ZA - Archiv Nummer 0843

Unternehmerische Standortwahl

(März 1971 - April 1971)

MUMMERT & PARTNER GMBH & CO.

Wirtschafts - und Sozialforschung

43 Essen, Hachestr. 34, Tel.: O2141/230017

Studie 73100

Kontakt - Interview

Februar/März 1971

Z V U k	Inkundigungsschreiben abgesandt am: 17.3.76 Felefon-Nr.: 05600 2276 Zu befragende Person: Wie Sie wissen, führt das Seminar für Finanzwissenschliber die Mindestanforderungen bei der Standortsuche kommen. Wir sind beauftragt worden, diese Untersuchtrie- und Handelskammer in den Jahren 1966 - 1970 der Fragen:	haft mi	, die fi lurchzi	er "Arbeitsgruppe für Infrastruktur" ür eine untemehmerische Standorter	eine Untersuchung in Frage
1. O	A. Trifft es zu, daß Sie in den Jahren 1966 - 1970 einen neuen Standort gesucht haben ? Wir meinen damit eine Betriebsverlagerung oder eine Zweigstellengründung oder eine Neugründung.		(X)	Ja Nein	1 C 1 B
	B. Kann es sein, daß Ihr Untemehmen aufgrund einer "Änderung der Rechtsform" oder einer "Namens - änderung" in die Kartei der Indu- strie- und Handelskammer gekommen ist? C. Waren Sie an der Standortsuche betei- ligt bzw. haben Sie den Vorgang aus nächster Nähe verfolgen können?		\cdot	Ja Nein Ja Nein	INTERV. ABBRECHEN 2 B
			 `	146111	1 D

				'			
1 D	Würden Sie mir bitte hier bei Ihne einen Herm benennen, der die Sta ortentscheidung miterlebt hat ?				persón lill	n Selbsh,	1 E
1 E	(INTERVIEWER-FESTSTELLUNG: Falls die Befragung an einem ande Ort durchgeführt werden muß:				- H		
	Liegt der Befragungsort in einer En fernung bis zu 25 km zu <u>Ihrem</u> W			()()	Ja Nein		2 B
	ort?			100	Nem		2.0
2 A	(INTERVIEWER: Kein Interview durchführen, sondem die abgeänderte Adresse samt Fragebogen an MUMMERT & PARTNER, Essen schicken)						telefon. INTERV. ABBR.
2 B	(<u>INTERVIEWER-FESTSTELLUNG</u> : Termin für Befragung vereinbart?)			()	Ja		Termin notieren
	,			()	Nein		2 C
	Total	Datum	•	A Company	The Personal Property of the Personal Property	teinbart:	
	1. Termin もろうか	14 00	1 ienst	ırzeit	mit Lorenz	23. 3. 77	1
	2. Termin 27, 3, %	8 45	will		~	24.3.77	
	3. Termin	0 3-	-	7		- C. J. FI	
	4. Termin				and the second s		1
	5. Termin		 				
	o. renimi	······································	<u> </u>				
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	(Int.: Kurz vor dem vereinbarten l	Befragungstermii	n anrufén	und Tern	nin bestätigen lassen)		2 D
2 C	(INT: Bitte genau angeben, ward in der vorgegebenen Firma keinen vereinbaren konnten oder kein Inte durchführen konnten.)	Termin —	***************************************				O
			 				
		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	·	·	***************************************		
							2 D
2 D	Die ordnungsgemäße Durchführung	des telefonisch	en Kontal	kt-Intervi	ews bestätigt		
	Rami Millien		_	Ø	NTERVIEWER-NR:]	3

	Frage	Sp.	Cđ.	Antwort	,Wtr. Fr.
3.	(<u>INTERVIEWER</u> ; Im folgenden bitte den auf der Kartei angegebenen Ort einsetzen und Liste A über- geben)				
	Handelt es sich bei der Entscheidung, nach zu gehen, um die				
	(INTERVIEWER: Nur eine Nennung möglich)				
	a) Verlagerung eines Zweigbetriebes oder einer Betriebsabteilung (BV)		()	a) Verlagerung eines Zweigbetriebes oder einer Betriebsabteilung (BV) (INT.: Weiter mit blauem Fragebogen (BV)	7 B
	b) Verlagerung des gesamten Unternehmens (BV)		()	b) Verlagerung des gesamten Unternehmens (BV) (INT.: Weiter mit blauem Fragebogen (BV)	7 В
	c) Zusammenlegung von bereits existierenden Betrieben an einen neuen Standort		Ϋ́	c) Zusammenlegung von bereits existierenden Betrieben an einen neuen Standort	4
	Neugründung eines Zweigbetriebes (ZG) oder einer Tochtergesellschaft		()	d) Neugründung eines Zweigbetriebes (ZG)oder einer Tochtergesellschaft	6
	e) Neugründung eines Unternehmens (NG) f) Keine der Möglichkeiten (a) - (e), sondern		()	e) Neugründung eines Unternehmens (NG) (Int.: Weiter mit gelbem Fragebogen (NG)	7 B
	f) Keine der Möglichkeiten (a) - (e), sondern lediglich eine Änderung der Rechtsform des Unternehmens (also keinen neuen Standort gesucht)		()	f) Keine der Möglichkeiten (a) - (e), sondern lediglich eine Änderung der Rechtsform des Unternehmens (also keinen neuen Standort gesucht)	INTERV. ABBR.
4.	Ist der neue Standort nach der Zusammenlegung der Betriebe der Sitz der Geschäftsleitung des Unterneh-		¢χ	Ja	5
	mens?		()	Nein (INT.: Weiter mit blauem Fragebogen (ZG)	7 B
5.	Wie hießen die früheren Standorte, aus denen die Betriebe hierher verlagert wurden, und wo saß die Geschäftsleitung?			1. Nüenbery	
)			3	
	(INTERVIEWER: Behandeln wie BV; früheren Stand-			Sitz der Geschäftsleitung: 6085510 pilfe b. Kassol	
	ort der Geschäftsleitung als "alten Standort" be- nutzen)			(INT.: Weiter mit blauem Fragebogen (BV)	7 B
6.	Wurden damals kurz hintereinander mehrere Zweig- stellen gegründet und wenn ja: wo lagen sie?			1.	
				2	
				3	
			()	4. Nur eine gegründet	7 A
7 A	Handelt es sich bei dem Betrieb, in dem wir uns hier befinden, um eine Zweigstelle oder das Werk, das die Zweigstelle in		()	Zweigstelle Gründerwerk	
	gegründet hat?			(INT.: Weiter mit blauem Fragebogen (ZG)	7 B

