

ZA4892

**Flash Eurobarometer 212
(Attitudes towards the planned EU pilot project
"Erasmus for Young Entrepreneurs" –
Start-up counselling and support organisations)**

**Country Specific Questionnaire
Estonia**

**Eurobarometer survey on the planned pilot project
“Erasmus for young entrepreneurs”**

Questionnaire “start-up centres”

Introduction

Ettevõtluse alustamise tugiorganisatsioonid, nagu näiteks One Stop Shop Plus keskused (OSS+ keskused), võivad olla 2006. aasta kevadise kohtumise mõistes koondkeskused: üks ühtne koht, kus ettevõtja saab täita kõik ettevõtte alustamiseks vajalikud administratiivsed protseduurid. Lisaks sellele peavad niisugused keskused pakkuma ka tugiteenuseid (nagu näiteks väljaõpe, nõustamine, juhendid jne.) nii enne ettevõtte asutamist kui selle asutamise etapi ajal.

CA. Informatsioon ettevõtluse alustamise tugiorganisatsioonide kohta, nagu näiteks One Stop Shop Plus keskused ("kaardistamine")

CA1. Millist tüüpi organisatsioon Te olete või millist tüüpi organisatsiooni Te kuulute?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

| | |
|--|---|
| - Kaubanduskoda | 1 |
| - Tööstuskoda | 2 |
| - Äriühing | 3 |
| - Kaubandusassotsatsioon | 4 |
| - Munitsipaalorgan / kohalik omavalitsus | 5 |
| - Erafirma | 6 |
| - Muu organisatsioon | 7 |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 |

CA2. Palun öelge, millist tüüpi teenuseid Te pakute:

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

| | |
|---|-------|
| - Pakume | 1 |
| - Ei paku | 2 |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 |
| A. informatsioon ja konsultatsioonid juriidiliste vormide kohta | 1 2 9 |
| B. informatsioon ja konsultatsioonid ettevõtete asukohtade kohta | 1 2 9 |
| C. Informatsioon äriplaani koostamise kohta | 1 2 9 |
| D. Individuaalsed tugiteenused äriplaani koostamise kohta | 1 2 9 |
| E. informatsioon pakutavate toetuste / abirahade kohta | 1 2 9 |
| F. Toetuste ja/või abirahade haldamine / maksmine | 1 2 9 |
| G. Tugiteenused / konsultatsioonid finantsaspektide kohta, eriti pankadega läbirääkimiste kohta | 1 2 9 |
| H. Turunduskonsultatsioonid | 1 2 9 |
| I. Üldised (strateegiaalased) konsultatsioonid | 1 2 9 |
| J. Nõudmisel täielikult kliendile kohandatud tugiteenused | 1 2 9 |
| K. Muud teenused peale eelnimetatute | 1 2 9 |

CA3. Milliseid viise Te oma teenuste osutamisel kasutate?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

| | |
|--|-------|
| - Nimetatud | 1 |
| - Nimetamata | 2 |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 |
| A. Väljaõppeseminarid | 1 2 9 |
| B. Suured üritused (messid, konverentsid jne.) | 1 2 9 |
| C. Individuaalsed teenused | 1 2 9 |
| D. Internetipõhised teenused | 1 2 9 |
| E. Muud viisid | 1 2 9 |

CA4. Millist tüüpi personali Te oma teenuste osutamisel kasutate?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

| | |
|----------------------------------|---|
| - Oma personal | 1 |
| - Väline personal | 2 |
| - Mõlemad | 3 |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 |

CA5. Kas Te reklaamite oma teenuseid?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

| | | |
|----------------------------------|---|-------------|
| - Jah | 1 | |
| - Ei | 2 | JÄTKATA CA8 |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 | JÄTKATA CA8 |

[Kui CA5=1]

CA6. Milliseid kanaleid Te oma teenuste reklaamimiseks kasutate?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

| | |
|--|-------|
| - Nimetatud | 1 |
| - Nimetamata | 2 |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 |
| A. Ajalehed ja ajakirjad | 1 2 9 |
| B. Erimeedia: uudiskirjad ja spetsialiseerunud ajakirjad | 1 2 9 |
| C. Raadio ja televisioon | 1 2 9 |
| D. Oma veebileht | 1 2 9 |
| E. Muu veebileht | 1 2 9 |
| F. Muud reklaamikanalid | 1 2 9 |

