

ZA5208

**Flash Eurobarometer 267
(Innobarometer 2009)**

**Country Specific Questionnaire
Sweden**

FLASH 267- INNOBAROMETER 2009

Company Information

Låt mig börja med några få grundläggande frågor om ditt företag

D1. VAR NÅGONSTANS HAR DITT FÖRETAG TILLVERKNING ELLER SÄLJER PRODUKTER ELLER TJÄNSTER?

INTERVJUARE: INKLUDERA ALLA HUVUDVERKSAMHETER (T.EX. OM FÖRSÄLJNING DÄR DE HAR EN BUTIK/VANLIGEN SÄLJER) SYFTET ÄR ATT FÅ VETA VAR FÖRETAGETS KÄRNVERKSAMHETER LIGGER

LÄS UPP – KODA ALLT SOM PASSAR

- Ja 1
- Nej 2
- Inte tillämpligt 8
- Vet ej/Inget svar 9

- a) I din egen region 1 2 8 9
- b) Någon annanstans i ditt land 1 2 8 9
- c) EU-länder, Norge eller Schweiz 1 2 8 9
- f) Andra länder utanför EU 1 2 8 9

För följande frågor, var vänlig begränsa svaren till endast ditt företags aktiviteter i Sverige

D2. Hur många anställda har ditt företag i Sverige?

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- Färre än 20 0
- 20-49 1
- 50-249 2
- 250-499 3
- 500 eller fler 4
- [Vet ej/Inget svar] 9

OM D2 = 0, 9, TACKA OCH AVSLUTA

D3. När grundades ditt företag?

INTERVJUARE: I FALL AV ETT TIDIGARE ÖVERTAGANDE, VAR VÄNLIG ANGE ÅRET DÅ DET ÖVERTAGANDE FÖRETAGET REGISTRERADES, ELLER, I FALL AV SAMMANSLAGNING, DET STÖRSTA FÖRETAGET SOM VAR INBLANDAT (I FRÅGA OM ANTAL ANSTÄLLDA)

LÄS INTE UPP – ENDAST ETT SVAR

- Före 1 januari 2001 1
- Mellan 1 januari 2001 och 1 januari 2006 2
- Efter 1 januari 2006 3
- [Vet ej/Inget svar] 9

IF D3 = 3, THANK AND TERMINATE

D4. Om man jämför omsättningen för 2008 med den 2006, ökade, minskade eller var ditt företags årliga omsättning ungefär densamma (inom plus eller minus 5%) Exkludera förändringar i omsättningen som beror på sammanslagningar eller övertaganden

LÄS INTE UPP – ENDAST ETT SVAR

- Minskade 1
- Ökade 2
- Ungefär densamma 3

- [Vet ej/Inget svar] 9

OM D4 = 1

D4a. FRÅN 2006 TILL 2008 MINSKADE OMSÄTTNINGEN...

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- ... med mindre än 5% 1
- ... med mellan 5 och 25% 2
- ... med mer än 25% 3
- [Vet ej/Inget svar] 9

OM D4 = 2

D4b. Från 2006 till 2008 ökade omsättningen med

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- ... mindre än 10% 1
- ... med mellan 10% och 50% 2
- ... med mer än 50% 3
- [Vet ej/Inget svar] 9

D5. EFTERFRÅGAS INTE, ANTECKNA FRÅN DATABASES: NACE kod för företagets huvudverksamhet

Section 1: TRENDS IN INNOVATIVE ACTIVITIES, INVESTMENTS AND strategy

Nu kommer jag att ställa några frågor om förändringar i ditt företags innovationsverksamheter och strategi på senare tid Om du känner att någon viss fråga inte är tillämplig på ditt företag, var vänlig säg till

a) Trends in innovative activities

Q1. Har ditt företag haft utgifter för någon av följande aktiviteter för att stödja innovation sedan 2006 När du svarar på denna och liknande frågor, var vänlig inkludera år 2006 i svaret

LÄS UPP – KODA ALLT SOM PASSAR

- Ja 1
- Nej 2
- Inte tillämpligt 8
- Vet ej/Inget svar 9

a) Forskning och utveckling inom ditt företag 1 2 8 9

b) Forskning och utveckling utförd för ditt företag av andra företag eller forskningsorganisationer

..... 1 2 8 9

c) Införskaffande av nya eller väsentligt förbättrade maskiner, utrustning eller mjukvara 1 2 8 9

d) Inköp eller licensiering av patent, uppfindingar, "know-how" eller andra typer av kunskap ... 1 2 8 9

e) Träning för att stödja innovationsverksamheter 1 2 8 9

f) Design (grafisk, paketering, process-, produkt-, tjänste- eller industriidesign) 1 2 8 9

g) Ansökan om patent eller märkesskydd av design..... 1 2 8 9

OM ÅTMINSTONE ETT SVAR I Q1 ÄR VALT. ANNARS GÅ TILL Q2

Q1a. Jämfört med 2006, ökade ditt företag sina innovationsutgifter för 2008 för någon av följande aktiviteter?