`				pt .	AL HARMANIAN
	Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Wtr. Fr.
7B	Unter welcher Branche wird Ihr Betrieb in der Industrieberichterstattung geführt? (INTERVIEWER: Bitte für Stammwerk, Zweigstelle, alten Standort, neuen Standort getrennt angeben lassen)			a) Stammwerk (alter Standort) b) Zweigstelle (neuer Standort) Lorenzo - Chemic Lorenzo - Chemic C m b 14. 5. Cc	7 C
7C	(INTERVIEWER-FESTSTELLUNG; Handelt es sich hierbei um eine Zweigstellengründung?)		() (X)	Ja Nein	8 10
8.	(INT.: Liste B vorlegen und bis Frage 9 liegenlassen) Welche Funktion nimmt die Zweigstelle im Rahmen des Gesamtunternehmens hauptsächlich ein? (INT.: Mehrfachnennungen möglich!) Welchen prozentualen Anteil haben die genannten		() () () () ()	(1) Herstellung von Vorfabrikaten für die ubrigen Betriebe des Unternehmens (2) Betrieb stellt nur eine Produktionsstufe dar, d. h. er bezieht von Betrieben desselben Unternehmens (Unternehmensgruppe) und liefert weiterbearbeitete Produkte an Betriebe desselben Unternehmens (Unternehmensgruppe) (3) Herstellung von Fertigfabrikaten für den Markt (4) Montage (5) Vertrieb (6) Andere Funktionen	9
<u>_</u>	Funktionen an der Gesamtproduktion? (INTERVIEWER: Schätzen lassen, dabei die Nummern der Funktion beachten!)		() () () ()	Funktion (2) % Funktion (3) % Funktion (4) % Funktion (5) % Funktion (6) %	10
10.	Wie hoch schätzen Sie den Anteil der ungelernten und angelernten Mitarbeiter an der Gesamtbelegschaft zur Zeit etwa ein?			a) Stammwerk (am alten Standort) 60 b) Zweigstelle (am neuen Standort) 80	11

- 5 -

<u> </u>	Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Weiter m. Fr.
17.	Wie hoch waren etwa die Brutto-Umsätze aus eigener Erzeugung im Monatsdurchschnitt 1970 ? (INT.: Bitte für Stammwerk (alter Standort) und Zweigstelle (neuer Standort) gesondert angeben lassen.)			Umsatz (in DM) bis unt. 100.000 (X) (Y) 100.000 bis unt. 200.000 () () 200.000 bis unt. 400.000 () () 400.000 bis unt. 600.000 () () 1 Mill. bis unt. 5 Mill. () () 5 Mill. bis unt. 10 Mill. () () 10 Mill. bis unt. 20 Mill. () ()	18
18.	Wie groß sind die Grundstücksflächen, die dem Betrieb zur Verfügung stehen?			Stammwerk Zweigstelle	19
19.	Wieviel davon ist (noch) nicht betrieblich genutztes Gelände, also Reservefläche?			<u>604</u> %	20
20.	Haben Sie die Grundstücke für Ihre Zweigstelle gemietet oder gepachtet oder haben Sie sie zum Eigentum?			Stamm- Zweig- werk stelle gemietet/ gepachtet (1) () E igentum () (1)	21
21.	Von wem haben Sie das Grundstück bzw. die Grundstücke gemietet, gepachtet oder erworben: von Privat von der Gemeinde vom Land von sonstigen			Stamm- Zweig-	22
22,	Haben Sie am neuen Standort ein moderneres Produktionsverfahren einsetzen können, bei dem weniger Arbeitskräfte beschäftigt werden als es in Ihrer Branche üblich ist?		()	Ja Nein	23

- 6 -

	Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Weiter m. Fr.
23.	Aus welcher Entfernung werden die Produkte, Materialien und Betriebsstoffe für die Zweig- stelle (Betrieb) geliefert? (INT.: Schätzen lassen und bei mehreren Ent- fernungsmoglichkeiten auch den prozentualen Anteil) aus der näheren Umgebung bis zu 30 km aus der weiteren Umgebung 30 - 100 km aus Entfernungen über 100 km		()	$\frac{40}{30}$ %	24
24.	In welchem Umkreis werden Erzeugnisse der Zweigstelle (des Betriebes) ausgeliefert? (INT.: Schätzen lassen und bei mehreren Entfernungsmöglichkeiten auch den prozentualen Anteil) in die nähere Umgebung bis 30 km aus der weiteren Umgebung 30 - 100 km aus Entfernungen über 100 km		()	5V % 25 %	25
25.	Wie groß ist ungefähr die Entfernung vom neuen Standort zum alten Standort (Stammwerk)?			km	26
26.	Wann wurde zum erstenmal daran gedacht, einen neuen Standort zu suchen ?			Monat: Angash. Jahr: 1967	
27.	(Int.: Name des Standorts einsetzen!) Wann stand endgültig fest, daß der Betrieb in liegen sollte?		,	Monat: Secomber Jahr: 1967	28
28.	Wann wurde die Produktion im neugegründeten Betrieb aufgenommen?			Monat: 1.4. Jahr: 1968	29
29.	Weshalb haben Sie sich über einen neuen Stand- ort Gedanken gemacht: Gab es dazu einen kon- kreten Anlaß oder mehrere Gründe, die zu die- sen Überlegungen führten?		08	ein Anlaß mehrere Grunde	30

	Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Weiter m. Fr.
30.	(INT.: Liste C übergeben) Hier auf dieser Liste haben wir verschiedene Gründe aufgeführt, die ein Unternehmen veran- lassen können, einen neuen Standort zu suchen. Würden Sie mir bitte alle diejenigen nennen, die in Ihrem Fall von Bedeutung waren.			 fehlende Arbeitskräfte häufiger Wechsel der Arbeitskräfte Verbote und Auflagen der Gemeinde fehlende Grundstücke zu teuere Grundstücke Verschlechterung der Verkehrsverhältnisse Höhere Kostensteigerung Suche nach neuem Absatzgebiet Sonstige Gründe 	31 32 33 34 34 34 34 34 34
31.	Welche Arbeitskräfte fehlten besonders: ungelernte Arbeitskräfte Facharbeiter Bürokräfte leitendes Personal			ungelernte Arbeitskräfte Facharbeiter Bürokräfte leitendes Personal	34
32.	Bei welcher Gruppe von Arbeitskräften störte Sie der Arbeitskräftewechsel am meisten? Bei a) ungelernten Arbeitskräften b) Facharbeitern c) Bürokräften d) leitendem Personal		() () ()	a) ungelernten Arbeitskräften b) Facharbeitern c) Bürokräften d) leitendem Personal	
33.	Sie nannten gerade Auflagen der Gemeinde. Welche Auflagen waren das ?			1	34
34.	Hatten Sie sonst irgendwelche Schwierigkeiten mit der alten Gemeinde; speziell mit der Gemeindeverwaltung ?		∴ ⟨ X ⟩	Ja Nein	35 36
35.	Wie sahen diese Schwierigkeiten aus?			1	36

	Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Weiter m. Fr.
36.	Als Sie bzw. Ihr Unternehmen sich Gedanken über einen neuen Standort machten, hatten Sie da zunächst bestimmte Gebiete ausgesucht, innerhalb derer Sie Ihre Standortgemeinde suchen wollten oder hatten Sie sofort einzelne Gemeinden ins Auge gefaßt?		(Χ (bestimmte Gebiete einzelne Gemeinden	37 39
37.	Warum kam(en) nur diese (s) Gebiet (e) in Betracht?	,		1. Viil hist im Ort 2. Elfern vohnkn ~. 3. Grånd Strick gekaift halten	38
38.	Haben Sie auch auf besondere Eigenschaften der Arbeitskräfte Wert gelegt und wenn ja: auf welche Eigenschaften?			1. Min 2. 3.	39
39.	Gab es auch Gebiete, die für Sie überhaupt nicht in Frage kamen und welche waren das?			1	40
40.	Und warum kamen diese Gebiete nicht in Frage?),	(X)	1	41
41.	Als Sie bzw. Ihr Unternehmen einen neuen Standort suchten, hatten Sie da mehrere Ge- meinden geprüft und wieviele waren das?		(X)	1. eine 2. mehrere (Anzahl der Gemeinden)	42
42.	Warum haben Sie sich auf diesen Ort be- schränkt ?	1		dem Krieg oin Grand = Stick Schanft hallen	43

Frage Sp. Cd. Weiter Antwort m. Fr. 43. Ist diese von Ihnen geprüfte Gemeinde mit der identisch, in die Sie schließlich gezogen sind? Ja 58 Nein Was hatte Sie veranlaßt, sich dann doch nicht 44. für die geprüfte Gemeinde zu entscheiden? 45 45. Wie hieß die geprüfte Gemeinde, für die Sie sich dann doch nicht entschieden haben? 58 Hatten die Gemeinden, die Sie in Ihre Über-46. legungen einbezogen, eine bestimmte Entfer-() Ja: km nung zum Stammwerk (alten Standort) nicht überschritten und wie groß war im Durchschnitt () Nein diese Entfernung? 47 Welche von den Gemeinden, die Sie geprüft (INTERVIEWER: Name(n) der Gemeinde(a) hatten, haben Sie schließlich in die engere bitte ins Schema I, Spalte leintragen) Wahl gezogen? (Int.: Name (n) der Gemeinde (n) bitte ins Schema I, Spalte 1 eintragen) 48 (Int.; Liste D übergeben)
Wie sind Sie bzw. Ihr Unternehmen auf diese (INTERVIEWER: Bitte im Schema I in Spalte 2 Gemeinden aufmerksam geworden? nur den Buchstaben der angekreuzten Informationsquellen eintragen) Auf der vor Ihnen liegenden Liste sind einige Möglichkeiten genannt, wie Unternehmer im allgemeinen von Standorten erfahren. Würden Sie mir bitte - möglichst für jede Gemeinde gesondert - nennen, was für Sie zutraf? (Int.: Bitte im Schema I in Spalte 2 nur den Buchstaben der genannten Informationsquellen eintragen) 49 A 49A. (INTERVIEWER-FESTSTELLUNG: Wurden in Frage 48 auch Punkte von () Ja 49 B e, f, g, h und i genannt? () Nein 52 Zu welchen offiziellen Stellen ging der Kontakt offizielle Maßnahmen von Ihnen aus und was unternahmen diese Stel-Stellen len daraufhin? 50

Stade 15100				<u> </u>
Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Wtr. Fr.
50. Was hatte Sie veranlaßt, sich dorthin zu wenden?			1	51
51. Bekamen Sie von einigen Stellen auch unaufgefordert Informationen und Werbematerial und wenn ja: von welchen?		()	1	52
52. Sie nannten gerade die Gemeinden, die Sie in die engere Wahl gezogen hatten; könnten Sie mir bitte sagen, warum Sie diese dann ausgeschieden hatten?			(INT.: Antworten pro Gemeinde im Schema I in Spalte 3 eintragen)	53
53. Können Sie sich noch daran erinnern, was schließlich den Ausschlag gab, weshalb Sie sich für die Gemeinde entschieden haben?	:			5 4 A
54A (INTERVIEWER-FESTSTELLUNG: Wurden in Frage 52 oder 53 Gewerbesteuer und Lohnsummensteuer genannt?)	,	()	Ja Nein	55 54 B
54B Wurden einige Gemeinden auch deshalb ausgeschieden, weil dort die Gewerbesteuer oder die Lohnsummensteuer zu hoch war und bei welchen Gemeinden war das der Fall?			(INTERVIEWER: Antworten pro Gemeinde im Schema I Spalte 4 ankreuzen)	55
55. Lagen einige der Gemeinden, auf die Sie verzichteten, in Gebieten, die vom Staat mit Hilfe von Steuervergunstigungen oder Finanzierungshilfen gefordert werden und welche Gemeinden waren das?			(INTERVIEWER: Antworten in Form von "ja oder nein" pro Gemeinde im Schema I Spalte 5 eintragen)	56

The same of the same of the same of the same of

- 11 -

-	Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Wtr. Fr
56.	Was hätte von der öffentlichen Hand unternommen werden müssen, damit die Entscheidung nicht gegen, sondern für die ausgeschiedenen Gemeinden getroffen worden wäre? Oder hätte der Staat nichts unternehmen können, um die Nachteile auszugleichen?		()	2. 3. 4. Hätte nichts unternehmen können	57 58
57. O	(INTERVIEWER: Liste E übergeben; Mehrfachnennungen möglich) Hätte es auch genutzt, wenn die öffentliche Hand besondere Hilfen angeboten hätte, wie sie auf der Liste vor Ihnen verzeichnet sind und wenn ja: welche hätten geboten werden müssen? Welche hätten geboten werden müßte eine Gemeinde mindestens haben, wenn sie für Sie in Frage kommen sollte?		() () () () ()	 Investitionsprämie von 15 % Bereitstellung von verbilligten Krediten Transportkosten-Beihilfen Bereitstellung von Fabrikationsräumen Steuerfreiheit von 20 % des Gewinns der ersten 5 Jahre Verbilligung von Energietarifen Verbilligung von Wasser- und Abwassergebühren Nichts davon Keine Antwort Lingt State See Kommen Lingt State See Kommen Strassen Vorhältnisse 	58
59.	(INTERVIEWER: Schema II übergeben) Hatten Sie bei Ihrer Standortsuche einen oder mehrere der im Schema verzeichneten Berater hinzugezogen und können Sie bitte ankreuzen, ob es sich dabei um Mitarbeiter Ihres Unternehmens oder betriebsfremde Berater handelt?			4. Strassen vorhältnisse 5.	59
60.	Hatten Sie sich bei Ihrer Standortsuche auch an Industrie- und Handelskammer gewandt?		<u>⇔</u>	Ja Nein	61

