

BELGIQUE / NEDERLANDS

**DIMARSO**

Rogierlaan 240  
1030 BRUSSEL  
tel. 02/215.19.30  
fax 02/216.13.96

**VRAGENLIJST**

Vragenlijstnummer :

Studienummer : U191\QE\_5122N

Goeiedag, u spreekt met ..... van het N.I.D. (Nationaal Instituut voor Dataverzameling) in Brussel. Wij doen momenteel een onderzoek voor het marktonderzoeksbureau DIMARSO over KMO's en de uitbreiding van de Europese Unie.

Zou ik even enkele vragen kunnen stellen aan iemand van de algemene directie of een directielid, die verantwoordelijk is voor de ontwikkeling van de buitenlandse relaties ?

(ENQ. : GEEN SECRETARESSSES ONDERVRAGEN)

**\*VRAAG 1**

C3. Tot welke sector behoort uw bedrijf of wat is het type activiteiten van uw bedrijf ?

(ENQ. : LEES ALLE ANTWOORDMOGELIJKHEDEN VOOR -  
1 ENKEL ANTWOORD MOGELIJK)

0: landbouwactiviteiten → STOP INTERVIEW

1: ontginning of primaire productie (inclusief energieproductie)

2: bouwactiviteiten of openbare werken

3: secundaire activiteiten, industriële productie

4: commerciële activiteiten (klein- of groothandel)

5: bancaire, financiële of verzekeringsactiviteiten

6: transportactiviteiten

7: andere diensten aan ondernemingen

8: andere (ENQ. : PRECISEER)

9: → STOP INTERVIEW

**\*VRAAG 2**

C4. Hoeveel personen werken regelmatig en effectief in uw bedrijf in België, ongeacht hun statuut, dit wil zeggen, zowel de werknemers als de bestuurders, eigenaars of partners die er regelmatig werken meegerekend ?

(ENQ. : NOTEER HET EXACTE AANTAL)

I \_\_\_\_\_ I personen

INDIEN MINDER DAN 10 PERSONEN OF MEER DAN 50 PERSONEN OF WEET NIET  
→ STOP INTERVIEW

**\*VRAAG 3**

C5. Wat was bij benadering het totale omzetcijfer van uw bedrijf in België in 1998, of gedurende het laatste volledige fiscale jaar ?  
(ENQ. : NOTEER HET BEDRAG IN EURO OF IN BF)

I \_\_\_\_\_ I euro

OF I \_\_\_\_\_ I BF

1 : (weet niet / weigert)

**\*VRAAG 4**

C6. Is uw bedrijf actief in, of heeft het handelsverrichtingen, aankopen of verkopen, buiten België en meer bepaald:  
(ENQ. : LEES EEN VOOR EEN VOOR - MEERDERE ANTWOORDEN MOGELIJK)

- 1 : in aangrenzende buurlanden (d.i. de landen die een een gemeenschappelijke grens hebben met België)
- 2 : in andere landen van de Europese Unie
- 3 : in West-Europa maar buiten de Europese Unie (d.i. Noorwegen, Zwitserland)
- 4 : in andere landen van Europa (d.i. Oost-Europa, Rusland)
- 5 : in andere continenten
- 6 : neen, de activiteiten en handelsverrichtingen zijn beperkt tot België
- 7 :

**\*VRAAG 5**

1. Welke zijn, volgens u, de landen die binnenkort zouden mogen toetreden tot de Europese Unie ?  
(ENQ. : LEES EEN VOOR EEN VOOR - MEERDERE ANTWOORDEN MOGELIJK)

**ROTATIE ITEMS 1 - 10**

- 1 : Bulgarije
- 2 : Cyprus
- 3 : Estland
- 4 : Hongarije
- 5 : Malta
- 6 : Polen
- 7 : Roemenië
- 8 : Slovakije
- 9 : Slovenië
- 10 : Tsjechië
- 11 : (NIET VOORLEZEN : andere → ENQ. : PRECISEER)
- 12 :

\*VRAAG 6

2. Voor bedrijven zoals het uwe, beschouwt u het toetreden van nieuwe landen tot de Europese Unie :

(ENQ. : LEES ALLE ANTWOORDMOGELIJKHEDEN VOOR -  
1 ENKEL ANTWOORD MOGELIJK)

1 : eerder als een bedreiging,

2 : eerder als een kans,

3 : zowel als een bedreiging als een kans, of

4 : noch als een bedreiging noch als een kans, dus zonder impact ?

5 :

\*VRAAG 7

3. De potentiële toetreding van nieuwe landen tot de Europese Unie zou gevolgen kunnen hebben voor de activiteiten en perspectieven van bedrijven zoals het uwe.

Welke zijn, volgens u, de voordelen van deze potentiële toetreding voor bedrijven zoals het uwe ?

(ENQ. : LEES EEN VOOR EEN VOOR - MEERDERE ANTWOORDEN MOGELIJK)

ROTATIE ITEMS 1 - 7

1 : de ontwikkeling van uw export naar kandidaatlanden.

2 : de diversificatie en de zekerheid van uw bevoorrading

3 : de gemakkelijke vestiging in kandidaatlanden

4 : de ontwikkeling van partnerships met lokale bedrijven

5 : het concurrentiële voordeel gegeven aan de bedrijven van de Europese Unie in de kandidaatlanden

6 : de vermindering van de investeringsrisico's in de kandidaatlanden

7 : zien dat de bedrijven in de kandidaatlanden onderworpen zijn aan dezelfde communautaire regels

8 : (NIET VOORLEZEN : geen enkele van deze voordelen maar andere  
→ ENQ. : PRECISEER)

9 : (NIET VOORLEZEN : geen enkel voordeel)

10 :

**\*VRAAG 8**

4. En nog steeds volgens u, zou de toetreding van nieuwe landen tot de Europese Unie de volgende moeilijkheden met zich kunnen meebrengen voor bedrijven zoals het uwe ?

