ZA5907

Flash Eurobarometer 394 (The Role of Public Support in the Commercialization of Innovations)

Country Questionnaire Switzerland (German)

	FL394 Innobarometer 2014
А	Flash-Nummer
	FL342A
В	Ländercode
<u> </u>	
	FL342B
С	INTERVIEWNUMMER
	FL342C
NACE	NACE-Code (Information zur Stichprobe)
,	
	NACE-Code - 4 Zeichen
	INACE-Code - 4 Zeichen
	FL342NACE
SIZE	Größe des Unternehmens (Information zur Stichprobe)
	Größe des Unternehmens
	FL342SIZE
	(INTRO1) Guten Tag/Aband, main Name ist. Joh rufe im Auftrag von ISOPI IBLIC, dem

(INTRO1) Guten Tag/Abend, mein Name ist ... Ich rufe im Auftrag von ISOPUBLIC, dem Schweizerischen Institut für Markt- und Meinungsforschung an. Kann ich bitte mit (NAME ODER - FALLS KEIN NAME ANGEGEBEN IST - TITEL/POSITION DER ZUSTÄNDIGEN PERSON) sprechen? (***Interviewer: Nur auf Nachfrage: Ihre Telefonnummer haben wir von TNS Opinion erhalten. ***Interviewer: Nur auf Nachfrage: TNS Opinion ist ein Unternehmen der TNS Gruppe mit Sitz in Brüssel, das für europaweite Befragungen verantwortlich ist.)

(INTRO2) ***Interviewer: FALLS SEKRETÄR/IN ZUSÄTZLICHE INFORMATIONEN VERLANGT: Wir befragen zurzeit wichtige Entscheidungsträger von Unternehmen in Europa zu ihren Ansichten über aktuelle Wirtschafts- und Geschäftsthemen. Die Informationen aus dieser Studie werden zur Entscheidungsfindung und zur Gestaltung künftiger politischer Maßnahmen auf europäischer Ebene verwendet. Ich würde mich sehr freuen, wenn ich mit der zuständigen Person in Ihrem Unternehmen sprechen könnte, um ihre/seine Meinung in diese Studie mit einzubeziehen.

FALLS DIE BETREFFENDE PERSON NICHT ZUR VERFÜGUNG STEHT, BITTE EINEN TERMIN VEREINBAREN

(INTRO3) (FALLS KONTAKT MIT BETREFFENDER PERSON HERGESTELLT WIRD) Guten Tag/Abend, mein Name ist ... Ich rufe im Auftrag von ISOPUBLIC an, dem Schweiz. Institut für Markt- und Meinungsforschung (***Interviewer: Nur auf Nachfrage: Ihre Telefonnummer haben wir von TNS Opinion erhalten. ***Interviewer: Nur auf Nachfrage: TNS Opinion ist ein Unternehmen der TNS Gruppe mit Sitz in Brüssel, das für europaweite Befragungen verantwortlich ist.)

(INTRO4) Wir befragen zurzeit wichtige Entscheidungsträger von Unternehmen in Europa zu ihren Ansichten über aktuelle Wirtschafts- und Geschäftsthemen und wir wären Ihnen dankbar, wenn Sie an dieser Studie teilnehmen würden. Die Informationen aus dieser Studie

werden zur Entscheidungsfindung und zur Gestaltung künftiger politischer Maßnahmen auf europäischer Ebene verwendet. Hätten Sie etwas Zeit, mir ein paar Fragen zu beantworten? Die Befragung wird nicht länger als 15 Minuten dauern... LAN1 NUR IN BE, EE, FI, IE, LV, LU, MT, ES, CH ABFRAGEN LAN1 In welcher Sprache möchten Sie dieses Interview führen? VORLESEN / NUR EINE ANTWORT

1
2
3
4
5
6
7
8
9
10
11
12
13
14
15
16
17
18
19
20
21
22
23
24
25
26
27
28
29
30
31
32

