1
- możliwością ..... 2
- Nie wie/brak odpowiedzi ..... 9

- D6. Na koniec, chciał(a)bym się zapytać czy Komisja Europejska może w przyszłości ponownie skontaktować się z Panem(ią) w celu poinformowania Pana(i) o możliwościach oferowanych firmom biorącym udział w klastrze. Jeśli wyraża Pana(i) zgodę, prześlemy nazwę Pana(i) firmy Komisji Europejskiej, jeśli nie wyraża Pan(i) zgody Pana(i) firma pozostanie całkowicie anonimowa.

ODCZYTAĆ – TYLKO JEDNA ODPOWIEDŹ

- Zgoda na ponowny kontakt ..... 1
- Brak zgody na ponowny kontakt ..... 2