(ENQ. : LEES EEN VOOR EEN VOOR - MEERDERE ANTWOORDEN MOGELIJK)

**ROTATIE ITEMS 1 – 6**

1 : de toename van de concurrentie in België

2 : de toename van de concurrentie op uw andere Europese markten

3 : de vermindering van de regionale en sectoriële hulp die België momenteel ten goede komt

4 : de verzwakking van de heersende kwaliteitsstandaarden in België

5 : de destabilisatie van de arbeidsmarkt in België

6 : de verdere toename van de complexiteit van de regels van onze Eenheidsmarkt

7 : (NIET LEZEN : geen enkel van deze moeilijkheden maar andere  
→ ENQ. : PRECISEER)

8 : (NIET LEZEN : geen moeilijkheden verwacht)

9 :

**\*VRAAG 9**

5. In de landen die lid zouden kunnen worden van de Europese Unie, zijn de bedrijven van uw sector en van uw omvang er globaal genomen sterker, even sterk of zwakker dan uw bedrijf, voor wat betreft :

(ENQ. : LEES ALLE ANTWOORDMOGELIJKHEDEN VOOR -

1 ENKEL ANTWOORD MOGELIJK)

1 : sterker

2 : even sterk

3 : zwakker

4 :

a. hun niveau van technologische ontwikkeling ?

b. de strengheid van de sociale regels die hen worden opgelegd ?

c. de stabiliteit van hun financiële situatie ?

d. de kwaliteit van hun arbeiders en hun human resources

\*VRAAG 10

6. In het geval van toetreding tot de Europese Unie, welke van de volgende landen zouden de meeste kansen kunnen bieden aan bedrijven zoals het uwe?

(ENQ. : LEES EEN VOOR EEN VOOR - MEERDERE ANTWOORDEN MOGELIJK)

ROTATIE ITEMS 1 – 11

ENKEL DE LANDEN TONEN DIE WERDEN VERNOEMD BIJ VRAAG 1

- 1 : Bulgarije
- 2 : Cyprus
- 3 : Estland
- 4 : Hongarije
- 5 : Malta
- 6 : Polen
- 7 : Roemenië
- 8 : Slovakije
- 9 : Slovenië
- 10 : Tsjechië
- 11 : ander(e) land(en) (genoemd bij VR. 1)
- 12 : (NIET VOORLEZEN : andere → ENQ. : PRECISEER)
- 13 :

\*VRAAG 11

7. En welke van de volgende landen zouden het meeste moeilijkheden kunnen opleveren voor bedrijven zoals het uwe ?

(ENQ. : LEES EEN VOOR EEN VOOR - MEERDERE ANTWOORDEN MOGELIJK)

ROTATIE ITEMS 1 – 11

ENKEL DE LANDEN TONEN DIE WERDEN VERNOEMD BIJ VRAAG 1

- 1 : Bulgarije
- 2 : Cyprus
- 3 : Estland
- 4 : Hongarije
- 5 : Malta
- 6 : Polen
- 7 : Roemenië
- 8 : Slovakije
- 9 : Slovenië
- 10 : Tsjechië
- 11 : ander(e) land(en) (genoemd bij VR. 1)
- 12 : (NIET VOORLEZEN : andere → ENQ. : PRECISEER)
- 13 :

**\*VRAAG 12**

8. Voor wat uw bedrijf zelf betreft, wat doet het of is het van plan om te doen, in termen van ontwikkeling en organisatie, om rekening te houden met de toetreding van nieuwe landen tot de Europese Unie ?

(ENQ. : LEES EEN VOOR EEN VOOR - MEERDERE ANTWOORDEN MOGELIJK)

**ROTATIE ITEMS 1 – 6**

1 : uzelf onmiddellijk vestigen in dat land

2 : zoeken naar partnerships ter plaatse, met lokale bedrijven

3 : gebruik maken van lokale tussenpersonen om er uw producten en diensten te commercialiseren

4 : zoeken naar samenwerkingen met Belgische bedrijven om in deze markten door te dringen

5 : zoeken naar samenwerkingen met bedrijven in de andere landen van de Europese Unie om in deze markten door te dringen

6 : het verkopen van producten en diensten afkomstig uit deze landen

7 : (NIET VOORLEZEN : er is nog niets beslist, maar we denken er al over na)

8 : (NIET VOORLEZEN : er is nog niets gepland)

9 :

**\*VRAAG 13**

9. Indien uw bedrijf ervoor zou kiezen om haar activiteiten uit te breiden naar de kandidaatlanden, welk type van extern advies denkt u dan nodig te hebben ?

(ENQ. : LEES EEN VOOR EEN VOOR - MEERDERE ANTWOORDEN MOGELIJK)

**ROTATIE ITEMS 1 – 8**

1 : juridisch

2 : financieel

3 : commercieel, marketing

4 : strategisch

5 : technisch

6 : logistiek

7 : cultureel, linguïstisch

8 : opleiding

9 : (NIET VOORLEZEN : geen van deze adviezen maar andere

→ ENQ. : PRECISEER)

10 : (NIET VOORLEZEN : geen extern advies)

11 :