- 12 -

		+			
	Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Wtr. Fr.
61.	An welche Industrie- und Handelskammen(n) hatten Sie sich gewandt?			1	62
62.	Wenn Sie den IHK(s), an die Sie sich wandten, Noten von 1 bis 6 geben würden, um damit zu kennzeichnen, wie wertvoll die Hilfe war, die sie Ihnen geben konnten, welche Noten würden Sie dann den einzelne(n) IHK(s) zuordnen? "eins" ist sehr wertvoll "sechs" ist wertlos			Name (Ort) der IHK Note 1	O ₃
63.	Denken Sie bitte nochmals an die Zeit, als Sie Ihren Standort auswählten: (INTERVIEWER: Schema III übergeben und bis Frage 64 liegenlassen) Auf dem Schema vor Ihnen sind Standort-Eigenschaften verzeichnet, und ich möchte Sie bitten, in einer der Spalten 1 - 3 anzukreuzen, auf welche Standorteigenschaften Sie - großen Wert - weniger Wert - keinen Wert	-			Ŭ*
	(INTERVIEWER: Noch Schema III) Und wie war es bei der schließlich ausgewählten Gemeinde: Welche Eigenschaften trafen zur Zeit der Standortwahl auf die Gemeinde zu? Würden Sie das bitte in dem Schema in der Spalte 4, ganz rechts, noch ankreuzen?				65
	War es für Ihre Standortwahl von Bedeutung, daß Ihre Gemeinde eine Verwaltung hatte, die dynamisch und für die Industrie aufgeschlossen war?		% ○	Ja	66

Frage		Sp.	Cd.	Antwort	Wite. Pr.
66. Hatte die Gemeinde, für die entschieden haben, Ihnen Pl tragen, aus denen Sie entnel Gemeinde sehr aktiv oder dy	äne oder Ideen vorge- nmen konnten, daß die		⊗ ∵	Ja Nein	67
67. (INTERVIEWER: Liste Fübers Wenn Sie an die Verkehrs- u an Ihrem gewählten Standort Worauf haben Sie dabei den (INTERVIEWER: Wenn mehre bilden lassen)	nd Transportbedingungen denken: größten Wert gelegt?			Pangordnu 1) Schnelligkeit der ('\forall') Verkehrsabwicklung 2) Witterungsunabhängigkeit (3) der Verkehrswege 3) Sicherheit des Versandes (\forall') 4) Be quemlichkeit in der (1) Benutzung 5) Niedrige Transportkosten ()	69 68
68. Warum waren die niedrigen wichtig; lag es daran, daß. (INTERVIEWER; Antwortmög			() ()	1) der Konkurrenzdruck die Gewinnmarge sehr stark einengt 2) die Transportkosten einen hohen Anteil an den Gesamtkosten ausmachen 3) oder woran sonst?	
69. Wie hoch ist etwa der Anteil an den Gesamtkosten Ihres Bewerkes) ausmachen? (INTERVIEWER: Antwortmög	etriebes (Ihres Zweig-		∅ ()	 weniger als 2 % zwischen 2 % und 5 % mehr als 5 % 	. 70
70. Könnten Sie hitte sagen, mit Ihre Zweigstelle überwiegend welcher sie überwiegend den kehr abwickelt? a) LKW b) Bahn c) Schiff d) Post e) Pipe-line f) Flugzeug (INTERVIEWER: Werden mehr genannt, bitte prozentualen	d den eingehenden und mit ausgehenden Güterver-			Güterverkehr: eingehender () MW % () _ % () _ % () _ % () _ % () _ % () _ % () _ % () _ %	6 6

Antwort	Sp.	Cd.	Antwort	Wtr. Fr.
71. Als Sie die Standortwahl trafen, hatten Sie damals mit der Gemeinde verhandelt, ob sie Ihnen bei der Ansiedlung Unterstützung gewähren würde?		⊕ X	Ja Nein	73 72
72. (INTERVIEWER: Schema IV übergeben) Hat die Gemeinde Ihnen bei Ihrer Ansiedlung Gegenleistungen erbracht? Auf dem Schema vor Ihnen sind solche Gegenleistungen verzeichnet; könnten Sie bitte in dem vor Ihnen liegenden Schema in Spalte 3 ankreuzen, welche Leistungen Sie am neuen Standort bekommen haben?		<u></u>	Keine bekommen Einige bekommen	80 76
73. (INTERVIEWER: Schema IV übergeben) Auf dem vor Ihnen liegenden Schema sind Leistung en verzeichnet, die Gemeinden häufig bei der Ansiedlung gewähren. Würden Sie bitte in den daneben stehenden Spalten ankreuzen, (1) über welche Leistungen Sie mit der Ansiedlungsgemeinde verhandelt haben - Spalte 1 (2) welche Ihnen zugesichert wurden - Spalte 2 (3) welche Sie erhalten haben - Spalte 3 (4) über welche Sie mit anderen Gemeinden verhandelt haben - Spalte 4 (5) welche Sie auch von anderen Gemeinden zugesichert bekommen haben - Spalte 5		,		74
74. Welche Leistungen Ihrer Gemeinde haben Sie am meisten dazu bewogen, Ihre Entscheidung zugun sten dieser Gemeinde zu fällen?		()	1. 2. 3. 4. 5. Keine	75
75. Wären Sie in die von Ihnen ausgewählte Gemeinde auch dann gegangen, wenn Ihnen keine der Leistungen gewährt worden wären?		() ()	Ja Nein	76