	;
Nahiwa'a Davidada	4
Schweiz - Deutsch	4
Schweiz - Französisch	4
Schweiz - Italienisch	
	4
	<i>'</i>
FL342 LAN1 MODIFIED TREND	

(ZUSICHERUNG AN DEN BEFRAGTEN) Ihre Teilnahme ist natürlich freiwillig. Die Auswertung erfolgt anonym, also NICHT in Verbindung mit Ihrem Namen oder Ihrer Telefonnummer. Zur Qualiätskontrolle kann dieses Interview mitgehört werden. Die ersten paar Fragen dienen nur zur Klassifikation...

EDV: AN ALLE

Fangen wir mit einer Reihe grundlegender Fragen über Ihr Unternehmen an. Bitte beziehen Sie sich in allen Antworten ausschließlich auf die Tätigkeiten Ihres Unternehmens in der Schweiz

D1 Wie viele Mitarbeiter (Vollzeitbeschäftigte) beschäftigt Ihr Unternehmen zurzeit?

VORLESEN / NUR EINE ANTWORT

Zwischen 1 und 9 Beschäftigte	1
Zwischen 10 und 49 Beschäftigte	2
Zwischen 50 und 249 Beschäftigte	3
Zwischen 250 und 499 Beschäftigte	4
500 Beschäftigte oder mehr	5
Weiß nicht / Keine Angabe (NICHT VORLESEN)	6

FL343 D1 MODIFIED TREND

WENN D1=6 INTERVIEW ABBRECHEN

D2	Wann ist Ihr Unternehmen gegründet worden?
	VORLESEN / NUR EINE ANTWORT
	Vor dem 1. Januar 2008 1 Zwischen dem 1. Januar 2008 und dem 1. Januar 2013 2
	Nach dem 1. Januar 2013 3
	Weiß nicht / Keine Angabe (NICHT VORLESEN)
	FL343 D2 MODIFIED TREND
	EDV: AN ALLE
	ITEMS 1 BIS 3 ROTIEREN, ITEMS 4 UND 5 NUR ALS EINZELNENNUNG MÖGLICH
D3	Hat eines der folgenden Ereignisse Ihr Unternehmen in der Zeit seit dem 1. Januar 2011 betroffen?
	VORLESEN / MEHRERE ANTWORTEN MÖGLICH
	Übernahme oder Fusion mit einem anderen Unternehmen1,Verkauf eines Teils des Unternehmens2,Kauf eines anderen Unternehmens3,Nichts davon (NICHT VORLESEN)4,Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESEN)5,
	NEW
D4	Wie hoch ist der Gesamtumsatz Ihres Unternehmens im Jahr 2013 gewesen?
	(ANTWORT AUFSCHREIBEN - FALLS VERWEIGERT ODER WN/KA: CODE "999"; FALLS DER BEFRAGTE DIE GENAUE ANTWORT NICHT WEISS, UM SCHÄTZWERT BITTEN)
	CHF
	NEW
D5	Ist der Umsatz Ihres Unternehmens 2013 im Vergleich zu 2011
	VORLESEN / NUR EINE ANTWORT
	Um mehr als 25% gestiegen 1
	um 5% bis 25% gestiegen 2
	Annähernd gleich geblieben 3
	um 5% bis 25% gesunken4Um mehr als 25% gesunken5
	Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESEN) 6
	NEW
D6	Welcher ungefähre Prozentanteil am Umsatz Ihres Unternehmens wurde im Jahr 2013 durch Exporte erzielt?