CA7. Kui sageli Te reklaamite oma teenuseid [KUI VASTAVA KATEGOORIA VASTUS CA6 a-f=1]?

| | |
|---|---------------|
| - Üks kord nädalas | 6 |
| - Üks kord kuus | 5 |
| - Iga 2 kuu tagant | 4 |
| - Iga 3-6 kuu tagant | 3 |
| - Üks kord aastas | 2 |
| - [Mitte kunagi] | 1 |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 |
| CA7a. Ajalehed ja ajakirjad | 6 5 4 3 2 1 9 |
| CA7b. Erimeedia: uudiskirjad ja spetsialiseerunud ajakirjad | 6 5 4 3 2 1 9 |
| CA7c. Raadio ja televisioon | 6 5 4 3 2 1 9 |
| CA7d. Oma veebileht | 6 5 4 3 2 1 9 |
| CA7e. Muu veebileht | 6 5 4 3 2 1 9 |
| CA7f. Muud reklaamikanalid | 6 5 4 3 2 1 9 |

[KÜSIDA KÕIGILT]

CA8. Palun öelge, millised on Teie organisatsiooni kõige tähtsamad sihtgrupid?

[MITTE ETTE LUGEDA, AINULT KODEERIDA - MITU VASTUSEVARIANTI]

| | |
|----------------------------------|---|
| - Õpilased | 1 |
| - Praktikandid | 2 |
| - Oskustöölised | 3 |
| - Ettevõtjad | 4 |
| - Töötud | 5 |
| - Muu sihtgrupp | 6 |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 |

CA9a. Kas Teie teenused on mõeldud mingile kindlale vanusegrupile?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

- Jah..... 1
- Ei 2 JÄTKATA CA10
- [Ei tea / vastus puudub] 9 JÄTKATA CA10

[Kui CA9a=1]

CA9b. Milline on Teie sihtgrupi vanusevahemik? Kas ütleksite kõigepealt, milline on Teie sihtgrupi alumine vanusepiir?

- Alumine vanusepiir: [][] aastat vana
- [Ei tea / vastus puudub]

CA9c. Ja milline on Teie sihtgrupi ülemine vanusepiir?

- Ülemine vanusepiir: [][] aastat vana
- [Ei tea / vastus puudub]

[KÜSIDA KÕIGILT]

CA10. Palun öelge iga alustavate ettevõtjate ette kerkiva administratiivse takistuse kohta, kas see takistus on Teie klientide jaoks väga suure tähtsusega, pigem suure tähtsusega, pigem väikese tähtsusega või üldse mitte tähtis.

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

- Väga suure tähtsusega 1
- Pigem suure tähtsusega 2
- Pigem väikese tähtsusega 3
- Täiesti tähtsusetu..... 4
- [Ei tea / vastus puudub] 9

- A. Ettevõtte põhikirja ja sisekorraeeskirjade koostamine ning notariaalne kinnitamine 1 2 3 4 9
- B. Soovitud ettevõtte nime kinnituse saamine 1 2 3 4 9
- C. Partnerite sertifikaatide saamine (head tavad, kvalifikatsioon jne.)..... 1 2 3 4 9
- D. Ettevõtte registreerimine 1 2 3 4 9
- E. Äriregistris registreerumine, Maksuametis registreerumine 1 2 3 4 9
- F. Käibemaksukohuslasena registreerumine..... 1 2 3 4 9
- G. Sotsiaalkindlustuse pensionifondide jne. registreerimine..... 1 2 3 4 9

CA11. Palun öelge iga alustavate ettevõtjate ette kerkiva võimaliku piirangu kohta, kas see takistus on Teie klientide jaoks väga suure tähtsusega, pigem suure tähtsusega, pigem väikese tähtsusega või üldse mitte tähtis.

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

- Väga suure tähtsusega 1
- Pigem suure tähtsusega 2
- Pigem väikese tähtsusega 3
- Täiesti tähtsusetu..... 4
- [Ei tea / vastus puudub] 9

- A. Äriidee või ärivõimaluse puudumine 1 2 3 4 9
- B. Finantsvahendite puudumine 1 2 3 4 9
- C. Oskuste puudumine 1 2 3 4 9
- D. Riskivalmiduse puudumine 1 2 3 4 9
- E. Informatsiooni puudumine..... 1 2 3 4 9
- F. Lihtsate administratiivsete protseduuride puudumine 1 2 3 4 9

CA12. Palun öelge iga järgneva meetme kohta, kas see meede on ettevõtete alustamise arvu suurendamiseks väga suure tähtsusega, pigem suure tähtsusega, pigem väikese tähtsusega või üldse mitte tähtis.