- 15 -

Studie 19100				
Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Wtr. Fr.
76. (INTERVIEWER: Im Schema IV nachsehen, ob die ersten drei Punkte in Spalte 3 angekreuzt wurden. Wenn ja: weiter mit den Fragen, die am rechten Rand der Liste vermerkt sind, wenn nein: weiter mit Frage 80				siehe Schema IV
77. Die Gemeinde hatte Ihnen verbilligte Grundstücke zur Verfügung gestellt. Um wieviel Prozent waren sie verbilligt?				siehe Schema IV
78. Die Gemeinde gab Ihnen Steuerstundungen; für welche Steuern und für welche Zeit traf das zu?			Steuerart: Stundungszeitraum 1 2 3	siehe Schema IV
79. Sie erhielten von der Gemeinde Tanfermäßigungen. Für welche Tarife wurden diese Ermäßigungen ge- währt und um wieviel Prozent waren die Tarife un- gefähr ermäßigt?			Tarife Ermäßigung 1	80
80. Haben Sie am neuen Standort Förderungsmittel der öffentlichen Hand erhalten? INTERVIEWER: Liste G übergeben und bis Frage 82 liegenlassen, Antworten im Schema V in Spalte 1 ankreuzen) Auf der Liste vor Ihnen sind einige Förderungsmittel angegeben. Könnten Sie bitte sagen, welche Sie davon in Anspruch genommen haben?				81 A
81A (<u>INTERVIEWER-FESTSTELLUNG</u> ; Hat die befragte Firma/Person Fördermittel in Anspruch genommen?)		% ↔	Ja Nein	82 81 B
81B Und warum haben Sie keine Mittel in Anspruch ge- nommen?		()	 Gemeinde liegt nicht in F\u00f6rdergebiet Befragter ist gegen F\u00f6rdermittel eingestellt Mittel kamen f\u00fcr das Unternehmen nicht in Frage 	82 A

- [6 -

Studie 13100	٠	ti -		7-
l rage	Sp	Cđ	Antwort	Wtr. Fr.
82A Konnte Ihrer Meinung nach der Staat einem Unter- nehmen Ihrer Branche einen Anreiz geben in ein be- stimmtes Gebiet zu gehen oder ware das nicht mog- lich?		(X)	Ware moglich Ware nicht moglich	82 B 83
82B (INTERVIEWER: Noch Liste G) Mit welchen Fordermitteln konnte der Staat einem Unternehmen Ihrer Branche am wirksamsten einen Anreiz geben? (INTERVIEWER: Antwort im Schema V Spalte 2 ankreuzen)				83
83. Bietet es für Ihr Unternehmen Vorteile, wenn Ihr Betrieb in einer Stadt oder in der Nähe einer Stadt liegt?		()	Ja Nein	84
84. Ware die Lage in einer Großstadt mit mehr als 500.000 Einwohnern oder die Lage in der Nahe einer Großstadt ungünstig für Sie?			Ja Nein	85 90
85. Und warum?			1 <u>.</u>	90
86. (INTERVIEWER: Liste H ubergeben und bis Frage 88 liegenlassen) Auf dieser Liste sind Vorteile genannt, welche die Nahe einer Stadt im allgemeinen mit sich bringt. Wurden Sie mir bitte die Punkte angeben, die Sie für Ihr Unternehmen als gunstig angesehen haben? (INTERVIEWER: Antworten in Form von "Ja oder Nein" im Schema VI eintragen)				O 87 A
87A (INTERVIEWER: Noch Liste H) Welche dieser Vorteile treffen auch auf Ihre Stand- ortgemeinde zu? (INTERVIEWER: Antworten in Form von "Ja oder Nein" im Schema VI Spalte 2 eintragen)				87 в

	Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Wtr. Fr.
87B	(INTERVIEWER-FESTSTELLUNG: Weichen die Angaben der Spalte 1 von denen der Spalte 2 mehr als einmal ab?)	1	()	Ja Nein	89 88
88.	(INTERVIEWER: Noch Liste H) Auf welche Vorteile der Stadtnähe wurden Sie verzichten können, wenn Ihnen der Staat eine Investitions beihilfe von 15 % geben wurde, damit Sie in ein für Ihren Betrieb weniger attraktives Gebiet gehen? (INTERVIEWER: Antworten in Form von "Ja oder Nein" im Schema VI. Spalte 3 eintragen)				89
89.	Was war für Sie entscheidend, daß Sie keine städtische Gemeinde - damit meine ich eine Ge- meinde, die alle von Ihnen gewünschten Vorteile hat - aufsuchten?			1,	90
90.	Manche Unternehmen empfinden es bei der Stand- ortwahl von neuen Betrieben als vorteilhaft, wenn sich schon einige Betriebe in der Nachbarschaft befinden. Gab es solche Überlegungen auch in Ihrem Falle?		<u>⟨</u>)	Ja Nein	91 92
91.	Welche Vorteile spielten dabei speziell eine Rolle?			1,	94
92.	Hätte in Ihrem Falle die Nahe zu anderen Betrieben mehr Nachteile als Vorteile gehabt?		%	Ja Nein	93 94
93.	Und welche wären das gewesen?			1	94

where a substitution of the second se

Studie 15100	- 10			<u> </u>
Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Wtr. Fr.
94. War für Ihre Standortentscheidung die Nähe zum		()	Ja	95
Stammwerk (alten Standort) wichtig?		(X)	Nein	97
95. Warum war die Nähe so wichtig? War es, weil		()	a) der enge Kontakt zum Stammwerk (alten Standort) erhalten bleiben sollte?	96 A
		()	b) der Betrieb einen Teil der alten Belegschaft übernehmen sollte	
		()	c) der Absatzmarkt regional um das Stamm- werk (den alten Standort) konzentriert ist?	
		()	d) die Beschaffung von Material und Rohstoffen in der Nähe des (alten Standorts) Stamm- werks am unproblematischsten ist?	0
		()	e) sonstige Gründe? Welche?	97
96 A (INTERVIEWER-FESTSTELLUNG: Handelt es sich		()	Ja	96 B
hier um eine Zweigstellengründung?)		()	Nein	97
96B Weswegen mußte der Kontakt zum Stammwerk sehr		()	1) vom Stammwerk verwaltet wird	
eng sein, war es weil die Zweigstelle		()	Kontakte zu anderen Unternehmen nur über das Stammwerk erhält?	
		()	3) ihre Produkte nur an das Stammwerk liefert bzw. von dort bekommt?	
		()	Einrichtungen bzw. Anlagen des Stamm- werkes mitbenutzt?	\mathbb{Q}_{7}
97. (INTERVIEWER: Liste J übergeben) Können Sie sich noch daran erinnern, ob bei Ihrer	•			
Standortwahl von irgendeiner Seite auch einige der Argumente vorgebracht wurden, die auf dieser Liste stehen, und können Sie mir bitte sagen, welche Argumente bei der Standortentscheidung dann tatsächlich berücksichtigt wurden?			vorgebrachte berücksichtigte	
(INTERVIEWER: Antworten ankreuzen)			<u>Argumente</u> <u>Argumente</u>	
 Vielseitig Höhere So Gute ärzti 	chulen			
4. Städtische	Atmos	sphäre	(X) (X) pannung in Freizeit (Y) ()	