	SCHREIBEN SIE DIE ANTWORT IN PROZENT AUF - FALLS VERWEIGERT ODER WN/KA: CODE "999"; FALLS BEFRAGTER GENAUE ANTWORT NICHT WEISS, UM SCHÄTZWERT BITTEN						
		I lor					
		%					
	NEW	/					
	öffer Verw	E VORLESEN: Einige der folgenden Fragen beziehen ntlichen Sektors. Dazu gehören lokale, regionale und n valtungen sowie Regierungs- und Verwaltungsorganisa ehrsmittel, Bildung, Gesundheitsfürsorge usw. anbiete	ationale Regationen, die l	gierungen o	der		
	ITEN	MS 1 BIS 3 ROTIEREN, ITEM 4 NUR ALS EINZELNEN	NNUNG MÖ	GLICH			
D7	Verk	auft Ihr Unternehmen seine Waren oder Dienstleistun	gen an?				
	VOR	LESEN / MEHRERE ANTWORTEN MÖGLICH					
	Ande Orga Weiß	atverbraucher ere Unternehmen anisationen des öffentlichen Sektors 3 nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESEN)		1, 2, 3, 4,			
	NEW	NEW					
	AUS	SAGEN 1 BIS 5 ROTIEREN					
	Dien einfü	TE VORLESEN: Eine Innovation liegt dann vor, wenn e stleistung, einen Prozess, eine Marketingstrategie ode ihrt oder wesentlich verbessert. Das Unternehmen kar sie von anderen Unternehmen oder Organisationen e	er eine Orgai nn die Innova	nisationsme	thode neu		
Q1	Hat Ihr Unternehmen seit Januar 2011 eine Innovation eingeführt, die einem der folgenden Typen entspricht?						
	VOD	LESEN / NUR EINE ANTWORT					
	VOR	LESEN / NOR EINE ANTWORT					
			JA	NEIN	Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESE N)		
		The second second					
	2	Neue oder wesentlich verbesserte Waren Neue oder wesentlich verbesserte Dienstleistungen	1	2	3		
		Trode oder westermen verbesserte Dienstielstungen	'	_	3		
	3	Neue oder wesentlich verbesserte Prozesse (z. B. Produktionsverfahren oder Vertriebsmethoden)	1	2	3		
	4	Neue oder wesentlich verbesserte Marketingstrategien	1	2	3		

	5 Neue oder wesentlich verbesserte Organisationsstrukturen (z. B. Wissensmanagement oder Arbeitsplatzorganisation)	1	2	3	
	NEW				
	Q2 FRAGEN, WENN SEIT JANUAR 2011 EINE INNOVAT DIENSTLEISTUNG EINGEFÜHRT WURDE, CODE 1 IN C WEITER MIT Q3			IST	
Q2	Welcher ungefähre Prozentanteil am Umsatz Ihres Unterne sich innovativen Waren oder Dienstleistungen, die seit Jan-				
	VORLESEN / NUR EINE ANTWORT				
	0%		1		
	Zwischen 1 und 25%		2		
	Zwischen 26 und 50%		3		
	Zwischen 51 und 75%		4		
	Zwischen 76 und 100% Weiß nicht/Keine Angabe (NICHT VORLESEN)		5		
	Wells Highligase (MOTH VOILEDEN)			,	
	FL343 Q2 STRONGLY MODIFIED TREND				
	EDV: AN ALLE				
	AUSSAGEN 1 UND 2 ROTIEREN				
Q3	Hat Ihr Unternehmen seit Januar 2011?				
	VORLESEN / NUR EINE ANTWORT				
		JA	NEIN	Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESE N)	
	Ein Patent oder mehrere Patente beantragt oder eine oder mehrere Marken angemeldet	1	2	3	
	2 Intern oder über ein Subunternehmen Aktivitäten zu Forschung und Entwicklung (FuE) durchgeführt	1	2	3	
	NEW				
	Q4 FRAGEN, FALLS DAS UNTERNEHMEN SEIT JANUA EINGEFÜHRT HAT, "JA" CODE 1 IN Q1.1 BIS Q1.5 - SON			TION	
	AUSSAGEN 1 BIS 6 ROTIEREN				