FRÅGA AVSNITT A)-G) DÄR Q1 = 1

KODA ALLT SOM PASSAR

- Ja 1
- Nej 2

-	Inte tillämpligt.....	8
-	Vet ej/Inget svar.....	9
a)	Forskning och utveckling inom ditt företag	1 2 8 9
b)	Forskning och utveckling utförd för ditt företag av andra företag eller forskningsorganisationer	1 2 8 9
c)	Införskaffande av nya eller väsentligt förbättrade maskiner, utrustning eller mjukvara	1 2 8 9
d)	Inköp eller licensiering av patent, uppfindingar, "know-how" eller andra typer av kunskap ...	1 2 8 9
e)	Träning för att stödja innovationsverksamheter.....	1 2 8 9
f)	Design (grafisk, paketering, process-, produkt-, tjänste- eller industridesign)	1 2 8 9
g)	Ansökan om patent eller märkesskydd av design.....	1 2 8 9

Q2. **Var vänlig tänk på det totala belopp som ditt företag spenderade under 2008 på alla innovationsverksamheter. Vad motsvarar det procentuellt av den totala omsättningen för 2008?**

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- Mindre än 5% 1
- Mellan 5% och 25% 2
- Mellan 25% och 50% 3
- Mer än 50% 4
- [Inte tillämpligt/ingen innovationsverksamhet] 8
- [Vet ej/Inget svar] 9

Q3. **Jämfört med 2006, har det totala beloppet som ditt företag har spenderat på alla innovationsverksamheter för 2008 ökat, minskat eller varit ungefär desamma (justerat för inflation)?**

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- Ökade..... 1
- Minskade..... 2
- Varit desamma 3
- [Inte tillämpligt/ingen innovationsverksamhet] 8
- [Vet ej/Inget svar] 9

Q4. **Under de senaste sex månaderna har ditt företag gjort något av följande som en direkt följd av den ekonomiska nedgången?**

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- Ökat de totala innovationsutgifterna..... 1
- Minskat de totala innovationsutgifterna 2
- Behållit totala summan av utgifter för innovation på samma nivå..... 3
- [Inte tillämpligt/inga innovationer]..... 8
- [Vet ej/Inget svar] 9

Q5. **Jämfört med 2008, förväntar du dig att ditt företags totala innovationsutgifter kommer att öka, minska eller vara desamma för 2009?**

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- Öka 1
- Minska 2
- Samma 3

- [Inte tillämpligt/inga innovationer] 8
- [Vet ej/Inget svar] 9

Q6. Har ditt företag introducerat några av följande innovationer sedan 2006?

LÄS UPP – KODA ALLT SOM PASSAR

- Ja 1
- Nej 2
- Inte tillämpligt 8
- Vet ej/Inget svar 9

- a) Nya eller väsentligt förbättrade produkter 1 2 8 9
- b) Nya eller väsentligt förbättrade tjänster 1 2 8 9
- c) Nya eller väsentligt förbättrade processer (t.ex. produktionsprocesser, distributionsmetoder, supportaktiviteter) 1 2 8 9
- d) Nya eller väsentligt förbättrade marknadsföringsstrategier 1 2 8 9
- e) Nya eller väsentligt förbättrade organisationsstrukturer (t.ex. kunskapsledning, arbetsplatsorganisation eller externa relationer) 1 2 8 9

OM ÅTMINSTONE EN VALD PÅ Q6. ANNARS GÅ TILL Q7.

Q6a. För 2008, hur viktiga var innovativa produkter eller tjänster för ditt företags totala försäljning

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- Huvuddelen av försäljningen kom från innovativa produkter eller tjänster 1
- Innovativa eller icke-innovativa produkter eller tjänster bidrog ungefär lika mycket till försäljningen 2
- Huvvuddelen av försäljningen kom från icke-innovativa produkter eller tjänster 3
- [Vet ej/Inget svar] 9

b) Public procurement

Q7. Termen ”offentlig upphandling” beskriver inköp av varor, tjänster och offentliga jobb av myndigheter och offentliga institutioner. Sedan 2006, har ditt företag...

LÄS UPP - KODA FÖRST DET SOM PASSAR

- ... vunnit åtminstone ett offentligt upphandlingskontrakt 1
- ... lämnat in åtminstone ett anbud för offentlig upphandling, men inget antogs 2
- ... undersökt möjligheter att sälja till statliga myndigheter eller offentliga institutioner, men har inte lämnat in något anbud 3
- ... gjorde inget av dessa, är inte intresserad av offentlig upphandling 4
- [Inte tillämpligt] 8
- [Vet ej/Inget svar] 9

OM Q7 = 3).