6. Großstadtnähe

7. Landschaftlich reizvolle Gegend8. Nähe zum alten Wohnort

98

•			· · · · ·	r	
	Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Wtr. Fr.
98.	(INTERVIEWER-FESTSTELLUNG: Stand laut Frage 41, Seite 8, nur ein Standort zur Wahl oder standen mehrere Standorte zur Wahl?		≪ ○	ein Standort mehrere Standorte	103
99.	Haben Sie vor Ihrer endgültigen Standortent- scheidung eine Standortkalkulation durchgeführt, ich meine damit, die Vor- und Nachteile der Standorte rechnerisch gegenübergestellt?		()	Ja Nein	100
100.	Ich lese Ihnen jetzt einige Verfahren vor, wie Stand- orte ausgewählt werden können. Würden Sie bitte sa- gen, ob Sie eines der Verfahren angewendet haben.		()	(1) einzelne Eigenschaften wie Qualtität der Arbeitskräfte, Hebesätze, Grundstückspreise usw. wurden verglichen	101
	(INTERVIEWER: Bei sonstigen Verfahren bitte kurz beschreiben oder Unterlagen darüber geben lassen, bzw. angeben lassen, welcher Berater daran ge- arbeitet hat)		()	 (2) Investitionskosten wurden in verschiedenen Gemeinden verglichen und die Gemeinde mit den niedrigsten Investitionskosten gewählt. (3) die Gemeinde wurde gewählt, in der die Investition die hochste Rendite abwirft (4) sonstige Verfahren, welche? 	
			` '		102
101.	Welche Eigenschaften haben Sie bei der Gegenüber- stellung der Gemeinden verglichen?			1	102
102.	Welchen Zeitraum "für die Zukunft" haben Sie bei Ihrer Standortwahl berücksichtigt, als Sie die Vorteile der Gemeinden gegeneinander abwogen? (INTERVIEWER: Antwortmöglichkeiten vorlesen)		() () ()	 a) bis zu 3 Jahren b) 4 bis 7 Jahre c) 8 bis 10 Jahre d) mehr als 10 Jahre 	103
103.	Wie hoch war ungefähr Ihre Investitionssumme für den neuen Betrieb, berechnet bis zum Produktionsbeginn?			1600J.—DM	104

سسيه					Q*
	Frage	Sp.	Cđ.	Antwort	Wtr. Fr.
104.	Darf ich einmal mehr allgemein fragen: Wo in der BRD ist es heute für Unternehmer Ihrer Branche völlig uninteressant, einen Standort zu wählen? (INTERVIEWER: Bundesland oder Region.oder Land- kreise oder Gemeinden oder Orte)		·χ	1	105 111
105.	Warum halten Sie diese Gebiete für wenig attraktiv?			1	106
106.	Könnte der Staat diese Gebiete für Unternehmer attraktiv machen, wenn er dort mehr und bessere Förderungsmittel als zur Zeit gewähren würde.		()	Ja Nein	108 107
107.	Und warum nicht?				110
108.	Sie hatten gerade einige negative Eigenschaften der wenig attraktiven Gebiete genannt. Ich lese sie Ihnen nochmals vor. (INTERVIEWER: Antworten aus Frage 105 vorlesen und nochmals notieren) Können Sie zu jedem dieser negativen Eigenschaften angeben, ob der Staat diese für ein Unternehmen wie das Ihre mit Steuervergünstigungen, Zuschüssen oder verbilligten Krediten ausgleichen könnte oder ginge das nicht?			Ausgleich mög- lich mög- lich möglich 1. () () 2. () () 3. () () 4. () ()	109
			()	5. Ausgleich generell unmöglich	110
				l l	

	Frage	Sp.	Cđ.	Antwort	Wir. Fr.
109.	(INTERVIEWER: Schema VII übergeben) Auf diesem Schema vor Ihnen sind drei Förderungsmittel sufgeführt. Wenn Sie jetzt einmal annehmen, der Staat wollte einen Unternehmer Ihrer Branche in ein unattraktives Gebiet ziehen. Welches Förderungsmittel müßte er einsetzen und wie hoch müßte es (in Prozent der Investitionssumme) etwa sein? Könnten Sie das bitte auf der dazugehörigen Skala ankreuzen?				120
110.	Wenn Sie einmal nicht nur an finanzielle Hilfen denken, sondern an alle möglichen regional-politische Maßnahmen, mit weichen Mitteln könnten nach Ihren Erfahrungen unterentwickelte Gebiete am wirksamsten gefördert werden?			1	. 111
ill.	(INTERVIEWER: Blaues Kartenspiel übergeben) Diese Kärtchen enthalten 8 Eigenschaften, die einen guten Standort kennzeichnen. Könnten Sie bitte die Standorteigenschaften aussortieren, auf die Sie überhaupt nicht verzichten wirden, auch wenn Sie von der öffentlichen Hand dafür ein Drittel Ihrer Investitionssumme als Zuschuß bekämen. Könnten Sie die Übrigen Karten außerdem noch in eine Rangordnung bringen, und zwar nach der Wichtigkeit für Ihren Betrieb? Gleichwertige Karten können Sie zusammenlegen!	·		(INTERVIEWER: BITTE DEN BUCHSTABEN EINTRAGEN) Unabdingbare Eigenschaften: Übrige Eigenschaften: 1. Stelle 2. Stelle 3. Stelle 4. Stelle 5. Stelle 6. Stelle 7. Stelle 8. Stelle	. 112
112.	Welche Institutionen könnten nach Ihrer Ansicht die unterentwickelten Gebiete am besten fordern:		() ()	a) der Bund und seine Organisation b) das Land und seine Organisation c) die Gemeinden und ihre Organisationen	113

	Frage	Sp.	Cd.	Antwort	Wtr. Fr.
113.	Würden Sie aufgrund Ihrer Erfahrungen sagen, daß sich ein Unternehmer über Standorte ausreichend informieren kann oder sollte die öffentliche Hand dabei mehr tun?		⅓ ()	Information ausreichend Öffentliche Hand sollte mehr tun	115 114
114.	Worin sehen Sie vor allem Schwierigkeiten, wenn man sich über Standorte informieren will?			1. 2. 3.	115
115.	Wie sind Ihre Erfahrungen: Sollte die öffentliche Hand in ihrer Werbung für Standorte: (INTERVIEWER: Antwortmöglichkeiten vorlesen)		()	 (1) mehr die finanzielle Förderungsmaßnahmen wie Investitionsbeihilfen und Sonderabschreibungen in den Vordergrund stellen oder sollte sie (2) die Hilfen der Gemeinden betonen, also Grundstückserschließung, billige Grundstücke, gute Energieversorgung, Verkehrsanschlüsse etc? 	116
116.	Wie sollte die Werbung aufgezogen werden? (INTERVIEWER: Antwortmöglichkeiten vorlesen, Mehrfachnennungen möglich)		े रू रू	(1) Über Zeitungsanzeigen(2) Broschüren(3) Persönliche Briefe und Gespräche	A



109 Mich whomband

Rahmen-Nummer (Adress-Nr.)