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

- Väga suure tähtsusega 1
- Pigem suure tähtsusega 2
- Pigem väikese tähtsusega 3
- Täiesti tähtsusetu..... 4
- [Ei tea / vastus puudub] 9

- A. Soodsama ettevõtluskeskkonna loomine (maksud, seadused, infrastruktuur jne.) 1 2 3 4 9
- B. Ettevõtlusalase hariduse parendamine koolides /
 ülikoolides 1 2 3 4 9
- C. Finantsvahenditele juurdepääsu kergendamine 1 2 3 4 9
- D. Bürokratia / administratiivse koorma vähendamine 1 2 3 4 9
- E. Informatsioonile ja juhenditele juurdepääsu parendamine 1 2 3 4 9

CA13. Kas Te olete teadlik teenuste direktiivist?

[LUGEDA ETTE– AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

- | | | |
|----------------------------------|---|------------|
| - Jah | 1 | |
| - Ei | 2 | JÄTKATA CB |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 | JÄTKATA CB |

[Kui CA13=1]

CA14. Mis Te arvate, millist mõju avaldab teenuste direktiiv sellele, kuidas Teie organisatsioon toimib? Kas Teie arvates on see mõju väga suur, pigem suur, pigem väike või mõju puudub täielikult?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

- | | | |
|----------------------------------|---|------------|
| - Väga suur | 1 | |
| - Pigem suur | 2 | |
| - Pigem väike | 2 | JÄTKATA CB |
| - Mõju puudub täielikult | 2 | JÄTKATA CB |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 | JÄTKATA CB |

[Kui CA14=1 või 2]

CA15. Milliseid tegevusi Teie organisatsioonis kasutatakse või planeeritakse kasutada, et tagada sellele direktiivile kohanamine?

[LUGEDA ETTE– AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

- | | | | |
|---|---|---|---|
| - Nimetatud | 1 | | |
| - Nimetamata | 2 | | |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 | | |
| | | | |
| A. Meetodite ja süsteemide muutmise | 1 | 2 | 9 |
| B. Täiendavate ülesannete lisamine | 1 | 2 | 9 |
| C. Ülesannete üleviimine teisele organisatsioonile / organile | 1 | 2 | 9 |
| D. Ettevõtte alustamise protsessi muutmise Internetipõhiseks | 1 | 2 | 9 |
| E. Muud tegevused | 1 | 2 | 9 |

CB. Informatsioon arvamuste ja ideede kohta seoses planeeritud pilootprojektiga “Erasmus noortele ettevõtjatele”

[KÜSIDA KÕIGILT]

CB1. Idee on alustada Euroopa Liidu programmiga, mis toetab noori isehakanud ettevõtjaid, kes soovivad veeta aega teises riigis, et õppida teistel ettevõtjatelt ning vahetada kogemusi ja leida potentsiaalseid partnereid.

Kui kasulik oleks Teie arvates selline programm Teie organisatsiooni klientide jaoks, kui kulud kaetakse vähemalt osaliselt?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

- | | | |
|----------------------------------|---|-------------|
| - Väga kasulik | 1 | JÄTKATA CB3 |
| - Pigem kasulik..... | 2 | JÄTKATA CB3 |
| - Pigem kasutu | 3 | |
| - Täiesti kasutu..... | 4 | |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 | |

[IF B1=3,4 or 9]

CB2. Kui suure tähtsusega on Teie organisatsiooni klientide jaoks võimalikud põhjused, miks nad ei viibiks teatud aja välismaal saamaks teadmisi ja vahetamaks kogemusi teise ettevõtjaga? Kas järgnevad põhjused oleksid Teie arvates väga suure tähtsusega, pigem suure tähtsusega, pigem väikese tähtsusega või üldse mitte tähtsad?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

- | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| - Väga suure tähtsusega | 1 | | | | |
| - Pigem suure tähtsusega | 2 | | | | |
| - Pigem väikese tähtsusega | 3 | | | | |
| - Täiesti tähtsusetu..... | 4 | | | | |
| - [Ei tea / vastus puudub] | 9 | | | | |
| A. Ei ole aega | 1 | 2 | 3 | 4 | 9 |
| B. Ei anna eelist tema ettevõttele | 1 | 2 | 3 | 4 | 9 |
| C. Liiga kallis | 1 | 2 | 3 | 4 | 9 |
| D. Liiga delikaatne (äriideede ja konkurentsi mõttes) | 1 | 2 | 3 | 4 | 9 |
| E. Ei ole huvitatud välismaale reisimisest..... | 1 | 2 | 3 | 4 | 9 |
| F. Ei ole vajalikku keeleoskust..... | 1 | 2 | 3 | 4 | 9 |
| G. Muud isiklikud põhjused | 1 | 2 | 3 | 4 | 9 |

[KÜSIDA KÕIGILT]

CB3. Mis oleks Teie arvates Teie ettevõtluse tugiorganisatsiooni klientide jaoks soodsam: kas teadmiste saamine ja kogemuste vahetamine hiljuti oma ettevõttega alustanud noore ettevõtjaga või teadmiste saamine ja kogemuste vahetamine vanema ja kogenuma ettevõtjaga?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

- Noore ettevõtjaga 1
- Vanema ja kogenuma ettevõtjaga 2
- [Mõlemad oleksid head] 3
- [Ei tea / vastus puudub] 9

[KÜSIDA KÕIGILT]

CB4_1. Kas selline programm peaks olema mõeldud ainult noortele isehakanud ettevõtjatele või peaks olema avatud ka teistele sihtgruppidele?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

- Ainult noortele isehakanud ettevõtjatele 1 GO TO B5_1
- Avatud ka teistele sihtgruppidele 2 GO TO B4_2
- [Ei tea / vastus puudub] 9 GO TO B4_2

CB4_2. Millistele teistele sihtgruppidele?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

- Nimetatud 1
 - Nimetamata 2
 - [Ei tea / vastus puudub] 9
-
- A. Noored ettevõtjad 1 2 9
 - B. Kõik ettevõtjad 1 2 9
 - C. Praktikandid 1 2 9
 - D. Üliõpilased 1 2 9
 - E. Muu sihtgrupp 1 2 9

[KÜSIDA KÕIGILT]

CB5_1. Milline peaks olema sellise programmi sihtgrupi vanuste vahemik? Kas ütleksite kõigepealt, milline peaks olema sihtgrupi alumine vanusepiir?

- Alumine vanusepiir: [] [] aastat vana
- [Ei tea / vastus puudub]

CB5_2. Ja milline peaks olema sihtgrupi ülemine vanusepiir?

- Ülemine vanusepiir: [] [] aastat vana
- [Ei tea / vastus puudub]

CB6. Millistest tööstusharudest / ärisektoritest peaks välismaale mineja ja teda vastuvõttev ettevõtja olema:

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

- Samast tööstusharust / ärisektorist, või..... 1
- Erinevast tööstusharust / ärisektorist ? 2
- [Ei ole tähtis] 3
- [Ei tea / vastus puudub]..... 9

CB7. Millise suurusega peaks eelistatavalt olema ettevõtte, mida Teie organisatsiooni kliendid külastaksid, näiteks arvestades töötajate arvu järgi?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

- Ligikaudu 2 kuni 5 1
- Ligikaudu 5 kuni 10 2
- Ligikaudu 10 kuni 20 3
- Ligikaudu 20 kuni 50 4
- Rohkem kui 50 5
- [Ei ole tähtis] 6
- [Ei tea / vastus puudub]..... 9

CB8. Kas Te olete sellise Euroopa Liidu programmi jaoks valitavate järgnevate peamiste eesmärkidega täiesti nõus, nõus, pigem mitte nõus või üldse mitte nõus:

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

- Täiesti nõus 1
 - Nõus 2
 - Pigem mitte nõus 3
 - Üldse mitte nõus 4
 - [Ei tea / vastus puudub] 9
-
- A. Õppimine planeeritava ettevõttega samas või sarnases sektoris tegutsevalt ettevõtjalt 1 2 3 4 9
 - B. Planeeritud äriprojektile rahvusvahelises plaanis potentsiaalsete äripartnerite otsimine ja rahvusvahelise võrgu loomine 1 2 3 4 9
 - C. Toodetele / teenustele turgude otsimine 1 2 3 4 9
 - D. Teises riigis valitseva majandusliku ja juriidilise keskkonna tundmaõppimine 1 2 3 4 9
 - E. Ettevõtte muus Euroopa Liidu liikmesriigis eduka juhtimise õppimine..... 1 2 3 4 9
 - F. Oskuste omandamine, mis aitavad arendada uusi tooteid ja teenuseid oma ettevõtte jaoks..... 1 2 3 4 9
 - G. Oskuste omandamine ettevõtte eduka juhtimise jaoks 1 2 3 4 9