Q7a. Innefattade möjligheterna till offentlig upphandling som du undersökt sedan 2006 möjligheten att sälja en innovation (dvs en ny eller väsentligen förbättrade produkter eller tjänster)?

LÄS UPP - ENDAST ETT SVAR

- Ja 1
- Nej 2
- [Vet ej/Inget svar] 9

OM Q7=2).

Q7b. Innefattade åtminstone ett av anbuden som du lämnat in till offentlig upphandling sedan 2006 möjligheten att sälja en innovation (dvs ny eller väsentligen förbättrade produkter eller tjänster)?

LÄS UPP - ENDAST ETT SVAR

- Ja 1
- Nej 2
- [Vet ej/Inget svar] 9

OM Q7=1). ANNARS GÅ TILL Q8

Q7c. Har åtminstone ett av de anbud för offentlig upphandling som du vunnit sedan 2006 innefattat möjligheten att sälja en innovation (dvs ny eller väsentligen förbättrade produkter eller tjänster)?

LÄS UPP - ENDAST ETT SVAR

- Ja 1
- Nej 2
- [Vet ej/Inget svar] 9

Q8. För att ett företag ska vara framgångsrikt vid offentlig upphandling, anser du att...

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- ... låga kostnader är viktigare än innovation för att vinna ett offentligt uppdrag 1
- ... innovation är viktigare än låg kostnad för att vinna ett offentligt uppdrag 2
- ... kostnad och innovation har lika stor betydelse för att vinna offentliga uppdrag 3
- [Vet ej/Inget svar] 9

c) Strategic trends

Låt oss vända oss till ditt företags strategiska trender under de senaste åren

Q9. Sedan 2006, har ditt företag startat eller ökat något av följande initiativ för att integrera olika företagsverksamheter (Forskning & utveckling, design, marknadsföring/försäljning, produktion etc.) för att stödja innovation?

LÄS UPP – KODA ALLT SOM PASSAR

- Ja 1
- Nej 2
- Inte tillämpligt 8
- Vet ej/Inget svar 9

- a) Kunskapsledningssystem 1 2 8 9
- b) Interna mekanismer för att anställda ska kunna lägga fram innovativa idéer 1 2 8 9
- c) Personalrotation eller växling mellan olika funktioner 1 2 8 9
- d) Skapande av kors-funktionella eller -kors-avdelningslag för innovationsprojekt 1 2 8 9

Q10. Sedan 2006, har ditt företag startat eller ökat någon av följande internationella verksamheter för att stödja innovation?

LÄS UPP – KODA ALLT SOM PASSAR

- Ja 1
- Nej 2
- Inte tillämpligt 8
- Vet ej/Inget svar 9

- a) Outsourcing av tjänster till företag i andra länder 1 2 8 9
- b) Investeringar i företag som ligger i andra länder 1 2 8 9
- c) Annat samarbete med lokala partners i andra länder 1 2 8 9
- d) Rekrytering av anställda från andra länder på permanent eller temporär basis 1 2 8 9
- e) Marknadstest av era innovativa produkter i andra länder 1 2 8 9

OM ÅTMINSTONE ETT VALT UNDER Q10. ANNARS GÅ TILL Q11.

Q10a. Har dessa internationella verksamheter för att stödja innovation huvudsakligen varit i...

LÄS UPP – UPP TILL TVÅ SVAR

- EU-länder, Norge eller Schweiz 1
- Nordamerika 2
- Asien 3
- Andra länder 4
- [Vet ej/Inget svar] 9

Q11. Sedan 2006, har ditt företag använt några av följande metoder för att stödja sina innovationsverksamheter?

LÄS UPP – KODA ALLT SOM PASSAR

- Ja 1
- Nej 2
- Inte tillämpligt 8
- Vet ej/Inget svar 9

- a) Skapande eller deltagande i internetbaserade diskussionsforum 1 2 8 9
- b) Ge bort eller ge fri tillgång till testprodukter eller tjänster to potentiella användare 1 2 8 9
- c) Involvera potentiella användare i interna innovationsverksamheter 1 2 8 9
- d) Dela eller utbytte av era intellektuella tillgångar 1 2 8 9

Q12. Sedan 2006, har ditt företag utvecklat några strategiska samarbeten för att stödja era innovationsverksamheter med..?