Q4 Wie viel haben die folgenden Gruppen jeweils zur Entwicklung der Ideen für die Innovationen Ihres Unternehmens seit Januar 2011 beigetragen? VORLESEN / NUR EINE ANTWORT Hat/Haben Hat/Haben Hat/Haben Weiß etwas nichts nicht/ viel Keine beigetrage beigetrage beigetrage Angabe n n (NICHT VORLESE N) Die Beschäftigten Ihres Unternehmens 3 1 2 4 2 1 2 3 Das Management Ihres Unternehmens 4 3 Andere Unternehmen 2 3 4 Universitäten oder 2 3 4 Forschungsorganisationen 1 2 Organisationen des öffentlichen Sektors 3 4 Privatverbraucher 2 4 6 1 3 NEW EDV: AN ALLE ITEMS 1 BIS 3 ROTIEREN, ITEMS 5 UND 6 NUR ALS EINZELNENNUNG MÖGLICH Q5 Hat Ihr Unternehmen seit Januar 2011 von einer der folgenden Organisationen öffentliche Fördermittel für Forschung und Entwicklung oder andere Innovationsaktivitäten erhalten? VORLESEN / MEHRERE ANTWORTEN MÖGLICH Lokale oder regionale Regierungen oder Verwaltungen 1, 2, Nationale Regierung oder Verwaltung Europäische Union 3, sonstige (NICHT VORLESEN) 4, keine (NICHT VORLESEN) 5, Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESEN) 6, NEW Q6 FRAGEN, WENN IN Q5 ÖFFENTLICHE FÖRDERMITTEL FÜR FORSCHUNG UND ENTWICKLUNG ERHALTEN, CODES 1-4 IN Q5, SONST WEITER MIT Q7 Q6 Wie wichtig waren diese Fördermittel für die Entwicklung Ihrer Innovationen in den letzten 3 Jahren auf einer Skala von "1" bis "6" - wobei "1" bedeutet, dass die Innovation auch ohne die Förderung entwickelt worden wäre, und "6", dass die Förderung für die Entwicklung der Innovation unentbehrlich war?

1 - Die Innovation wäre auch ohne die Förderung entwickelt worden 1

Nur eine Nennung möglich!

2	7 2
3	$\frac{1}{3}$
4	7 4
5	5
6 - Die Förderung war für die Entwicklung der Innovation unentbehrlich	6
Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESEN)	7
NEW	
BITTE VORLESEN: Die Kommerzialisierung einer Innovation ist der Prozes	-

BITTE VORLESEN: Die Kommerzialisierung einer Innovation ist der Prozess, bei dem eine neue oder wesentlich verbesserte Ware oder Dienstleistung zu einer verkaufsfähigen Ware oder Dienstleistung weiterentwickelt wird.

Q7 FRAGEN, WENN SEIT JANUAR 2011 EINE INNOVATIVE WARE ODER DIENSTLEISTUNG EINGEFÜHRT WURDE, CODE 1 IN Q1.1 ODER Q1.2 - SONST WEITER MIT Q9a

ITEMS 1 BIS 7 ROTIEREN, ITEMS 8 UND 9 NUR ALS EINZELNENNUNG MÖGLICH

Q7 Hat Ihr Unternehmen seit Januar 2011 bei einer der folgenden Aktivitäten zur Kommerzialisierung von innovativen Waren oder Dienstleistungen finanzielle oder nichtfinanzielle Unterstützung von einer Regierung oder Verwaltung erhalten? Unterstützung...