- H. Kultuurilise silmaringi avardamine 1 2 3 4 9
 I. Keeleoskuse arendamine 1 2 3 4 9

CB9. Kui te nimetaksite sellise Euroopa Liidu Programmi peamiseks eesmärgiks õppimist, kui kasulikud oleksid Teie organisatsiooni klientide jaoks järgnevad teemad, mida õpetatakse? Väga kasulikud, rohkem kasulikud, pigem mitte kasulikud või üldse mitte kasulikud?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

- Väga kasulik 1
 - Pigem kasulik 2
 - Pigem kasutu 3
 - Täiesti kasutu 4
 - [Ei tea / vastus puudub] 9
- A. Ühtne turg ja Euroopa Liidu õigus 1 2 3 4 9
 B. Areng ja ettevõtete internatsionaliseerimine 1 2 3 4 9
 C. Kohalik turg ja võõrustaja riigi äritegevuskeskkond 1 2 3 4 9
 D. Spetsiifilised oskused ja võõrustaja riigi oskusteave 1 2 3 4 9
 E. Keel 1 2 3 4 9
 F. Muu 1 2 3 4 9

CB10. Milline oleks selle perioodi ideaalne pikkus, mille Teie organisatsiooni kliendid välismaal veeta saaksid? Palun öelge selle perioodi pikkus kuudes.

[EELKODEERITUD NIMEKIRI]

- Vähem kui üks kuu 1
 - Ligikaudu 1 kuu 2
 - Ligikaudu 2 kuud 3
 - Ligikaudu 3 kuud 4
 - Ligikaudu 4 kuud 5
 - Ligikaudu 5 kuud 6
 - Ligikaudu 6 kuud 7
 - Rohkem kui 6 kuud 8
 - [Ei tea / vastus puudub] 9

CB11. Kas Teie organisatsioon oleks valmis andma oma panuse Teie klientide teises Euroopa Liidu liikmesriigis viibimise finantseerimisse?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

- Jah 1
 - Ei 2 GO TO CB13
 - [Ei tea / vastus puudub] 9 GO TO CB13

[IF B11=1]

CB12. Millist tüüpi kulusid oleks Teie organisatsioon valmis katma?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

- Nimetatud 1
 - Nimetamata 2
 - [Ei tea / vastus puudub] 9
-
- A. Ettevalmistuskulud (keelekursused, väljaõpe) 1 2 9
 - B. Reisikulud 1 2 9
 - C. Igapäevased kulud (toit, majutus) 1 2 9

CB13. Kas Teie organisatsioon oleks valmis andma oma panuse teisest riigist pärit noore (isehakanud) ettevõtja vastuvõtmisse Teie riigis?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT]

- Jah 1
- Ei 2 GO TO B15
- [Ei tea / vastus puudub] 9 GO TO B15

[IF CB13=1]

CB14. Millise panuse oleks Teie organisatsioon valmis teisest riigist pärit noore (isehakanud) ettevõtja vastuvõtmisse andma?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

- Nimetatud 1
 - Nimetamata 2
 - [Ei tea / vastus puudub] 9
-
- A. Reisikulude katmine 1 2 9
 - B. Toitlustuse ja majutuse tagamine 1 2 9
 - C. Väike palk / töötasu 1 2 9
 - D. Kontoriruumid 1 2 9
 - E. Väljaõppekursused 1 2 9
 - F. Keelekursused 1 2 9
 - G. Vastuvõtvas riigis valitseva kohaliku ettevõtluskeskkonna tutvustamine 1 2 9

CB15. Millised sellise programmi raames teises riigis viibimise kulud peaks katma kavandatud Euroopa Liidu programm?

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

- Nimetatud 1
 - Nimetamata 2
 - [Ei tea / vastus puudub] 9
-
- A. Ettevalmistuskulud (keelekursused, väljaõpe) 1 2 9
 - B. Reisikulud 1 2 9
 - C. Igapäevased kulud (toit, majutus) 1 2 9
 - D. Tasu vastuvõtvale ettevõtjale 1 2 9

CB16. Kas Te olete järgnevate väidetega sellise programmi mõju kohta täiesti nõus, nõus, pigem ei ole nõus või üldse ei ole nõus? Välismaises firmas viibimine ...