LÄS UPP – KODA ALLT SOM PASSAR

- Ja 1
- Nej 2
- Inte tillämpligt 8
- Vet ej/Inget svar 9

- a) ... några specifika kunder eller klienter 1 2 8 9
- b) ... leverantörer 1 2 8 9
- c) ... andra företag som verkar inom ert område 1 2 8 9

d) ... forskningsinstitut	1 2 8 9
e) ... utbildningsinstitutioner.....	1 2 8 9

Q13. Sedan 2006, har ert företag inriktat er på någon av följande kompetenser för färdighetsträning eller rekryteringsverksamhet för att stödja innovation

LÄS UPP – KODA ALLT SOM PASSAR

- Ja	1
- Nej.....	2
- Inte tillämpligt.....	8
- Vet ej/Inget svar.....	9
a) Lagarbetskapacitet.....	1 2 8 9
b) Förhandlingsfärdigheter	1 2 8 9
c) Förmåga att framgångsrikt kommunicera med människor från andra kulturer.....	1 2 8 9
d) Generella kommunikationsfärdigheter	1 2 8 9
e) kreativitet (t.ex. problemlösning, tankeoriginalitet)	1 2 8 9

SECTION 2: IMPACT OF POLITICAL AND ECONOMIC FRAMEWORK CONDITIONS

Q14. Företag tänker ofta i banor av marknadsledare där kunder kräver eller har högre intresse av vissa innovativa aspekter av produkter eller tjänster Var finns era mest krävande kunder någonstans? Var vänlig välj en

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- I ditt land	1
- EU-länder eller Norge eller Schweiz.....	2
- I andra länder	3
- Ingen märkbar skillnad mellan olika marknadsområden	4
- [Inte tillämpligt]	8
- [Vet ej/Inget svar]	9

I följande avsnitt kommer vi ställa några frågor om din uppfattning om politiska och ekonomiska systemen och deras inverkan på ditt företags beslut beträffande dess innovationsverksamheter och strategier.

Q15. Har väsentliga förändringar inom följande policy-relaterade områden som introducerats sedan 2006 haft positiv effekt på innovation i ditt företag?

LÄS UPP – KODA ALLT SOM PASSAR

- Ja	1
- Nej.....	2
- Inte tillämpligt.....	8
- Vet ej/Inget svar.....	9

a) Förändringar i skattemiljö (t.ex. Forskning och utveckling eller innovations-skattelättnader ..	1 2 8 9
b) Förändring i offentligt finansiellt stöd (bidrag, lån stöd för rekrytering av ny personal etc.) ...	1 2 8 9
c) Nya krav av miljöregler eller -standarder	1 2 8 9
d) Nya krav från andra regler/bestämmelser eller industri/tekniska standarder	1 2 8 9
e) Tjänster tillhandahållna av mellanhänder (t.ex. teknologiförmedlingsagenter, patentkontor)	1 2 8 9

Q16. Har någon av följande andra faktorer haft en positiv effekt på innovation i ditt företag sedan 2006?

LÄS UPP – KODA ALLT SOM PASSAR

- Ja	1
- Nej	2
- Inte tillämpligt.....	8
- Vet ej/Inget svar.....	9
a) Nya möjligheter att samarbeta med universitet och forskningsinstitut	1 2 8 9
b) Uppkomst av nya teknologier att utnyttja	1 2 8 9
c) Ökat tryck från konkurrenter	1 2 8 9
d) Nya möjligheter att inträda på nya marknader och att expandera försäljning på existerande marknader	1 2 8 9
e) Nya krav från regering/offentlig sektorskunder (genom offentlig upphandling)	1 2 8 9
f) Nya krav från kommersiella kunder	1 2 8 9

Q17. Vilka av följande anser du kommer vara ditt företags främsta konkurrensfördel under de närmaste två åren? Var vänlig välj den viktigaste

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- Utveckling av nya produkter, tjänster eller processer
- Modifering av existerande produkter, tjänster eller processer
- Utveckling av nya affärsmödeller eller sätt att marknadsföra
produkter och tjänster
- Reducering av kostnader för existerande produkter och tjänster
- [Inte tillämpligt/kommer inte att göra affärer etc.]
- [Vet ej/Inget svar]

Q18. Utifrån ditt företags perspektiv, vilka av följande trender anser du kommer ge störst möjligheter för innovation under de närmaste två åren? Var vänlig välj den viktigaste

LÄS UPP – ENDAST ETT SVAR

- Innovativa produkter och tjänster som tillvaratar äldre människors
behov
- Ny eller ökad efterfrågan på sociala, utbildnings- eller
hälsotjänster
- Ökad efterfrågan på hållbar eller energieffektiva produkter och
tjänster
- Nya exportmarknader för innovationer i tillväxtländer utanför
Europa
- [Inga av dessa kommer ge möjligheter för innovation]
- [Avser inte att ta fram innovationer]
- [Vet ej/Inget svar]