VORLESEN / MEHRERE ANTWORTEN MÖGLICH

Bei der Erfüllung von Bestimmungen und Normen	1,
Bei der Entwicklung eines Marketingplans	2,
Bei der Entwicklung eines Prototyps	3,
Bei der Schulung der Beschäftigten zur Werbung für innovative Waren oder	
Dienstleistungen	4,
Bei der Beantragung oder Verwaltung von Rechten am geistigen Eigentum	
	5,
Beim Markttest eines Produkts oder einer Dienstleistung vor der	
Markteinführung	6,
Beim Verkauf auf Exportmärkten	7,
Keiner der oben angeführten Punkte trifft zu	8,
Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESEN)	9,

NEW

Q8 FRAGEN, WENN IN Q7 FINANZIELLE ODER NICHT-FINANZIELLE UNTERSTÜTZUNG ZUR KOMMERZIALISIERUNG ERHALTEN, CODES 1-7 IN Q7 - SONST WEITER MIT Q9A

Wie wichtig war diese finanzielle oder nicht-finanzielle Unterstützung der Kommerzialisierung Ihrer innovativen Waren oder Dienstleistungen in den letzten 3 Jahren auf einer Skala von "1" bis "6" - wobei "1" bedeutet, dass die Innovation auch ohne diese Unterstützung kommerzialisiert worden wäre, und "6", dass die Unterstützung für die Kommerzialisierung der Innovation unentbehrlich war?

Nur eine Nennung möglich!

1 - Die Innovation wäre auch ohne diese Unterstützung kommerzialisiert
worden
2

_

3	3
4	4
5	5
6 - Die Unterstützung war für die Kommerzialisierung der Innovation	
unentbehrlich	6
Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESEN)	7

NEW

BITTE VORLESEN: Wir möchten kurz daran erinnern, dass die Bezeichnung "Organisationen des öffentlichen Sektors" lokale, regionale und nationale Regierungen oder Verwaltungen sowie Regierungs- oder Verwaltungsorganisationen umfasst, die Dienste wie z. B. öffentliche Verkehrsmittel, Bildung, Gesundheitsfürsorge usw. anbieten.

Q9A FRAGEN, WENN CODE 1 IN Q1.1 ODER Q1.2 - SONST WEITER MIT Q9B

AUSSAGEN 1 BIS 4 ROTIEREN

Q9a Hat Ihr Unternehmen seit Januar 2011 im Rahmen von Marketing, Vertrieb oder Werbung für eine Ihrer innovativen Waren oder Dienstleistungen mit einem der folgenden Partner zusammengearbeitet?

VORLESEN / NUR EINE ANTWORT

		JA	NEIN	Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESE N)
1	Einem Konkurrenten	1	2	3
 		1		Ŭ
2	Einem Partnerunternehmen oder einem externer Berater	1	2	3
3	Einem Unternehmen, das zu Ihren Kunden zählt, oder mit Privatverbrauchern	1	2	3
4	Einer Organisation des öffentlichen Sektors	1	2	3

NEW

Q9B FRAGEN, WENN "NEIN" CODE 2 ODER "WN" CODE 3 IN Q1.1 UND Q1.2 - SONST WEITER MIT Q10A

AUSSAGEN 1 BIS 4 ROTIEREN

Q9b Hat Ihr Unternehmen seit Januar 2011 im Rahmen von Marketing, Vertrieb oder Werbung für eine Ihrer Waren oder Dienstleistungen mit einem der folgenden Partner zusammengearbeitet?

VORLESEN / NUR EINE ANTWORT

		JA	NEIN	Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESE N)
1	Einem Konkurrenten	1	2	3
2	Einem Partnerunternehmen oder einem externen	1	2	3
	Berater			
3	Ein Unternehmen, das zu Ihren Kunden zählt, oder	1	2	3
	mit Privatverbrauchern			
4	Einer Organisation des öffentlichen Sektors	1	2	3

NEW

Q10a FRAGEN, WENN "JA" CODE 1 IN Q1.1 ODER Q1.2 - SONST WEITER MIT Q10B

AUSSAGEN 1 BIS 8 ROTIEREN

Q10a

Wenn Sie an die Kommerzialisierung der innovativen Waren oder Dienstleistungen Ihres Unternehmens seit Januar 2011 denken: Waren die folgenden Faktoren ein großes Problem, ein kleines Problem oder überhaupt kein Problem?