Die ordnungsgemäße Durchführung der Interviews bestätigt:

Interviewer-Nummer							
0	E	0	1				

Schema I zu den Fragen 47, 48, 52, 54 und 55

Frage 47 (Spalte 1) Gemeinde	Frage 48 (Spalte 2) Informations - quellen	Frage 52 (Spalte 3) Gründe für Ausscheiden	Frage 54 (Spalte 4) Gewerbesteuer?	Frage 55 (Spalte 5) Fördergebiet?
Bannafal - grossenrille				

_	•	Mitarbeiter aus Unternehmen	unternehmensfremde Fachleute
1.	Steuerberater		
2.	Wirtschaftsprüfer		,
3.	Rechtsanwalt		,
4.	Organisationsberater bzw. Unternehmens- berater	Meri	V
5.	Personalberater		
6.	Makler		
7.	Techniker (Geologe, Verfahrens- techniker)		

080520

Rahmen - Nr.

	Frage 63 Das Vorhandense war von	Frage 64 Bei der ausgewählten Gemeinde vorhandene Standorteigenschaften		
Standorteigenschaften	(Spalte 1) großem Wert	(Spalte 2) weniger Wert	(Spalte 3) keinem Wert	(Spalte 4) vorhandene Eigenschaften
1. ausreichendes Angebot an ungelernten Arbeitskräften	X			X
2. ausreichendes Angebot an gut ausgebildeten Facharbeitern			X	X
3. ausreichendes Angebot an weiblichen Arbeitskräften	Χ			
4. relativ niedrige Baukosten	X		*	-
5. preiswerte Gründstücke			X	
6. bereits vorhandene Gebäude und Anlagen	X			X
7. niedrige Gewerbesteuer- hebesätze	Х			Х
8. Grundstücksreserven für Erweiterungsmöglichkeiten	X			X

Standorteigenschaften	(Spalte 1) großem Wert	(Spalte 2) weniger Wert	(Spalte 3) keinem Wert	(Spalte 4) vorhandene Eigenschaften
9. Niedrige Erschließungskosten	X			X
10. Kredithilfen von Bund, Land oder Gemeinde		X		
11. Kundennähe		X		X
12. Lieferantennähe		X		X
13. Nähe zu Betrieben anderer Branchen		X		
14. Nähe zu Betrieben derselben Branche			X	X
15. guter Anschluß an das überregionale Verkehrsnetz	X			X
16. niedrige Energiekosten	X			
17. gute höhere Schulen			χ	,
18. gute Fachschulen			Х	

-		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		1
Standorteigenschaften	(Spalte 1) großem Wert	(Spalte 2) weniger Wert	(Spalte 3) keinem Wert	(Spalte 4) vorhandene Eigenschaften
19. städtische Einkaufs- möglichkeiten		X		X
20. wirtschaftlich expandierende Gemeinde	X			X
21. Investitionsbeihilfen des Staates bzw. Sonder- abschreibungen		X		
22. bereits am Ort vorhandene Industrie		•	X	
23. starkes Interesse der Gemeinde an den Problemen der Unternehmer		X	-	X
24. viele Wohnungen verfügbar			X	
25. ausgewiesenes Industrie- gelände			X	X

0 8 0 5 2 0 Rahmen - Nr.

	stungen Gemeinden	Spalte 1 mit Gemeinde verhandelt	Spalte 2 von Ge- meinde zuge sichert be- kommen	Spalte 3 von Gemeinde erhalten	Spalte 4 mit anderen Gemeinden verhandelt	Spalte 5 von anderen Gemeinden zugesichert gekommen	zu Frage 76 Interviewer: Weiter mit Frage
а	Preisnachlässe bei Grundstückspreisen						77
b	Steuerstundungen						78
С	Tarifermäßigungen bei Elektrizität, Gas und Wasser	X	Х	X			79
d	Beschaffung geeigneter Grundstücke						80
е	Angebot bezugsfertiger Werkshallen	,		-			80
f	Anschluß an Elektrizitäts-, Erdgas-, Wasserversorgun und Abwasserbeseitigung	,	X	χ			80
g	Gleis- oder Straßenanschlu an das Grundstück	ß					80
h	Beschaffung von Woh- nungen für Mitarbeiter						80
i	Gewährung von Krediten	×	mein	neid:			80
k	Ratenzahlung des Grundstücksentgelts						80

	Frage 80 (Spalte 1) Fördermittel bekommen	Frage 82 B (Spalte 2) am besten geeignet
Investitionszuschüsse		
Sonderabschreibungen		
verbilligte Kredite	X	Χ
Frachtkostenbeihilfen		
Steuerstundungen		
bevorzugte Berücksichtigung bei öffentlichen Aufträgen	X	Х

0 8	0	5	2	0
-----	---	---	---	---

Rahmen-Nr.

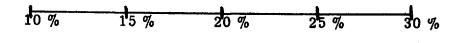
		Frag	e 86		Fra	age 87 A	Fra	ge 88
		(Spal	te 1)		(Sp	alte 2)	(Spa	alte 3)
		Vorte Stadt			-	neinde Vorteile	Inve	zicht bei estitions- chuß
1.	Gute Verkehrsverbindungen							
2.	Nähe zu Banken u. Versiche- rungen							
3.	Gute Verbindungen zu Behörden	1						
4.	Nähe zu befreundeten Unternehmen							
5.	Existenz eines leistungsfähigen Großhandels							
6.	Hohe Informationsdichte							
7.	Gute Versorgung mit Repara- turbetrieben und Handwerkern							
8.	Nähe zu Dienstleistungen der beratenden Berufe (Steuer- berater, Rechtsanwälte, Orga- nisationsberatern etc.)	/						
9.	Gutes Industrieklima							
10.	Schnelle Verbindung in alle Wel	 	·			· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		
11.	Vielseitiges Angebot an kommu nalen Leistungen wie Schulen, Krankenhäusern, Theatern, Bäder etc.					9 TO THE TOTAL PROPERTY OF THE TOTAL PROPERT		
12.	Große Menge gut ausgebildeter (qualifizierter) Arbeitskräfte					-		
	98	0	5	2	0	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	,	

Rahmen-Nr.