[LUGEDA ETTE – AINULT ÜKS VASTUSEVARIANT REA KOHTA]

- Täiesti nõus 1
 - Nõus 2
 - Pigem mitte nõus 3
 - Üldse mitte nõus 4
 - [Ei tea / vastus puudub] 9
-
- A. teeb noorele isehakanud ettevõtjale oma ettevõtte alustamise lihtsamaks 1 2 3 4 9
 - B. suurendab uue ettevõtte edukuse võimalusi 1 2 3 4 9
 - C. annab panuse teadmistesse ja kultuuridevahelisse mõistmisse 1 2 3 4 9
 - D. ei mõjuta uue ettevõtte alustamist 1 2 3 4 9

CB17. Kas Teil on veel mingeid ettepanekuid seoses planeeritud pilootprogrammiga noortele isehakanud ettevõtjatele? (max 4000 tähemärki)

Textbox

CC. Järgmine uuringu etapp: kontakt õppejõududega / juhendajatega

CC4. Kas Te hoiate ettevõtet alustada planeerivate või ettevõtte alustamise etapis olevate inimeste kontaktandmed alles?

- Jah 1
- Ei 2
- [Ei tea / vastus puudub] 9

Küsida neilt, kes andsid küsimusele CC4 vastuse "Jah"

CC5. Kas Te teataksite neid kontaktandmeid (aadressid, telefoninumbrid, e-posti aadressid jne.) välisele teenusepakkujale, kes viib Euroopa Komisjoni jaoks läbi uuringut noorte ettevõtjate liikumisvajaduse kohta?

- Jah, tingimusteta 1
- Jah, teatud tingimustel 2
- Ei 3
- [Ei tea / vastus puudub] 9

[IF CC5=2]

CC4B. Palun valige järgnevate tingimuste seast see tingimus, mida Te eelmisele küsimusele vastates silmas pidasite:

- Tingimusel, et peetakse täielikult kinni kehtivatest privaatsusreeglitest 1
- Tingimusel, et kontaktandmete eest makstakse 2
- Tingimusel, et klientidega kontakteerub meie organisatsioon 3
- Tingimusel, et meie organisatsioonile ei teki sellest administratiivset lisakoormat 4
- Muudel tingimustel 5
- [Ei tea / vastus puudub] 9

IF CC4b=5

CC5_2. PALUN TÄPSUSTAGE NEID TINGIMUSI

IF CC5=3

CC5_3. PALUM SELGITAGE TÄPSEMALT

CC1.

Selle uurimuse osana sooviksime intervjuuerida neid koolitajaid /treenereid, kes noorte ettevõtjatega töötavad ning nendega pidevas kontaktis on.

Kas Te annaksite meile palun nende koolitajate/treenerite/konsultantide või nõustajate kontaktandmed, kellega Te töötate ja kes noorte isehakanud ettevõtjatega pidevas ühenduses on?

[Mõnes organisatsioonis on konsultandid või koolitajad väljaspoolt, ka nemad peaksid olema uurimusse kaasatud]

- Jah 1
- Ei, sest meie organisatsioonis ei tegeleta selliste asjadega 2
- Ei 3
- [Ei tea / vastus puudub] 9

KUI VASTUS ON "EI" KÜSIMUSELE CC1

CC1_EXP.

Kas te selgitakiste oma vastust täpsemalt?

KÜSIDA KÕIGILT

CC2. Kas ma võin Teile tagasi helistada või on Teil võimalik mulle need NIMED ja kontaktandmed kohe anda või saate mind ühele oma kolleegile edasi ühendada, kes mulle selle informatsiooni anda saaks?

- Helistage teine kord tagasi 1
- Anda kohe informatsiooni 2
- [Ühendada teise inimesega] 3

CC3.

Persoon 1.

Nimi: _____

Telefoninumber: _____

Kategooria

- koolitaja 1
- treener 2
- konsultant, kes Ettevõtete Alustamise Keskuses töötab 3
- Muu: _____

Nimeks KOOD "99", kui rohkem nimesid lisada pole

Persoon 2.

...

Persoon 20.