VORLESEN / NUR EINE ANTWORT

		Ein großes	Ein kleines	Überhaupt	Weiß
		Problem	Problem	kein	nicht/
				Problem	Keine
					Angabe
					(NICHT
					VORLESE
					N)
1	Fehlende Finanzmittel	1	2	3	4
2	Fehlende Marketingkenntnisse	1	2	3	4
3	Kosten oder Komplexität der Erfüllung	1	2	3	4
	von Bestimmungen oder Normen				
4	Markt wird von bereits etablierten	1	2	3	4
	Konkurrenten beherrscht				
5	Geringe Nachfrage nach Ihren	1	2	3	4
	innovativen Waren oder				
	Dienstleistungen				
6	Schwierigkeiten, die Rechte am	1	2	3	4
	geistigen Eigentum zu behalten				
7	Fehlende Marktstandards oder	1	2	3	4
	Bestimmungen				
8	Schwache Vertriebskanäle	1	2	3	4

NEW

Q10B FRAGEN, WENN "NEIN" CODE 2 ODER "WN" CODE 3 IN Q1.1 UND Q1.2 - SONST WEITER MIT Q11

AUSSAGEN 1 BIS 8 ROTIEREN Wenn Sie an die Kommerzialisierung der Waren oder Dienstleistungen Ihres Unternehmens seit Januar 2011 denken: Waren die folgenden Faktoren ein großes Problem, ein kleines Problem oder überhaupt kein Problem? VORLESEN / NUR EINE ANTWORT Ein großes Überhaupt Weiß Ein kleines Problem Problem kein nicht/ Problem Keine Angabe (NICHT VORLESE N) Fehlende Finanzmittel 3 4 Fehlende Marketingkenntnisse 1 2 3 4 Kosten oder Komplexität der Erfüllung 2 von Bestimmungen oder Normen Markt wird von bereits etablierten 2 4 1 3 Konkurrenten beherrscht Geringe Nachfrage nach Ihren Waren 1 2 3 4 oder Dienstleistungen

1

1

2

2

2

3

3

3

4

4

4

NEW

Q10b

EDV: AN ALLE

Bestimmungen

Q11 Welche der folgenden Aussagen beschreibt die Kommerzialisierung von Innovationen in Ihrem Unternehmen am besten?

VORLESEN / NUR EINE ANTWORT

Schwierigkeiten, die Rechte am

geistigen Eigentum zu behalten Fehlende Marktstandards oder

Schwache Vertriebskanäle

Wir verfügen über keine Innovationen, die kommerzialisiert werden müssen

1
Wir verfügen über Innovationen, aber wir kommerzialisieren sie nicht
2
Wir verfügen über Innovationen und wir kommerzialisieren sie auch
3
Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESEN)
4

NEW

Q12 Wie würden Sie die Konkurrenz Ihres Unternehmens auf seinem Hauptmarkt beurteilen?