Wie hoch müßte das besonders geeignete Förderungsmittel sein, um ein Unternehmen Ihrer Branche in ein wenig attraktives Gebiet zu ziehen?

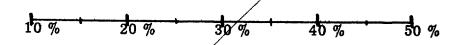
1. Investitionszuschüsse

(in . . . % der Investitionssumme)



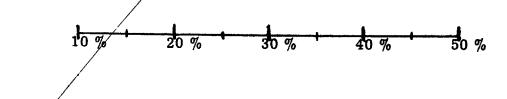
2. Sonderabschreibungen

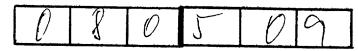
(in . . . % der Investitionssumme)



3. Verbilligte Kredite

(in . . . % der Investitionssumme)





Rahmen - Nr.

Liste A zu Frage 3

- a Verlagerung eines Zweigbetriebes oder einer Betriebsabteilung
- b Verlagerung des gesamten Unternehmens
- c Zusammenlegung von bereits existierenden Betrieben an einen neuen Standort
- d Neugründung eines Zweigbetriebes oder einer Tochtergesellschaft
- e Neugründung eines Unternehmens
- f Nichts von den Möglichkeiten a) bis e), sondern lediglich eine Änderung der Rechtsform des Unternehmens (also keinen neuen Standort gesucht)

Liste B zu Frage 8 und 9

- 1. Herstellung von Vorfabrikaten für die übrigen Betriebe des Unternehmens
- Betrieb stellt nur eine Produktionsstufe dar, d.h. er bezieht von Betrieben desselben Unternehmens (Unternehmensgruppen) und liefert weiterbearbeitete Produkte an Betriebe desselben Unternehmens (Unternehmensgruppen)
- 3. Herstellung von Fertigfabrikaten für den Markt
 - 4. Montage
- 5. Vertrieb
 - 6. Andere Funktionen

Liste C zu Frage 30

- 1. Fehlende Arbeitskräfte
- 2. Häufiger Wechsel von Arbeitskräften
- 3. Verbote und Auflagen der Gemeinde
- 4. Fehlende Grundstücke für Erweiterungen
- 5. Zu teure Grundstücke
- 6. Verschlechterung der Verkehrsverhältnisse
- 7. Sehr hohe Kostensteigerungen
- 8. Suche nach neuem Absatzgebiet
- 9. Sonstige Gründe

Liste D zu Frage 48 (Quellen, aus denen Informationen über Standort kommen können)

- (a) Freunde und Bekannte
- (b) Mitarbeiter aus dem Unternehmen
- (c) Andere Unternehmer am neuen Standort
- (d) Geschäftspartner und Vertreter

- (e) Gemeinden und ihre Wirtschaftsförderungsämter
- (f) Landkreise und ihre Wirtschaftsförderungsämter
- (g) Industrie- und Handelskammern
- (h) Landesregierung und ihre Wirtschaftsförderungsgesellschaften
- (i) Regionalverbände
- (k) Externe Berater (Unternehmensberater, Maklerbürgs etc.)
- (1) Hausbank
- (m) persönliche Kenntnis
- (n) eigene Archive
- (o) Zeitungsanzeigen

Liste E zu Frage 57

- 1. Investitionsprämie von 15 %
- 2. Bereitstellung von verbilligten Krediten
- 3. Transportkostenbeihilfen
- 4. Bereitstellung von Fabrikationsräumen
- 5. Steuerfreiheit von 20 % des Gewinns der ersten 5 Jahre
- 6. Verbilligung von Energietarifen
- 7. Verbilligung von Wasser- und Abwassergebühren

Liste F zu Frage 67

- 1. Schnelligkeit der Verkehrsabwicklung
- 2. Witterungsunabhängige Verkehrswege
- 3. Sicherheit des Versandes
- 4. Bequemlichkeit der Benutzung
- 5. niedrige Transportkosten

Liste G zu Frage 80 und 82 B

- 1. Investitionszuschüsse
- 2. Sonderabschreibungen
- 3. verbilligte Kredite
- 4. Frachtkostenbeihilfen
- 5. Steuerstundungen
- 6. bevorzugte Berücksichtigung bei öffentlichen Aufträgen

Liste H zu Frage 86, 87 A und 88

- 1. gute Verkehrsverbindungen
- 2. Kontakte zu Banken und Versicherungen
- 3. gute Verbindungen zu Behörden

- 4. Nähe zu befreundeten Unternehmen
- 5. Existenz eines leistungsfähigen Großhandels
- 6. Hohe Informationsdichte (man liest, hört, erfährt mehr als in kleinen Gemeinden)
- 7. gute Versorgung mit Reparaturbetrieben und Handwerkern
- 8. Nähe zu Dienstleistungen der beratenden Berufe (Steuerberater, Rechtsanwälte, Organisationsberater etc.)
- 9. gutes Industrieklima
- 10. schnelle Verbindung in alle Welt
- 11. vielseitiges Angebot an kommunalen Leistungen wie Schulen, Krankenhäuser, Theater, Bäder etc.
- 12. große Menge gut ausgebildeter (qualifizierter) Arbeitskräfte

Liste J zu Frage 97

Α

Der neue Standort sollte

- 1. vielseitige Einkaufsmöglichkeiten bieten
- 2. gute höhere Schulen haben
- 3. eine gute ärztliche Versorgung haben (Krankenhäuser)
- 4. städtische Atmosphäre haben (Theater, Konzertveranstaltungen, gesellschaftliche Veranstaltungen)
- Möglichkeiten der Entspannung in der Freizeit bieten (Golfplatz, Tennisclubs, Hallenbäder, Jagdrevier etc.)
- 6. möglichst nahe einer Großstadt liegen
- 7. in einer landschaftlich reizvollen Gegend liegen
- 8. vom alten Wohnort zu erreichen sein

Blaues Kartenspiel zu Frage 111

An der Industrie interessierte Gemeinde	Krankenhäuser
B Öffentliche Institutionen (Finanzamt, Arbeitsamtsneben- stelle, Amtsgericht)	F Wohnungen
C Höhere Schulen	G Städtische Atmosphäre (Theater, Konzerte, Veran- staltungen)
D Berufsfachschulen, Fachschulen	N bereits bestehende Werk- hallen

E