VORLESEN / NUR EINE ANTWORT

Sehr schwach	1
Schwach	2

		k r stark ß nicht/ Keine Angabe (NICHT	VORLESE	۷)		3 4 5	
	NEV	V					
Q13	Wie	viele Konkurrenten hat Ihr Unt	ernehmen a	uf seinem H	auptmarkt?		
	VOF	RLESEN / NUR EINE ANTWOR	RT				
	Eine	en				1	
	Einig					2	
		zende				3	
	Hun	derte				4	
	Unz	ählige				5	
		ntan: Keinen (NICHT VORLES				6	
	Wei	ß nicht/ Keine Angabe (NICHT	VORLESE	۷)		7	
	NEV	V					
	Q14	a FRAGEN, WENN "JA" COD	E 1 IN Q1.1	ODER Q1.2	: - SONST \	WEITER MIT	Q14b
	ΔΗς	SAGEN 1 BIS 3 ROTIEREN					
	AUC	DEAGEN I BIO 3 NO HEILEIN					
Q14a		wichtig war jede der folgender Ien Verkauf Ihrer innovativen V					Ausland,
	VOF	RLESEN / NUR EINE ANTWOR	RT				
		_	<u> </u>	I		1.25	
			Sehr	Ziemlich	Nicht so	Überhaupt	
			wichtig	wichtig	wichtig	nicht	nicht/ Keine
						wichtig	
							Angabe
							(NICHT
							VORLESE
		1	<u> </u>			<u> </u>	N)
	1	Andere Unternehmen	1 1	2	3	4	5
	2	Organisationen des	1	2	3	4	5
	-	öffentlichen Sektors		_			
	3	Privatverbraucher	1	2	3	4	5
	NIEV	.,					
	NEV	V					
		B FRAGEN, WENN "NEIN" CO TER MIT Q15	ODE 2 ODE	R "WN" COI	DE 3 IN Q1.	1 UND Q1.2	? - SONST
		OA OEN A DIO O DOTIEDEN					
	AUS	SSAGEN 1 BIS 3 ROTIEREN					
Q14b	I\\/io	wichtig war jede der folgender	Kundenari	nnen sowol	hl im Inland	ale auch im	Augland
W 140		len Verkauf Ihrer Waren und D				ais aucii IIII	Ausiai iu,
	VOF	RLESEN / NUR EINE ANTWOR	RT				

			Sehr wichtig	Ziemlich wichtig	Nicht so wichtig	Überhaupt nicht wichtig	Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESE N)
	1	Andere Unternehmen	1	2	3	4	5
	2	Organisationen des öffentlichen Sektors	1	2	3	4	5
	3	Privatverbraucher	1	2	3	4	5
	NEW	,					
	EDV:	AN ALLE					
				IO MÕOLIO			
	IIEM	IS 1, 5 UND 6 NUR ALS EINZ	ELNENNUN	IG MOGLIC	H		
Q15	Hat II	nr Unternehmen seit Januar 2	011				
	VOR	LESEN / MEHRERE ANTWO	RTEN MÖG	LICH			
	bei m abge bei m desse minde Keine Weiß	chreibungen teilzunehmen, ab nindestens einer öffentlichen A geben nindestens einer öffentlichen A en Resultat noch nicht bekann estens eine öffentliche Aussch er der oben angeführten Punkt nicht / Keine Angabe (NICHT	usschreibur usschreibur it ist nreibung gev te trifft zu (N	ng ein erfolg ng ein Angeb vonnen ICHT VORL	loses Angeb	2,	
		FRAGEN, WENN CODE 4 IN	045 000	OT WEITED	MIT O47		
	QIO	FRAGEN, WENN CODE 4 IN	Q15 - SUN	SI WEILER	WIT Q17		
Q16		nr Unternehmen im Rahmen e rative Ware oder Dienstleistun		nenen öffent	lichen Auss	chreibung e	ine
		eine Nennung möglich!					
	JA					1	
	NEIN		VOD! 5051	1)		2	
		nicht/ Keine Angabe (NICHT	VORLESEN	N)		3	
	NEW						
	EDV:	AN ALLE					
		E VORLESEN: Die Vergabe ö elles Ausschreibungsverfahre					ein

BITTE VORLESEN: Die Vergabe öffentlicher Aufträge für innovative Lösungen ist ein spezielles Ausschreibungsverfahren, das sich von den normalen öffentlichen Ausschreibungssverfahren unterscheidet. Öffentliche Auftraggeber kaufen innovative Güter und Dienstleistungen, die noch nicht auf einer grossen kommerziellen Basis zur Verfügung stehen.

Ist Ihr Unternehmen seit Januar 2011 an der Vergabe öffentlicher Lösungen beteiligt gewesen?	· Aufträge für innovative
Nur eine Nennung möglich!	
JA	1
NEIN	2
Weiß nicht/ Keine Angabe (NICHT VORLESEN)	3